Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение

высшего образования "Красноярский государственный медицинский

университет имени профессора В.Ф.Войно-Ясенецкого"

Министерства здравоохранения Российской Федерации

ФГБОУ ВО КрасГМУ им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого

Минздрава России

Кафедра управления и экономики фармации с курсом ПО

Управление и экономика фармации. Ординатура.

Сборник методических указаний для обучающихся к внеаудиторной (самостоятельной) работе для специальности ординатуры

33.08.02 Управление и экономика фармации

Красноярск

2018

УДК

ББК

С

Управление и экономика фармации. Ординатура: сборник методических указаний для обучающихся к внеаудиторной (самостоятельной) работе по специальности ординатуры 33.08.02 - Управление и экономика фармации. -Красноярск: тип. КрасГМУ, 2018. - 233 с

**Составители:** К.Г. Ноздрачев, В.В. Богданов, Л.А.Лунева, Д.А. Журавлев, М.А. Шлюева

Сборник методических указаний для обучающихся к внеаудиторной (самостоятельной) работе предназначен для внеаудиторной (самостоятельной) работы обучающихся. Составлен в соответствии с ФГОС ВО № 1143 от 27.08.2014 подготовки кадров высшей квалификации в ординатуре по специальности 33.08.02 Управление и экономика фармации, рабочей программы специальности (2018) и СТО СМК 7.5.10-16.

Рекомендован к изданию по решению ЦКМС (Протокол No 6 от «25» июня 2018).

© ФГБОУ ВО КрасГМУ

им. проф. В.Ф.Войно-Ясенецкого

Минздрава России 2018

**1. Индекс** ОД.О.01.1.1.1 **Тема:** «Ввоз лекарственных средств в Российскую Федерацию и вывоз лекарственных средств из Российской Федерации»

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1 Ввоз и вывоз лекарственных средств в РФ. Общие положения

2 Фальсифицированные лекарственные средства

3 Лица, имеющие право ввозить лекарственные средства в РФ

4 Документы, представляемые в таможенные органы РФ при ввозе лекарственных средств в РФ

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-2):

1. ФАЛЬСИФИЦИРОВАННЫЕ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА, НЕДОБРОКАЧЕСТВЕННЫЕ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА ПОДЛЕЖАТ

1. наложению штрафа
2. изъятию и последующему уничтожению или вывозу из Российской Федерации
3. немедленному уничтожению

Правильный ответ: 3

2. К ЛИЦАМ, ИМЕЮЩИМ ПРАВО ВВОЗИТЬ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА В РФ ОТНОСЯТСЯ ВСЕ, КРОМЕ

1. производители лекарственных средств для целей собственного производства лекарственных средств;
2. организации оптовой торговли лекарственными средствами;
3. научно-исследовательские организации, образовательные организации высшего образования, производители лекарственных средств для разработки, исследований, контроля безопасности, качества, эффективности лекарственных средств при наличии разрешения уполномоченного федерального органа исполнительной власти;
4. физическое лицо, перевозящее контрафактный препарат

Правильный ответ: 4

3. РАЗРЕШЕНИЕ МИНИСТЕРСТВА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА ВВОЗ НЕЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ПО ЖИЗНЕННЫМ ПОКАЗАНИЯМ КОНКРЕТНОГО ПАЦИЕНТА ОФОРМЛЯЕТСЯ В ФОРМЕ

1. электронного документа, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью
2. заверенного бланка
3. заказного письма с подписью и печатью МЗ

Правильный ответ: 2

4. В СООТВЕТСТВИИ С ФЗ «ОБ ОБРАЩЕНИИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ» ЗАПРЕЩАЕТСЯ ПРОДАЖА ВСЕХ ЛС КРОМЕ

1. ЛС аптечного изготовления
2. Фальсифицированных ЛС
3. Недоброкачественных ЛС
4. Контрафактных ЛС

Правильный ответ: 2

5. СОГЛАСНО ФЗ № 61 «ОБ ОБРАЩЕНИИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ» К КОНТРАФАКТНЫМ ЛС ОТНОСИТСЯ

1. то, которое не соответствует требованиям фармакопейной статьи либо в случае ее отсутствия требованиям нормативной документации или нормативного документа
2. ЛС, находящееся в обороте с нарушением гражданского законодательства
3. ЛС сопровождающееся ложной информацией о его составе и(или)производителе

Правильный ответ: 1.2.3

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-2):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

оценивать эффективность мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи: УК-1

**-** определять цели и задачи деятельности фармацевтической организации, контрольные показатели их достижения и решения: УК-1

**-** проводить комплексный анализ деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**-** разрабатывать план мероприятий по достижению контрольных показателей деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Фармацевтическая помощь как неотъемлемая часть системы здравоохранения.
2. Фармацевтический рынок: формальные и неформальные институты.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия (обязательная,  
дополнительная, электронные ресурсы, включая законодательные и  
нормативно-правовые документы).**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

1. Федеральный закон от 12 апреля 2010 г. N 61-ФЗ "Об обращении лекарственных средств" (с изменениями и дополнениями)
2. Постановление Правительства РФ от 3 сентября 2010 г. N 673 "Об утверждении Правил ввоза на территорию Российской Федерации и вывоза за пределы территории Российской Федерации биологических материалов, полученных при проведении клинического исследования лекарственного препарата для медицинского применения" (с изменениями и дополнениями)
3. Правительства РФ от 7 февраля 2011 г. N 59 "О предоставлении информации о ввозе лекарственных средств на территорию Российской Федерации и вывозе лекарственных средств с территории Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями)

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.2.2 **Тема:** «Порядок действий в отношении фальсифицированной, недоброкачественной и контрафактной продукции».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Какие ЛС являются недоброкачественными, фальсифицированными и контрафактными? ПК-2
2. Каким нормативным документом утверждены действующие Правила уничтожения недоброкачественных, фальсифицированных и контрафактных лекарственных средств? ПК-2
3. Кто принимает решение об изъятии и уничтожении недоброкачественных и (или) фальсифицированных лекарственных средств? ПК-2
4. Какие сведения должен содержать акт об уничтожении недоброкачественных и (или) фальсифицированных лекарственных средств? ПК-2
5. Кем осуществляется уничтожение недоброкачественных и (или) фальсифицированных ЛС? ПК-2

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-2):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113918](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113918)

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-2):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- организовывать работу с фальсифицированной, недоброкачественной и контрафактной продукцией: ПК-2

- получать информацию о недоброкачественных лекарственных препаратах: ПК-2

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Уничтожение лекарственных средств для медицинского применения как составная часть их обращения.
2. Способы получения информации о недоброкачественных лекарственных препаратах фармацевтическими и медицинскими организациями.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс** ОД.О.01.1.3.3. **Тема:** «Государственная регистрация лекарственных средств в Российской Федерации »

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Государственная регистрация лекарственных препаратов
2. Экспертиза лекарственных средств
3. Заявка о государственной регистрации лекарственного препарата для медицинского применения
4. Экспертиза качества лекарственного средства и экспертиза отношения ожидаемой пользы к возможному риску применения лекарственного препарата для медицинского применения
5. Решение о государственной регистрации лекарственного препарата
6. Регистрационное удостоверение лекарственного препарата
7. Подтверждение государственной регистрации лекарственного препарата
8. Отмена государственной регистрации лекарственного препарата
9. Государственный реестр лекарственных средств
10. Ускоренная процедура экспертизы лекарственных средств

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-3):

1. ЭКСПЕРТИЗА, КОТОРАЯ ПРОВОДИТСЯ ТОЛЬКО ДЛЯ ОРФАННЫХ ПРЕПАРАТОВ
   1. экспертиза отношения ожидаемой пользы к возможному риску применения лекарственного препарата.
   2. экспертиза документов, представленных для определения возможности рассматривать лекарственный препарат для медицинского применения при осуществлении государственной регистрации в качестве орфанного лекарственного препарата;
   3. экспертиза предложенных методов контроля качества лекарственного средства и качества представленных образцов лекарственного средства

Правильный ответ: 1

1. КАКОЙ ФЗ РЕГУЛИРУЕТ ГОСУДАРСТВЕННУЮ РЕГИСТРАЦИЮ ЛП?
   1. Федеральный закон № 61-ФЗ
   2. Федеральный закон № 3-ФЗ
   3. Федеральный закон № 5-ФЗ
   4. Федеральный закон № 323-ФЗ

Правильный ответ: 1

1. ПОДЛЕЖАТ ЛИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ВСЕ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ, ВПЕРВЫЕ ПОДЛЕЖАЩИЕ ВВОДУ В ОБРАЩЕНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ?
   1. да
   2. нет

Правильный ответ: 1

1. ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ, ПРИОБРЕТЕННЫЕ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ЛИЧНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ …
   1. Не подлежат государственной регистрации
   2. Подлежат государственной регистрации
   3. Государственная регистрация не допускается

Правильный ответ: 1

1. УПОЛНОМОЧЕННЫМ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОРГАНОМ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМ ФУНКЦИИ ПО ВОПРОСАМ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЯ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ЯВЛЯЕТСЯ
   1. Министерство юстиции Российской Федерации
   2. Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации
   3. Министерство Здравоохранения Российской Федерации

Правильный ответ: 1

1. РАЗРЕШЕНО ЛИ ФГБУ НЦЭСМП МИНЗДРАВА РОССИИ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ УСЛУГИ ПО ЭКСПЕРТИЗЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ В ПРОЦЕССЕ РЕГИСТРАЦИИ, НАПРЯМУЮ ЗАЯВИТЕЛЮ?
   1. запрещено
   2. разрешено
   3. Если есть разрешение от Минздрава России на предоставление услуги

Правильный ответ: 1

1. ИЗ КАКИХ ЧАСТЕЙ СОСТОИТ ПРОЦЕСС РЕГИСТРАЦИИ ЛЕКАРСТВЕННОГО ПРЕПАРАТА?
   1. Начальная стадия, регистрация, заключение
   2. Клинические исследования, экспертиза качества лекарственного средства
   3. Предрегистрационные процедуры и регистрация лекарственного препарата

Правильный ответ: 1

1. СРОКИ ЭКСПЕРТИЗЫ ОТНОШЕНИЯ ОЖИДАЕМОЙ ПОЛЬЗЫ К ВОЗМОЖНОМУ РИСКУ ПРИМЕНЕНИЯ ЛЕКАРСТВЕННОГО ПРЕПАРАТА?
   1. 160 рабочих дней
   2. 80 рабочих дней
   3. 120 рабочих дней

Правильный ответ: 1

1. К КАТЕГОРИИ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, ДЛЯ КОТОРЫХ НЕ ТРЕБУЕТСЯ ПРОВЕДЕНИЕ КЛИНИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ (-ИЙ) В РОССИИ, ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ИХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ НЕ ОТНОСИТСЯ
   1. Препарат, который является воспроизведенным, с идентичным составом референтному препарату, и произведен в форме порошка или лиофилизата для приготовления растворов
   2. Лекарственные препараты, приобретенные физическими лицами за пределами Российской Федерации и предназначенные для личного использования;
   3. Медицинские газы

Правильный ответ: 1

1. ЕСЛИ В РЕЗУЛЬТАТЕ ПРОВЕДЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ НЕВОЗМОЖНО ПОДТВЕРДИТЬ КАЧЕСТВО ИЛИ ЭФФЕКТИВНОСТЬ/БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕПАРАТА, ТОГДА
   1. выдается решение об отказе в гос. регистрации препарата
   2. проводится повторная экспертиза
   3. препарат выпускается в пробной партии

Правильный ответ: 1

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-3):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

оценивать эффективность мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи: УК-1

**-** определять цели и задачи деятельности фармацевтической организации, контрольные показатели их достижения и решения: УК-1

**-** проводить комплексный анализ деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**-** разрабатывать план мероприятий по достижению контрольных показателей деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1.Фармацевтическая помощь как неотъемлемая часть системы здравоохранения.

2.Фармацевтический рынок: формальные и неформальные институты

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс** ОД.О.01.1.4.4. **Тема:** «Менеджмент».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Основные принципы государственной политики в сфере лекарственного обеспечения
2. Назовите долгосрочные приоритеты развития системы здравоохранения Российской Федерации
3. Как осуществляется государственное регулирование цен на лекарственные препараты на основании статьи 60 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств
4. Основные пути государственного регулирования в сфере лекарственного обеспечения
5. Льготное лекарственное обеспечение. Нормативная документация. Группы населения, имеющие право на льготное обеспечение
6. Виды спроса на лекарственные препараты
7. Группы показателей лекарственного обеспечения
8. Что такое методы управления
9. Классификация методов управления
10. Методы организационного воздействия. Определение и этапы.
11. Для чего используются косвенные методы управления
12. Что такое коммуникация и для чего она нужна?
13. Плюсы и минусы письменной коммуникации
14. Плюсы и минусы устной коммуникации
15. Какие формы коммуникаций чаще используются при общении с коллегами, потребителями и поставщиками
16. Что такое организация рабочего места
17. Классификация рабочих мест
18. Что такое оснащение рабочего места и основные виды оснащения
19. Внешняя и внутренняя планировка рабочего места
20. Правильное рабочее положение работника
21. Кадровая политика и ее цель
22. Что такое потребность в фармацевтических кадрах
23. Формула для расчета потребности в фармацевтических кадрах
24. Какие должности включает в себя типовой штат административно - управленческого и обслуживающего персонала
25. Что такое кадровый резерв
26. Что такое должностная инструкция и какую роль играет
27. Источники разработки должностных инструкций
28. Разделы должностной инструкции и краткая характеристика
29. Условия пересмотра должностных инструкций
30. Инструкции по охране труда. Нормативная документация
31. Основные разделы инструкции по охране труда
32. Порядок проверки, пересмотра правил и инструкций по охране труда
33. Надзор и контроль за соблюдением правил и инструкций по охране труда
34. Инструкции по охране труда для провизоров
35. Дайте определение коммуникации.
36. Дайте определение обратной связи.
37. Рассказать об основных видах коммуникаций.
38. Дайте определение коммуникационному процессу. Основная цель коммуникационного процесса.
39. Элементы и этапы процесса коммуникаций
40. Причины обучения персонала в организации.
41. Основные виды обучения персонала.
42. Методы обучения сотрудников организации.
43. Повышение эффективности обучения сотрудников.
44. Правила работы с наркотическими и психотропными веществами в организации
45. Суть профессионального развития персонала и задачи управления им.
46. Понятие профессионального развития персонала
47. Методы обучения персонала
48. Определение психологического климата.
49. Факторы, влияющие на психологический климат в коллективе.
50. Социальная напряженность в организации. Стратегии по снижению.
51. Факторы, влияющие на психологический климат в коллективе.
52. Определение кадрового менеджмента
53. Цель кадрового менеджмента
54. Принципы кадрового менеджмента
55. Определение кадровой политики, направления.
56. Факторы, влияющие на формирование стратегий кадрового менеджмента
57. Определение оценки персонала.
58. Цели и задачи оценки персонала.
59. Функции оценки персонала.
60. Методы оценки персонала.
61. Польза оценки персонала в организации.
62. Что такое стимулирование персонала.
63. Цель и задачи стимулирования персонала.
64. Формы стимулирования.
65. Пример материальных стимулирований.
66. Пример нематериальных стимулирований.
67. В чем проявляется существо деятельности в стандартизации?
68. Какова основная цель ISO?
69. Назовите цели и задачи стандартизации в здравоохранении?
70. Какие основные принципы стандартизации в здравоохранении?
71. Назовите объекты стандартизации в здравоохранении?
72. Требования к стандартизации в области ресурсов здравоохранения. Виды (группы) технологий, используемых в здравоохранении?
73. Основные направления работ по развитию системы стандартизации в здравоохранении?
74. Что такое локальные нормативные акты?
75. Какими правилами следует руководствоваться при внедрении системы локального трудового права в медицинских учреждениях?
76. Какие же закономерности характерны для этих "забытых" законодателем актах местной нормотворческой самодеятельности?
77. Что такое делопроизводство?
78. Что такое документооборот на предприятии
79. Какие основные требования к оформлению документов?
80. Назовите порядок документального оформления результатов выполняемых работ?
81. Как организуется обработка и передача отправляемых документов
82. Какие существуют правила организации закупок в сфере здравоохранения?
83. Документационное обеспечение проведения открытого аукциона закупки лекарственных средств.
84. Требование закупки лекарственных препаратов в рамках контрактной системы.
85. Основные правила формирования лотов?
86. Основные требования охраны труда, меры пожарной безопасности, порядок действий при чрезвычайных ситуациях.
87. Основы службы охраны труда на предприятии
88. Определить условия труда на предприятии.

# Особенности безопасность при чрезвычайных ситуациях

# Организация действий по обеспечению безопасности и ликвидации чрезвычайных ситуаций

1. Что такое целевая группа?
2. Перечислить классификацию целевых групп?
3. Каковы социальные и культурные особенности целевой группы?
4. Известны ли взаимоотношения в целевой группе?
5. Какое количество людей предполагается охватить профилактической программой?
6. **Какова цель маркетинговых исследований?**
7. **Из каких этапов состоят маркетинговые исследования?**
8. **Какие виды количественных исследований относятся к маркетинговым исследованиям?**
9. **Что отражает принципы маркетинговых исследований?**
10. **Какой из показателей принадлежит к общенаучным методам маркетинговых исследований?**
11. Перечислите, по каким маркетинговым показателям можно оценить ассортимент аптечного учреждения.
12. Понятие глубины ассортимента.
13. Классические подходы к продвижению лекарственных препаратов.
14. Новые подходы в продвижении лекарственных препаратов.
15. Понятие ассортимента.
16. Какие группы потребителей выделяют?
17. Что такое сегментирование рынка?
18. Направления сегментации.
19. Последовательность действий в технологии сегментирования.
20. Каким параметрам должен соответствовать сегмент фармацевтического рынка.
21. Дайте характеристику понятий «потребность», «спрос», «потребление».
22. Какие виды спроса различают?
23. Отличие лекарственных средств как товаров.
24. Направления изучения спроса на фармацевтические товары.
25. Определение «Аптечные информационные системы».
26. Основные аспекты информационного обеспечения аптечных предприятий.
27. Функции аптечной информационной системы.
28. Какую роль играют компьютерные системы в эволюции аптечного дела от ориентации на медицинский товар до ориентации на пациента?
29. Информирование населения о наличии лекарственных средств в аптеках.
30. Информирование врачей лечебно-профилактических учреждений.
31. Информирование населения о наличии лекарственных средств в аптеках.
32. Задача информационной работы аптечного предприятия.
33. Как должна быть организована работа с посетителями аптеки?
34. Основные направления информационной работы с населением.
35. Направления информации об аптеке в СМИ.
36. Трудовая функция «Организация информационной и консультационной помощи для населения и медицинских работников». Трудовые действия.
37. Цель надлежащей аптечной практики – GPP.
38. Стандарты надлежащей аптечной практики – GPP.
39. Безопасность оказания фармацевтической услуги.
40. Информационно-консультационные услуги.

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (УК-2, УК-3, ПК-4,):

1. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ЛЕКАРСТВЕННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
2. Доступность
3. Безопасность
4. Эффективность
5. Стабильность

Правильный ответ: все варианты верны

1. ЛЕКАРСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, КОТОРОЕ ДОЛЖНО СООТВЕТСТВОВАТЬ РЕАЛЬНЫМ ПОТРЕБНОСТЯМ В ЛЕЧЕНИИ И ПРОФИЛАКТИКЕ ЗАБОЛЕВАНИЙ
2. Комплектность
3. Управляемость
4. Рациональность
5. Справедливость

Правильный ответ: 3

1. НА КАКУЮ ИЗ ПЕРЕЧИСЛЕННЫХ ГРУПП ПРЕПАРАТОВ, ГОСУДАРСТВО РЕГУЛИРУЕТ ЦЕНЫ:
2. ЖНВЛП
3. Гиполипидемические ЛП
4. Лечебная косметика
5. Противовирусные

Правильный ответ: 1

1. КАК ЧАСТО ПРАВИТЕЛЬСТВО РФ УТВЕРЖДАЕТ ПЕЧЕНЬ ЖНВЛП:
2. Раз в полгода
3. Каждый год
4. Раз в 2 года
5. Раз в 5 лет

Правильный ответ: 2

1. В СООТВЕТСТВИИ С КАКИМ НД ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕН НА ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ МЕДИЦИНСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ
2. Приказ № 647н
3. Постановление Правительства № 964
4. 61-ФЗ
5. Приказ № 706н

Правильный ответ: 3

1. ЛЕКАРСТВЕННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:
2. производство
3. контроль качества
4. оптовую и розничную реализацию
5. систему управления фармацевтической деятельностью
6. все ответы верны

Правильный ответ: 5

1. ПРАВО НА ПОЛУЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОМОЩИ В ВИДЕ НАБОРА СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ НЕ ИМЕЕТ СЛЕДУЮЩАЯ КАТЕГОРИЯ ГРАЖДАН
2. инвалиды войны
3. дети-инвалиды
4. участники Великой Отечественной войны;
5. дети с 3 до 6 лет

Правильный ответ: 4

1. ВИДЫ СПРОСА НА ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ:
2. Удовлетворенный
3. Скрытый
4. Неудовлетворенный
5. Отрицательный

Правильный ответ: 1, 3

1. ОСНОВНЫМИ ПУТЯМИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ ЛЕКАРСТВЕННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЯВЛЯЮТСЯ:
2. государственное регулирование цен на лекарственные средства
3. аттестация и сертификация специалистов, занятых в сфере обращения лекарственных средств
4. государственный контроль производства, изготовления, качества, эффективности, безопасности лекарственных средств;
5. лицензирование деятельности в сфере обращения лекарственных средств
6. все ответы верны

Правильный ответ: 5

1. КЛАССИФИКАЦИЯ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ МЕТОДЫ:
   1. Непосредственного воздействия
   2. Параллельного воздействия
   3. Прямого воздействия
   4. Косвенного воздействия

Правильный ответ: 1, 4

1. Последовательность этапов организационного метода управления
2. Установление ответственности->постановка задачи-> контроль выполнения и подтверждение итогов-> отдача распоряжений->учет хода работы
3. Постановка задачи -> установление ответственности -> отдача распоряжений -> учет хода работы -> контроль выполнения и подтверждение итогов
4. Постановка задачи-> отдача распоряжений > установление ответственности-> контроль выполнения и подтверждение итогов- ->учет хода работы
5. Отдача распоряжений ->Установление ответственности->постановка задачи-> учет хода работы -> контроль выполнения и подтверждение итогов ->

Правильный ответ: 2

1. ЧТО ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ МЕТОДЫ НЕПОСРЕДСТВЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ
2. Правовые
3. Математические
4. Социологические
5. Организационные

Правильный ответ: 4

1. ЧТО ОТНОСИТСЯ К СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИМ МЕТОДАМ ВОЗДЕЙСТВИЯ:
2. Методы моделирования
3. Установление и развитие социальных норм поведения
4. Графические методы
5. Удовлетворение культурных и социально-бытовых потребностей

Правильный ответ: 2, 4

1. ЧТО ОТНОСИТСЯ К КОСВЕННЫМ МЕТОДАМ ВОЗДЕЙСТВИЯ:
2. Социально-психологические
3. Экономические
4. Методы кибернетики
5. Статистика

Правильный ответ: 3, 4

1. ПРЕИМУЩЕСТВО ПИСЬМЕННОЙ КОММУНИКАЦИИ ПЕРЕД УСТНОЙ:
2. Быстрый обмен информацией
3. Длительное хранение информации
4. Возможность использования эмоционального воздействия
5. Необходимость знания грамматики

Правильный ответ: 2

1. ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ УСТНОЙ ДЕЛОВОЙ КОММУНИКАЦИИ:
   1. Деловые беседы
   2. Письмо-претензия
   3. Совещания
   4. Деловые беседы
   5. Сопроводительное письмо

Правильный ответ: 1, 3, 4

1. ПРЕИМУЩЕСТВО УСТНОЙ КОММУНИКАЦИИ ПЕРЕД ПИСЬМЕННОЙ:
2. Необходимо учитывать затраты, связанные с осуществлением операций с сообщением (составление, получение, ознакомление, хранение и др.)
3. Способна передать тончайшие оттенки мысли и чувства
4. Быстрый обмен информацией
5. Восприятие сведений в сообщении напрямую зависит от качества его составления

Правильный ответ: 2

1. ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПИСЬМЕННОЙ КОММУНИКАЦИИ:
   1. Энергичность
   2. Краткость
   3. Связность
   4. Умение слушать
   5. Правильно говорить

Правильный ответ: 2, 3

1. ВИДЫ ПИСЬМЕННОГО ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ:
   1. Совещание
   2. Письмо-жалоба
   3. Переговоры
   4. Пресс-конференция
   5. Гарантийное письмо

Правильный ответ: 2, 5

1. КЛАССИФИКАЦИЯ РАБОЧИХ МЕСТ ПО УСЛОВИЯМ ТРУДА:
2. Коллективные
3. С тяжелым физическим трудом
4. Специализированные
5. С высокой нервно-психической напряженностью

Правильный ответ: 2, 4

1. ВИДЫ ОСНАЩЕНИЯ РАБОЧЕГО МЕСТА:
2. Технологическое оборудование
3. Средства безопасности
4. Средства для поддержания на рабочем месте нормального микроклимата
5. Хозяйственные средства
6. Все ответы верны

Правильный ответ: 5

1. НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЙ ПЛАНИРОВКИ РАБОЧЕГО МЕСТА:
2. рационализация рабочей позы (положения) работника
3. обеспечение наименьших затрат рабочего времени на выполнение работ
4. сокращение расстояний переходов рабочих и транспортировки материалов
5. оптимизация маршрутов передвижения работника по рабочему месту

Правильный ответ: 3

1. НАПРАВЛЕНИЯ ВНУТРЕННЕЙ ПЛАНИРОВКИ РАБОЧЕГО МЕСТА:
2. изоляция рабочих мест с вредными условиями труда от остальных рабочих мест
3. хороший обзор в активной рабочей зоне всех частей оборудования, приборов, механизмов
4. безопасность труда
5. экономное использование производственных площадей
6. рациональная взаимосвязь между смежными рабочими местами, а также с рабочим местом непосредственного руководителя

Правильный ответ: 2, 3

1. ОСНОВНОЙ МЕТОД, ИСПОЛЬЗУЮЩИЙСЯ В ПЛАНИРОВАНИИ ПОТРЕБНОСТИ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ КАДРАХ
2. балансовый
3. нормативный
4. аналитический
5. правовой

Правильный ответ: 2

1. ПО КАКОЙ ФОРМУЛЕ РАССЧИТЫВАЮТ ОБЩУЮ ПОТРЕБНОСТЬ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ КАДРАХ?
2. Am = Nm X Dm / 10
3. Dm = Nm X Gm / 10
4. Pm = Am X Dm \* 10
5. Am = Gm X Nm \*10

Правильный ответ: 1

1. ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ И НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ
2. разработка комплекса нормативных правовых актов и методических материалов
3. разработка отраслевых образовательных стандартов
4. проведения курсовых, государственных экзаменов, аттестации специалистов
5. программа развития медицинского и фармацевтического образования
6. все варианты верны

Правильный ответ: 5

1. ПО СТЕПЕНИ ОТКРЫТОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПО ОТНОШЕНИЮ К ВНЕШНЕЙ СРЕДЕ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ КАДРОВОГО СОСТАВА ВЫДЕЛЯЮТ ТИПЫ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ
2. Активная и пассивная
3. Открытая и закрытая
4. Реактивная
5. Превентивная

Правильный ответ: 2

1. ЛОКАЛЬНЫЙ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ДОКУМЕНТ, УСТАНАВЛИВАЮЩИЙ ДЛЯ РАБОТНИКА ОРГАНИЗАЦИИ (ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ) КОНКРЕТНЫЕ ТРУДОВЫЕ (ДОЛЖНОСТНЫЕ) ОБЯЗАННОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАНИМАЕМОЙ ДОЛЖНОСТЬЮ:
   1. Приказ
   2. Штатное расписание
   3. Должностная инструкция
   4. Устав организации

Правильный ответ: 3

1. ВСЕ СУЩЕСТВЕННЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ДОЛЖНОСТНУЮ ИНСТРУКЦИЮ ВНОСЯТ:
   1. распоряжением;
   2. приказом;
   3. решением;
   4. служебной запиской.

Правильный ответ: 2

1. ДАТОЙ ДОЛЖНОСТНОЙ ИНСТРУКЦИИ ЯВЛЯЕТСЯ ДАТА:
   1. ее утверждения;
   2. ее составления;
   3. ознакомления с ней работника.

Правильный ответ: 1

1. В РАЗДЕЛЕ «ФУНКЦИИ» ДОЛЖНОСТНОЙ ИНСТРУКЦИИ:
2. перечисляют основные направления деятельности работника;
3. определены конкретные виды работ, выполняемых работником;
4. установлены права, необходимые работнику для выполнения возложенных на него обязанностей;
5. верного ответа нет.

Правильный ответ: 1

1. ЧТО НЕ ВКЛЮЧАЕТСЯ В ТЕКСТ ДОЛЖНОСТНОЙ ИНСТРУКЦИИ?
   1. должностные обязанности;
   2. права работника;
   3. ответственность работника;
   4. размер должностного оклада.

Правильный ответ: 4

1. ОХРАНА ТРУДА ЭТО:
   * 1. Обеспечение безопасности жизнедеятельности учреждения
     2. Личная ответственность за безопасность труда
     3. Система сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, включающая правовые, социально-экономические, организационно-технические, санитарно-гигиенические, лечебно-профилактические, реабилитационные и иные мероприятия
     4. Улучшение условий труда работников

Правильный ответ: 3

1. ВИД ИНСТРУКТАЖА, ПРОВОДИМЫЙ С РАБОТНИКАМИ НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ:
2. Повторный
3. Вводный
4. Первичный
5. Целевой

Правильный ответ: 3

1. ВИД ИНСТРУКТАЖА, ПРОВОДИМЫЙ С РАБОТНИКАМИ ПРИ ПРИНЯТИИ ИХ НА РАБОТУ:

1) Первичный

2) Вводный

3) Внеплановый

4) Целевой

Правильный ответ: 2

1. О ЧЕМ РАБОТНИК ОБЯЗАН НЕМЕДЛЕННО ИЗВЕСТИТЬ СВОЕГО РУКОВОДИТЕЛЯ?

1) О любом несчастном случае или происшествии на рабочем месте

2)О нарушении правил охраны труда другими работниками

3) О желании закончить рабочий день в самостоятельно выбранное время

Правильный ответ: 1

1. НА КОГО ВОЗЛОЖЕНА ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА СОСТОЯНИЕ УСЛОВИЙ И ОХРАНЫ ТРУДА ?

1) На службу охраны труда.

2) На работников

3) На руководителя

Правильный ответ:

1) ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ, НА ОСНОВЕ КОТОРОГО РУКОВОДИТЕЛЬ ПОЛУЧАЕТ ИНФОРМАЦИЮ, НЕОБХОДИМУЮ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ И ДОВОДИТ ПРИНЯТЫЕ РЕШЕНИЯ ДО РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ НАЗЫВАЕТСЯ:

1. Делегированием

2. Управлением

3. Мотивацией

4. Коммуникацией

Правильный ответ: 4

2) ПРОЦЕСС ОБМЕНА ИНФОРМАЦИЕЙ МЕЖДУ ЧЛЕНАМИ ОРГАНИЗАЦИИ НАЗЫВАЕТСЯ:

1. Коммуникацией

2. Беседой

3. Мотивацией

4. Делегированием

Правильный ответ: 1

3) ДОПОЛНИТЬ ВИДЫ КОММУНИКАЦИЙ:

1. Беседа

2………..

3………

4……….

5……….

Правильный ответ: совещания, служебные записки,телефонные переговоры,отчеты

4) ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ МЕЖДУ ДВУМЯ ИЛИ БОЛЕЕ ЛЮДЬМИ-ЭТО:

1. Коммуникацией
2. Коммуникационный процесс
3. Коммуникационный стиль
4. Межличностной коммуникацией

Правильный ответ: 2

5) СПОСОБ, С ПОМОЩЬЮ КОТОРОГО ИНДИВИД ПРЕДПОЧИТАЕТ СТРОИТЬ СВОИ ОТНОШЕНИЯ С ДРУГИМИ, НАЗЫВАЕТСЯ:

1. Коммуникацией
2. Коммуникационный процесс
3. Коммуникационный стиль
4. Межличностной коммуникацией

Правильный ответ: 3

1)РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА - ЭТО:  
1. процесс подготовки сотрудника к выполнению новых производственных функций, занятию новых должностей, решению новых задач;   
2. процесс периодической подготовки сотрудника на специализированных курсах;   
3.обеспечение эффективной управленческой структуры и менеджеров для достижения организационных целей.

Правильный ответ: 1

2) КАКИЕ МЕТОДЫ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫЕ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ПОВЕДЕНЧЕСКИМ НАВЫКАМ (ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ, ПРОВЕДЕНИЕ ЗАСЕДАНИЙ, РАБОТА В ГРУППЕ). ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ УКАЗАТЬ НЕСКОЛЬКО:  
1. инструктаж;   
2. ротация;   
3.ученичество и наставничество;   
4. видеотренинг;  
5. деловые игры;

Правильный ответ: 1, 4, 5

3) ПЛАНИРУЕМОЕ РАЗВИТИЕ МЕНЕДЖЕРОВ ЗА ПРЕДЕЛАМИ РАБОТЫ ПРЕДУСМАТРИВАЕТ (ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ УКАЗАТЬ НЕСКОЛЬКО):  
1.обучение по договору учебным центром;   
2.ротацию менеджеров;   
3.делегирование полномочий подчиненному;   
4.формирование резерва кадров на выдвижение.

Правильный ответ: 1

4) КАКОЙ МЕТОД ПОЗВОЛЯЕТ НАИБОЛЕЕ ТОЧНО ОПРЕДЕЛИТЬ ХАРАКТЕР И СОДЕРЖАНИЕ ПОТРЕБНОСТИ В ОБУЧЕНИИ ПЕРСОНАЛА:  
1.анализ исполнения работы;   
2.анализ проблем в линейно-функциональных подразделениях;  
3.балансовый метод.

Правильный ответ: 1

5) КАКИЕ МЕТОДЫ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫЕ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКИМ ПРИЕМАМ (РЕМОНТ НЕСЛОЖНОЙ БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ, ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ, ПРИЕМ КОММУНАЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, РАСЧЕТ ПРОЦЕНТОВ ПО ВКЛАДАМ). ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ УКАЗАТЬ НЕСКОЛЬКО:  
1.инструктаж;   
2.ротация;   
3.ученичество и наставничество;  
4.лекция;   
5. разбор конкретных ситуаций;

Правильный ответ: 3, 5

1) **СОВОКУПНОСТЬ ПРИНЦИПОВ, ПРАВОВЫХ ОСНОВ, МЕТОДОВ, ТЕХНОЛОГИЙ, ПРОЦЕДУР, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ИЗМЕНЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАЧЕСТВ ПЕРСОНАЛА И СТРУКТУРЫ ЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОПЫТА, НАЗЫВАЕТСЯ …**

1. деловой карьерой
2. управлением карьерой персонала
3. системой профессионального развития персонала
4. системой служебно-профессионального продвижения

Правильный ответ: 3

2) **… ОБЪЕДИНЯЕТ ТАКИЕ ПРОЦЕССЫ, КАК УПРАВЛЕНИЕ КАРЬЕРОЙ, АТТЕСТАЦИЯ ПЕРСОНАЛА, ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА И ОТБОР**

1. Оценка персонала
2. Система служебно-профессионального продвижения
3. Система управления карьерой
4. Система профессионального развития персонала

Правильный ответ: 5

3) **ПЛАНИРУЯ РАБОТУ ПО ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ РАЗВИТИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ СРЕДНЕГО ЗВЕНА, СЛЕДУЕТ ОТДАТЬ ПРЕДПОЧТЕНИЕ …**

1. видиофильмам, деловым играм, экскурсиям
2. лекциям, семинарам, тренингам
3. стажировкам, ротации, дублированию

Правильный ответ: 3

4) **ПЛАНИРУЯ РАБОТУ ПО ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ РАЗВИТИЮ РУКОВОДИТЕЛЕЙ НИЗШЕГО ЗВЕНА, СЛЕДУЕТ ОТДАТЬ ПРЕДПОЧТЕНИЕ …**

1. индивидуальным методам обучения
2. лекциям, семинарам, тренингам
3. самообучению

Правильный ответ: 2

5) **ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА ПРЕДПОЛАГАЕТ … ПЕРСОНАЛА**

1. Обучение, управление карьерой и оценку
2. Обучение
3. Оценку
4. управление карьерой

Правильный ответ: 1

1. СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ - ЭТО:

1. соотношение числа подчиненных к числу руководителя и его заместителей.

2. соотношение количества сотрудников с положительным и отрицательным эмоциональным фоном;

3. система психологических условий, способствующих или препятствующих продуктивной совместной деятельности, гармоничному развитию личности в группе.

Правильный ответ: 3

2. НЕ ОЦЕНИВАЕТСЯ ПРИ АНАЛИЗЕ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА:

1. индивидуальные особенности членов коллектива;
2. характер совместной деятельности;
3. место рождения каждого члена группы;
4. ависимость членов коллектива друг от друга.

Правильный ответ: 3

3. К СУБЪЕКТАМ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА В КОЛЛЕКТИВЕ ОТНОСЯТСЯ:

1. руководитель и коллектив;
2. неформальный лидер и коллектив;
3. два конкурирующих коллектива;
4. два конфликтующих члена коллектива;

Правильный ответ: 1

4.ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА В КОЛЛЕКТИВЕ:

1. организация труда;
2. материальная оснащенность;
3. оптимальный температурный режим;
4. световой и шумовой режимы;
5. все ответы верны.

Правильный ответ: 5

5.ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ СОВМЕСТИМОСТЬ – ЭТО…

1. наиболее благоприятное сочетание свойств членов группы (черт характера, темперамента, способностей), обеспечивающее эф­фективность совместной деятельности и личную удовлетворен­ность каждого;
2. одинаковый тип темперамента членов коллектива;
3. одинаковые акцентуации характера членов группы;
4. члены коллектива, осуществляющие деятельность в одном служебном помещении;

Правильный ответ: 1

1)КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА ЭТО:

1. это генеральное направление кадровой работы организации, совокупность общих принципов, методов, форм, организационного механизма по выработке целей и задач, направленных на сохранение, укрепление, развитие кадрового потенциала организации, на создание ответственного и высокопроизводительного коллектива, способного своевременно реагировать на постоянно меняющиеся требования рынка.
2. ориентация всей работы с кадрами на получение максимальной прибыли предприятия.

Правильный ответ:

2)КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ФОРМИРУЕТСЯ:

1. советом директоров;
2. правлением;
3. руководителем организации;
4. общим собранием акционеров, работников;
5. правящей партией;
6. правительством страны, региона, субъекта федерации.

Правильный ответ: 3

3) ПОНЯТИЕ «КАДРОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ» - ЭТО:

1. целенаправленная деятельность руководящего состава организации, руководителей и специалистов подразделений системы управления персоналом, включая разработку концепции и стратегии кадровой политики, принципов и методов управления персоналом.
2. вид менеджмента в рамках теории управления.

Правильный ответ: 1

4)ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ КАДРОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА – ЭТО:

1. отдельный работник, а также некая совокупность работников, выступающая как трудовой коллектив
2. весь персонал предприятия, на который распространяются управленческие решения общего характера
3. персонал структурного подразделения (отдела, цеха) или производственной ячейки (бригады)
4. представитель конкретной профессии, специальности, специализации

Правильный ответ: 2

5)ЦЕЛИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ – ЭТО:

1. безусловное выполнение предусмотренных Конституцией прав и обязанностей граждан в трудовой деятельности, соблюдение положений законов о труде, типовых правил внутреннего распорядка и др. документов, принятых по этому вопросу;
2. подчиненность всей работы с кадрами задачам бесперебойного и качественного обеспечения основной деятельности необходимым числом работников необходимого профессионально-квалифицированного состава;
3. рациональное использование кадрового потенциала;
4. разработка критериев и методики планового подбора, оценки, обучения и расстановки руководящих и квалифицированных кадров, подготовки и повышения квалификации;
5. разработка технологий, обеспечивающих бесперебойное функционирование производства, выпуска продукции

Правильный ответ: 3

1. ОСНОВНОЕ НАЗНАЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ – ЭТО

1. создание на международном уровне единой методической основы для разработки новых и совершенствование действующих систем качества и их сертификации.
2. стандарт, принятый международной организацией.
3. сближение уровня качества продукции, изготавливаемой в различных странах.

Правильный ответ: 1

2. ОСНОВНЫМИ ЗАДАЧАМИ СТАНДАРТИЗАЦИИ ЯВЛЯЮТСЯ:

1. содействие международной торговле;
2. содействие взаимному обмену научно-технической информацией и ускорение научно-технического прогресса.
3. установление требований к техническому уровню и качеству продукции, сырья, материалов, полуфабрикатов и комплектующих изделий, а также норм, требований и методов в области проектирования и производства продукции, позволяющих ускорять внедрение прогрессивных методов производства продукции высокого качества и ликвидировать нерациональное многообразие видов, марок и размеров;

Правильный ответ: 3

3. ИСO – ЭТО

1. международная организация по стандартизации, всемирная федерация национальных организаций по стандартизации
2. развитие принципов стандартизации и проектирования на их основе стандартов, способствующих интеграционным процессам в различных областях и видах деятельности.
3. стандарт, принятый международной организацией.

Правильный ответ: 1

4. ПРИНЦИП ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ, ОСНОВАННЫХ НА ФАКТАХ ПРЕДПОЛАГАЕТ:

1. полное исключение принятия необдуманных интуитивных решений. Все управленческие решения должны быть подкреплены фактической информацией и базироваться на ней.
2. измерений и сбора достоверных и точных данных, относящихся к поставленной задаче;
3. анализ предполагают владение знаниями и применением специальных методов.

Правильный ответ: 1

5. ЕВРОПЕЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ КАЧЕСТВА – ЭТО:

1. организация системы качества согласно стандартам ISO 9000.
2. международная организация по стандартизации, всемирная федерация национальных организаций по стандартизации
3. головная организация, которая объединяет деятельность мировых организаций в сфере качества. ЕОК ежегодно проводит конференции и семинары, связанные с проблемой качества.

Праильный ответ: 1

1) КТО ДОЛЖЕН ПРОВОДИТЬ ВЕДОМСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В СТАЦИОНАРЕ НА ПЕРВОМ УРОВНЕ?

1. Главный врач

2. Заместитель главного врача по лечебной работе

3. Заместитель главного врача по клинико-экспертной работе

4. Заведующий отделением

Правильный ответ: 4

2) ДЛЯ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА МЕДИЦИНСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПОВСЕДНЕВНОЙ ПРАКТИКЕ ПОЛИКЛИНИК НАИБОЛЕЕ ЧАСТО ПРИМЕНЯЮТСЯ МЕТОДЫ:

1. Статистический

2. Экспертных оценок

3. Медико-экономического анализа

4. Анкетирование

Правильный ответ: 2

3) СТАНДАРТИЗАЦИЯ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ – ЭТО:

1. Совокупность нормативных документов и организационно-технических мероприятий, охватывающая все стадии жизненного цикла нормативного документа, содержащего требования к объектам стандартизаций в сфере здравоохранения;

2. Деятельность, направленная на достижение оптимальной степени упорядочивания в здравоохранении путем разработки и установления требований, норм, правил, характеристик условий, продукции, технологий, работ, услуг, применяемых в здравоохранении;

3. Деятельность по применению стандарта в своей научно-технической, опытно-конструкторской, технологической, проектной, производственной, управленческой, учебно-педагогической и других видах деятельности в здравоохранении;

4. Процесс, устанавливающий правила, общие принципы или характеристики, касающиеся объектов стандартизации, различных видов деятельности или их результатов

Правильный ответ: 2

4) К ОБЪЕКТАМ СТАНДАРТИЗАЦИИ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ ОТНОСЯТСЯ:

1. Медицинские услуги

2. Технологии выполнения медицинских услуг

3. Техническое обеспечение выполнения медицинских услуг

4. Качество медицинских услуг

5. Все перечисленное

Правильный ответ: 5

5) МЕДИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СТАНДАРТ - ЭТО ДОКУМЕНТ ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ:

1. Механизм ценообразования в системе медицинского страхования для лиц, учреждений и их подразделений и основываются на диагностических и лечебно-технологических стандартах

2. Объем лечебно-диагностических процедур и технологию их выполнения

3. Результативность лечения и стоимостные показатели

Правильный ответ: 1

1. Локальные нормативные акты – ЭТО АКТЫ, СОДЕРЖАЩИЕ НОРМЫ:

1) трудового права

2) гражданского права

3) административного права

4) уголовного права

Правильный ответ: 1

2. ЧТО ИЗ ПЕРЕЧИСЛЕННОГО НЕ ОТНОСИТСЯ К ЛНА?

1) штатное расписание

2) график отпусков

3) трудовой договор

4) положение о коммерческой тайне

Правильный ответ: 3

3. СОГЛАСНЫ ЛИ ВЫ С УТВЕРЖДЕНИЯМИ:

А. ЛНА ПРЕДНАЗНАЧЕНЫ ТОЛЬКО ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ У КОНКРЕТНОГО РАБОТОДАТЕЛЯ.

Б. ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ ЛОКАЛЬНОГО НОРМОТВОРЧЕСТВА – ЭТО РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ТРУДА КОЛЛЕКТИВА, РАБОТАЮЩЕГО У ДАННОГО РАБОТОДАТЕЛЯ

1) Верно А.

2) Верно Б

3) Верно А и Б

Правильный ответ: 3

4. КАКОЙ ЛНА РЕГЛАМЕНТИРУЕТ ПОРЯДОК ПРИЁМА И УВОЛЬНЕНИЯ РАБОТНИКОВ, ОСНОВНЫЕ ПРАВА, ОБЯЗАННОСТИ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН ТРУДОВОГО ДОГОВОРА:

1) Штатное расписание

2) Правила внутреннего трудового распорядка

3) График сменности

4) Должностные инструкции

Правильный ответ: 4

5. ДОКУМЕНТ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ ЗАДАЧИ, ФУНКЦИИ, ОСНОВНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РАБОТНИКА ОРГАНИЗАЦИИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ИМ СЛУЖЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОГЛАСНО ЗАНИМАЕМОЙ ДОЛЖНОСТИ:

1) Положение о персонале

2) Должностная инструкция

3) Положение о структурном подразделении

Правильный ответ: 2

**1. ПРАВОВОЙ АКТ, В КОТОРОМ ОТОБРАЖАЕТСЯ ПОРЯДОК ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУКОВОДСТВА ОРГАНИЗАЦИИ, А РАВНО КОЛЛЕГИАЛЬНОГО ИЛИ СОВЕЩАТЕЛЬНОГО ОРГАНА – ЭТО:**

1. регламент;
2. штатное расписание;
3. устав.

Правильный ответ: 1

**2. ПО СФЕРЕ СВОЕГО ДЕЙСТВИЯ РАСПОРЯДИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ ДЕЛЯТСЯ НА:**

1. федерального уровня, регионального уровня, правовые акты организаций;
2. коллективные и индивидуальные;
3. правовые акты организаций, правовые акты их структурных подразделений.

Правильный ответ: 1

**3. РАСПОРЯЖЕНИЕ ИЗДАЕТСЯ:**

1. единолично;
2. коллегиально;
3. в условиях ведомственного регулирования.

Правильный ответ: 1

**4. КОПИЯ ЧАСТИ ДОКУМЕНТА, КОТОРАЯ ЗАВЕРЕНА В ОПРЕДЕЛЕННОМ ПОРЯДКЕ, ЭТО:**

1. выписка;
2. электронная копия;
3. дубликат.

Правильный ответ: 1

**5. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ДОКУМЕНТОМ, КОТОРЫЙ ИНИЦИИРУЕТ РЕШЕНИЕ:**

1. проект документа;
2. заключение;
3. докладная записка.

Правильный ответ: 1

6. ПРИКАЗ ПО ЛИЧНОМУ СОСТАВУ ОБЪЯВЛЯЕТСЯ РАБОТНИКУ:

1. в устной, личной беседе
2. под расписку
3. по телефону
4. по факсу

Правильный ответ: 2

Правильный ответ:

8. ЭЛЕМЕНТЫ, ИЗ КОТОРЫЕ СОСТОИТ ДОКУМЕНТ НАЗЫВАЕТСЯ:

1. данными
2. показателями
3. реквизитами
4. кодами

Правильный ответ: 3

1. СОВОКУПНОСТЬ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, НАПРАВЛЕННЫХ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ТОВАРАМИ АПТЕЧНОГО АССОРТИМЕНТА И ОКАЗАНИЕ НАУЧНО-КОНСУЛЬТАТИВНЫХ УСЛУГ МЕДИЦИНСКИМ РАБОТНИКАМ И ГРАЖДАНАМ, – ЭТО:

1. фармацевтический маркетинг
2. фармацевтическая помощь
3. фармацевтическая логистика
4. цель управления и экономики фармации как науки д) основная задача аптечной организации

Правильный ответ: 2

2. ИЗЫСКАНИЕ НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫХ, ЭКОНОМИЧНЫХ, РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИХ, ЭКОЛОГИЧЕСКИ БЕЗОПАСНЫХ СПОСОБОВ И ПРИЕМОВ ОКАЗАНИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ – ЭТО:

1. фармацевтический маркетинг
2. фармацевтическая помощь
3. фармацевтическая логистика
4. цель управления и экономики фармации как науки
5. основная задача аптечной организации

Правильный ответ: 4

3. СОЗДАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА, СПОСОБСТВУЮЩИХ ЭФФЕКТИВНОМУ ПРОДВИЖЕНИЮ ТОВАРОВ АПТЕЧНОГО АССОРТИМЕНТА, – ЭТО:

1. фармацевтический маркетинг
2. фармацевтическая помощь
3. фармацевтическая логистика
4. цель управления и экономики фармации как науки
5. организация товародвижения

Правильный ответ: 5

4. СОВОКУПНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ ИЛИ ОТДЕЛЬНЫХ ЛИЦ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ФИЗИЧЕСКОЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ТОВАРОВ И ПЕРЕДАЧУ СОБСТВЕННОСТИ НА ТОВАР (ИЛИ УСЛУГИ) ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ К ПОТРЕБИТЕЛЮ, – ЭТО:

1. фармацевтический маркетинг
2. уровень канала товародвижения
3. фармацевтическая логистика
4. логистический канал товародвижения
5. организация товародвижения

Правильный ответ: 4

5. ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ, ЛЕЧЕБНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ И ДРУГИХ УЧРЕЖДЕНИЙ ЛЕКАРСТВЕННЫМИ ПРЕПАРАТАМИ И ИЗДЕЛИЯМИ МЕДИЦИНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ – ЭТО:

1. фармацевтический маркетинг
2. фармацевтическая помощь
3. фармацевтическая логистика
4. цель управления и экономики фармации как науки
5. основная задача аптечной организации

Правильный ответ: 5

1. КАКИЕ ВИДЫ ИНСТРУКТАЖА ПРОВОДИТСЯ ПО РАЗРАБОТАННОЙ В УЧРЕЖДЕНИИ ПРОГРАММЕ?
   1. Внеплановый и целевой
   2. Повторный и целевой
   3. Вводный и первичный на рабочем месте по охране труда и пожарной безопасности
   4. Первичный на рабочем месте и целевой

Правильный ответ: 3

1. В КАКОЙ СРОК ПРОВОДИТСЯ СПЕЦИАЛЬНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ НЕСЧАСТНОГО СЛУЧАЯ ПРОИСШЕДШЕГО С УЧАЩИМИСЯ?
   1. 3 суток
   2. 5 суток
   3. 10 суток
   4. 15 суток

Правильный ответ: 3

1. ЗА ЧЕЙ СЧЕТ ПРОВОДЯТСЯ МЕДИЦИНСКИЕ ОСМОТРЫ РАБОТНИКОВ, РАБОТАЮЩИХ ВО ВРЕДНЫХ И ОПАСНЫХ УСЛОВИЯХ ТРУДА?
   1. За счет работников
   2. За счет Фонда социального страхования
   3. За счет средств работодателя
   4. За счет Фонда медицинского страхования

Правильный ответ: 3

1. КТО ОСВОБОЖДАЕТСЯ ОТ ПОВТОРНОГО ИНСТРУКТАЖА НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ?
   1. Неэлектротехнический персонал
   2. Лица на основании списка, утвержденного приказом руководителя
   3. Все работники, кроме педагогов, работающих в кабинетах, с повышенными требованиями безопасности
   4. Учебно-вспомогательный персонал

Правильный ответ: 2

1. КАКОВА ПЕРИОДИЧНОСТЬ ПЕРЕСМОТРА ИНСТРУКЦИЙ ПО ОХРАНЕ ТРУДА?
   1. Не реже 1 раза в 5 лет для всех видов работ и профессий
   2. Не реже 1 раза в 5 лет, а для работников профессий или видам работ, с повышенными требованиями безопасности, не реже 1 раза в 3 года
   3. Не реже 1 раза в 3 года для всех видов работ и профессий
   4. Не реже 1 раза в 3 года, а для работников профессий или видам работ, с повышенными требованиями безопасности не реже 1 раза в год.

Правильный ответ: 2

1. РЕАЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ПО ЦЕЛЯМ ИМЕЮТ РУКОВОДИТЕЛИ

1. Среднего уровням
2. Низшего уровня
3. Высшего, среднего и низшего уровня
4. Высшего уровня

Правильный ответ: 3

2. КАК СЛЕДУЕТ ОТНЕСТИСЬ К НАКОПЛЕНИЮ ИНФОРМАЦИИ О ПРОБЛЕМЕ?

1. Чем больше информация, тем лучше
2. Избыток информации также вреден, как и ее недостаток
3. Получение максимума информации о проблеме – обязанность руководителя
4. Избыточный объем информации – залог успеха

Правильный ответ: 2

3. ЧЕМ ХАРАКТЕРИЗУЕТСЯ КОМПРОМИСС ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЯ?

1. Установление некоего среднего в результате спора двух сотрудников
2. Уменьшением выгоды в одной области с целью уменьшения нежелательных последствий в другом
3. Принятием решения аудитивно, учитывающего мнения всех заинтересованных сторон
4. Уменьшением выгоды

Правильный ответ: 2

4. ОСНОВНОЕ ОТЛИЧИЕ ОТКРЫТОЙ СИСТЕМЫ ОТ ЗАКРЫТОЙ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В

1. Отсутствии упорядоченного взаимодействия между отдельными подсистемами
2. Наличии взаимодействия отдельных подсистем с внешним миром
3. Замкнутости элементов системы самих на себя
4. Наличии взаимодействия с внешней средой

Правильный ответ: 4

5. ЧТО ОТНОСИТСЯ К КАТЕГОРИИ «ВНУТРЕННЕГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ»?

1. Зарплата
2. Карьера
3. Сама работа
4. Признание окружения

Правильный ответ: 3

ОСНОВНЫМИ СОСТАВНЫМИ ЧАСТЯМИ КОМПЛЕКСА МАРКЕТИНГА ЯВЛЯЮТСЯ:

1. товар, цена, продвижение товара, распространение
2. товар, стимулирование сбыта, реклама
3. сбыт товара, ценообразование, продвижение
4. планирование продукции, определение цены, использование товарных знаков

Правильный ответ: 1

2. ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ ТОВАРА — ЭТО:

1. сегментирование рынка
2. определение уровня восприятия потребителями идеи нового товара
3. поиски достойного места товара на рынке, исходя из его принятия потребителями
4. выбор целевого рынка

Правильный ответ: 3

3. КОМПЛЕКС МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ ВКЛЮЧАЕТ:

1. рекламу, пропаганду, персональная продажа и систему скидок
2. рекламу, персональную продажу, пропаганду и стимулирование сбыта
3. рекламу, public relations, стимулирование сбыта и пропаганду
4. рекламу, выставки, презентации, конкурсы

Правильный ответ: 2

4. ПРОВЕДЕНИЕ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ ПОЗВОЛЯЕТ РЕШАТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ЗАДАЧИ:

1. поиск потенциальных покупателей и детальный анализ потребностей существующих покупателей
2. мотивацию покупателей
3. продажа товаров по цене ниже себестоимости
4. увеличение реальных доходов граждан

Правильный ответ: 1

5. ОРИЕНТАЦИЯ ФИРМЫ НА ПОЛУЧЕНИЕ ПРИБЫЛИ В ОСНОВНОМ ЗА СЧЕТ ПОСТОЯННОГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТОВАРА ХАРАКТЕРНА ДЛЯ

1. концепции социальноетичного маркетинга
2. концепции интенсификации коммерческих усилий
3. концепции совершенствования производства;
4. концепции совершенствования товара
5. концепции маркетинга

Правильный ответ: 4

1. ОБЩАЯ СТРАТЕГИЯ ЦИФРОВОГО ПРОДВИЖЕНИЯ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ (ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ В ИНТЕРНЕТЕ ИЛИ НА ЦИФРОВЫХ НОСИТЕЛЯХ) ЭТО:

1. e-Detailing

2. Реклама

3. Ассортимент

4. Широта ассортимента

5. Глубина ассортимента

Правильный ответ: 1

2. РЕКЛАМА ЛС НЕ ДОЛЖНА:

1. Обращаться к несовершеннолетним

2. Допускаться только в пределах показаний, содержащихся в утвержденных в установленном порядке инструкциях по применению

3. Сопровождаться предупреждением о наличии противопоказаний к их применению и использованию

4. Соответствовать общим требованиям к рекламе и объекту рекламирования, установленным ст. 5–7 Федерального закона от 13 марта 2006 г. № 38-ФЗ «О рекламе»

Правильный ответ: 1

3. В КАЧЕСТВЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ АССОРТИМЕНТНОЙ БАЗЫ, К КОТОРОЙ МОЖНО ПРИМЕНИТЬ СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ АССОРТИМЕНТА АПТЕКИ, ИСПОЛЬЗУЕТСЯ:

1. Госреестр

2. Журнал «Фармация»

3. Рекламные буклеты

4.Учебное пособие по фармакологии

Правильный ответ: 1

4. К КЛАССИЧЕСКИМ ПОДХОДАМ К ПРОДВИЖЕНИЮ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ НЕ ОТНОСИТСЯ:

1. Digital-маркетинг

2. Реклама

3. ТВ

4. Радио

5. Медицинский пеставитель

Правильный ответ: 1

5. К НОВЫМ ПОДХОДАМ К ПРОДВИЖЕНИЮ ЛС НЕ ОТНОСИТСЯ:

1. Пресса

2. Email-маркетинг

3. Социальные платформы

4. Виртуальные презентации

5. Вэбинары

Правильный ответ: 1

1. ОСНОВАННОЕ НА НЕОДНОРОДНОСТИ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ И ИХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ СТРУКТУРИРОВАНИЕ РЫНКА НА ЧЕТКИЕ ГРУППЫ, ДЛЯ КАЖДОЙ ИЗ КОТОРЫХ МОГУТ ПОТРЕБОВАТЬСЯ ОТДЕЛЬНЫЕ ТОВАРЫ И КОМПЛЕКСЫ МАРКЕТИНГА:

1) маркетинговое управление;

2) сегментирование;

3) позиционирование;

4) анализ конкурентоспособности;

5) управленческая деятельность;

Правильный ответ: 2

2. ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ СЕГМЕНТИРОВАНИЯ РЫНКА:

1) получение прибыли путем маркетингового планирования;

2) получение прибыли путем формирования рационального ассортимента;

3) получение прибыли путем целевой ориентации товара и маркетинга на определенную группу потребителей;

4) получение прибыли путем позиционирования товаров;

5) все вышеперечисленное;

Правильный ответ: 3

3. ПРИЗНАКИ ФОРМИРОВАНИЯ СЕГМЕНТОВ:

1) национальный, региональный, областной;

2) психический, поведенческий;

3) графический, двухмерный;

4) географический, социально-демографический, поведенческий;

5) все вышеперечисленное;

Правильный ответ: 4

4. ГРАНИЦА СЕГМЕНТА - ЭТО:

1) количественная или качественная характеристика показателя, в пределах которой потребите­ли, обладающие данным значением показателя, будут от­несены к формируемому сегменту;

2) это количество товаров или услуг в стоимостном выражении, которое может быть реализовано в этом сегменте за определенный период;

3) нахождение рыночной ниши, не занятой конкурентами, с целью получения преимуществ при использовании нововведений;

4) группа потребителей, объединенная по прин­ципу сходства различных исследуемых характеристик;

5) метод многомерной классификации;

Правильный ответ: 1

5. СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ ПРИНЦИП ФОРМИРОВАНИЯ СЕГМЕНТА ВКЛЮЧАЕТ:

1) пол, возраст;

2) приверженность;

3) причина покупки;

4) местоположение;

5) отношение к товару;

Правильный ответ: 1

1. СПРОС - ЭТО

1) количество товаров и услуг, которое готов предоставить продавец покупателям

2) количество товаров и услуг, которое готов купить потребитель

3) количество товаров и услуг, которое готов предоставить производитель

4) разность между совокупной выручкой и совокупными издержками за определенный период времени

5) нет правильного ответа

Правильный ответ: 2

2. ПРЕДЛОЖЕНИЕ – ЭТО

1) количество товаров и услуг, которое готов предоставить продавец покупателям

2) количество товаров и услуг, которое готов купить потребитель

3) планы и намерения покупателя относительно покупки товара

4) сумма денежных поступлений, получаемых фирмой от продажи определенного количества блага

5) нет правильного ответа

Правильный ответ: 1

3. КАКИЕ ВИДЫ СПРОСА РАЗЛИЧАЮТ ПРИ ИЗУЧЕНИИ СПРОСА НА ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ:

1. полноценный;
2. реализованный;
3. скрытый;
4. неудовлетворенный;
5. нерегулярный;
6. формирующийся

Правильный ответ: 2, 3, 4, 6

4.НЕУДОВЛЕТВОРЕННЫЙ СПРОС – РАВЕН

1. разнице между действительным и реализованным видом спроса
2. числу замен
3. числу отказов
4. числу обращений

Правильный ответ: 1

5). ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПОТРЕБЛЕНИЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ, ЗАВИСЯЩИЕ ОТ ТОВАРА:

1. реклама;
2. уровень заболеваемости;
3. жизненный уровень населения;
4. культурный уровень

Правильный ответ: 1

1. АПТЕЧНЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ – ЭТО..

1. системы, управляющие медицинской информацией, связанной с лекарственными средствами, и применением лекарсвенных средств для лечения пациентов.
2. системы, предназначенные для удовлетворения определенной потребности.
3. системы, состоящие из множества удаленных друг от друга филиалов с централизованным органом учета и контроля.
4. системы, используемые в фармацевтической деятельности.

Правильный ответ: 1

2. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ФУНКЦИЕЙ АПТЕЧНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ:

1. Оперативный ввод рецептов
2. Пополнение истории лекарственных назначений
3. Сводки об использовании учетных лекарств
4. Выплата заработной платы

Правильный ответ: 4

3.ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ СВОЕЙ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ РЯД СУБЪЕКТОВ ФАР­МАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ИСПОЛЬЗУЕТ:

1. Интернет
2. Учебники
3. Амбулаторные карты
4. Художественную литературу

Правильный ответ: 1

4. ПРИМЕРОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ «ПОТРЕБИТЕЛЬ - АПТЕКА» НЕ ЯВЛЯЕТСЯ:

1. Мед. представитель – врач
2. Фармацевт – покупатель
3. Интернет аптека
4. Провизор - клиент

Правильный ответ: 1

1. ИНФОРМАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ – ЭТО

1. деятельность, направленная на обеспечение населения, медицинских и фармацевтических работников оперативными сведениями о лекарственных средствах и изделиях медицинского назначения с использованием всех форм представления и средств передачи информации
2. деятельность, направленная на удовлетворение потребностей людей в получении объективных сведений о развитии общества, его достижениях и проблемах
3. деятельность, направленная на рост ВВП
4. деятельность, которая обеспечивает отношения, возникающие между людьми при передаче духовно-практического опыта от поколения к поколению

Правильный ответ: 1

2. ОСНОВНОЙ ЗАДАЧЕЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ РАБОТЫ АПТЕЧНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ЯВЛЯЕТСЯ

1. создание условий для гарантированного обеспечения населения лекарственными средствами и изделиями медицинского назначения
2. спасание людей в случае угрозы их жизни, достижение локализации и ликвидации пожара в сроки и в размерах, определяемых возможностями привлечённых к его тушению сил и средств пожарной охраны.
3. разработать программу действий для получения предприятием максимально возможной прибыли как результата согласованного осуществления его важнейших функций
4. решение публично-правовых споров

Правильный ответ: 1

3. В СООТВЕТСТВИИ СО СВОЕЙ ОСНОВНОЙ ЗАДАЧЕЙ ПО ИНФОРМАЦИОННОЙ РАБОТЕ АПТЕЧНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ НЕ ВЫПОЛНЯЕТ ФУНКЦИЮ:

1. обеспечение населения информацией о работе данного аптечного предприятия и всей системы лекарственного обеспечения в целом
2. обеспечение населения информацией о наличии лекарственных средств и изделий медицинского назначения в аптеках
3. информирование врачей лечебно-профилактических учреждений по вопросам лекарственного обеспечения населения
4. предоставление возможности трудоустройства

Правильный ответ: 4

4. ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИЕЙ О РАБОТЕ ДАННОГО АПТЕЧНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И ВСЕЙ СИСТЕМЫ ЛЕКАРСТВЕННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В ЦЕЛОМ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ПУТЕМ

1. представления наглядной информации
2. создания и содействия деятельности по крайней мере одного учреждения или организации в каждом районе
3. допуска представителей основных заинтересованных подразделений к участию
4. проведения электронного аукциона закупки товаров

Правильный ответ: 1

5. НАРУЖНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ АПТЕКИ НЕ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:  
 1. вывеску "Аптека";  
 2. зеленый крест;  
 3. название и номер аптеки с указанием организационно-правовой формы

4. указатели расположения отделов

Правильный ответ: 4

1. К АКТИВНОЙ ФОРМЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТСЯ:

1. **Индивидуальная консультация, беседа**
2. Санитарные бюллетени
3. Сведения, размещенные на информационном стенде
4. Тематические выставки.

Правильный ответ: 1

2. К ПАССИВНОЙ ФОРМЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТСЯ:

1. **Санитарные бюллетени**
2. Беседы.
3. Лекции
4. Участие в «прямых линиях».

Правильный ответ: 1

3. К УСТНОЙ ФОРМЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТСЯ:

1. **Индивидуальная консультация**
2. Плакаты
3. Бюллетени.
4. Листовки

Правильный ответ: 1

4. К ПЕЧАТНОЙ ФОРМЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТСЯ:

1. Индивидуальная консультация
2. **Плакаты**
3. Тематические витрины
4. Медицинские акции

Правильный ответ: 2

5. К КОМБИНИРОВАННОЙ ФОРМЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ ОТНОСИТСЯ:

1. Индивидуальная консультация
2. Плакаты
3. Тематические витрины
4. **Медицинские акции**

Правильный ответ: 4

1. ПРАВИЛА НАДЛЕЖАЩЕЙ АПТЕЧНОЙ ПРАКТИКИ –

1. GMP
2. GPP
3. GLP
4. GCP

Правильный ответ: 2

2. ЯТРОГЕННАЯ БОЛЕЗНЬ –

1. ухудшение физического или эмоционального состояния человека, ненамеренно спровоцированное медицинским работником
2. вызванная неправильным назначением, и применением ЛС.
3. возникает при прекращении глюкокортикоидной терапии.
4. возникает в результате различных медицинских манипуляции.

Правильный ответ: 1

3. В НАПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ НЕ ВХОДИТ:

1. справки по ассортименту фармацевтических товаров и ценам на локальном фармацевтическом рынке;
2. информация о фармацевтических товарах для самопомощи и самопрофилактики;
3. справки о месте нахождения различных учреждений здравоохранения
4. предъявление чека

Правильный ответ: 4

4. БЕЗОПАСНОСТЬ ОКАЗАНИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ УСЛУГИ

1. безопасность процесса ее осуществления, который обеспечивает профессиональную защиту от внутренних и внешних угроз со стороны провизора и защищает права потребителя.
2. состояние защищённости человека от психологического, физического или иного насильственного посягательства
3. способность социальных институтов общества обеспечить его устойчивое, независимое, свободное и самостоятельное развитие и реализацию выбранного пути.
4. определяется уровнем и состоянием общественных отношений.

Правильный ответ: 1

1. **Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (УК-2, УК-3, ПК-4,):

**Задача 1.**

Руководитель хочет предупредить подчиненного о недозволенности регулярных опозданий на работу, и думает, как целесообразнее это сделать: во время легкой беседы за чашкой кофе или вызвав для разговора к себе в кабинет.

Вопросы:

1. Какой из способов будет наиболее эффективным для передачи информации?

**Эталон ответа**

1. Более эффективным будет второй способ передачи информации. Так как, разговор за чашкой кофе, скорее всего, будет воспринят подчиненным, как несерьезный, а беседа в кабинете руководителя настраивает на более серьезное восприятие той же информации.

**Задача 2.**

Ирина Сергеевна Колесникова работает под руководством одного и того же начальника в аптеке «Витаминыч» фармацевтом уже 11 лет. Однажды ее давняя подруга за чаем спросила, насколько ей хорошо работать со своим начальником? Прозвучал приблизительно такой ответ: «Вообще-то ничего. Он мне не досаждает. Я делаю свою работу». Тогда подруга поинтересовалась: «Но ты же работаешь на одном месте 11 лет. Как ты работаешь? Тебя когда-нибудь повысят? Ирина Сергеевна задумалась: «Я действительно не знаю, хорошо ли я работаю... Мой начальник никогда со мной об этом не говорит. Правда, я всегда считала, что отсутствие новостей – уже хорошая новость. Что касается содержания и важности моей работы, то при приеме на фирму мне что-то не очень внятно пояснили и больше об этом речи не было. Мы с руководителем не особенно общаемся».

Вопросы:

1. Какие цели и условия эффективности коммуникаций между руководителем и подчиненным отсутствуют?
2. Каким образом можно более эффективно построить обратную связь?

**Эталон ответа:**

1.Обратная связь должна быть регулярной и планомерной, она таковой не является. Оценивая работу подчиненных, надо выявлять не только недостатки, но и успехи. Такого тоже не наблюдается.Результаты обратной связи должны обязательно доводиться до подчиненного. Негативные результаты контроля будут бесплодны, если их сразу не обсудить и не найти способы устранения недостатков. Сотрудница говорит, что «Мы с руководителем не особенно общаемся».Беседа по итогам оценки работы должна быть конструктивной и проводиться в уважительном тоне. Такие беседы не проводятся.На основании данных, приведенных в условии, можно сделать вывод, что ни одно из приведенных условий эффективной обратной связи не реализованы в данной организации.

2.По мнению ведущих специалистов, чтобы сделать обратную связь более эффективной, следует соблюдать следующие правила, успешно опробованные на практике многими руководителями:

1. Обратная связь должна быть регулярной и планомерной.
2. Обратная связь не должна сводиться к тотальному контролю. Не надо стремиться проконтролировать все – лучше сосредоточиться на наиболее важных моментах, где нужно помочь подчиненному избежать возможных ошибок.
3. Использование в системе обратной связи скрытого контроля не приносит ничего существенного – кроме обиды, досады и напряжения в отношениях.
4. Оценивая работу подчиненных, надо выявлять не только недостатки, но и успехи.
5. Результаты обратной связи должны обязательно доводиться до подчиненного. Негативные результаты контроля будут бесплодны, если их сразу не обсудить и не найти способы устранения недостатков.
6. Беседа по итогам оценки работы должна быть конструктивной и проводиться в уважительном тоне.
7. Важно, чтобы подчиненный согласился с критикой, сделал из нее должные выводы и понял, как можно исправить положение.

**Задача 3.**

Константинов, считая увольнение незаконным, обратился в суд с исковым заявлением к работодателю о восстановлении на работе, потребовал выплатить заработную плату за время вынужденного прогула, а также возместить моральный вред. В последнем требовании ему было отказано. Суд своё решение обосновал тем, что законодательством не предусмотрено возмещение морального вреда, а нормы гражданского законодательства при рассмотрении трудовых споров не применяются.

Возможно ли использование норм гражданского права при регулировании трудовых отношений?

**Эталон ответа**

С января 2014 г. в Трудовом Кодексе была дополнена ст. 15, которая устанавливает, что заключение гражданско-правовых договоров, фактически регулирующих трудовые отношения между работником и работодателем, не допускается. Судебная практика о признании трудового характера отношений, вытекающих из заключенного гражданско-правового договора, в последние годы весьма обширна.

Вместе с тем некоторые суды позволили себе вынести решения и об отказе в признании трудового характера отношений, если они возникли из надлежаще заключенного гражданско-правового договора.

Согласно ст. 2 ТК РФ, российский законодатель исходит из нескольких принципов: свобода труда, обеспечение равенства возможностей работников без всякой дискриминации и пр. Согласно ст. 9 ТК РФ коллективные договоры, соглашения, трудовые договоры не могут содержать условий, ограничивающих права или снижающих уровень гарантий работников по сравнению с установленными трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права. Если такие условия включены в коллективный договор, соглашение или трудовой договор, то они не подлежат применению.

**Задача 4.**

Общее собрание предприятия утвердило перечень дополнительных мер борьбы с нарушителями трудовой дисциплины, в т.ч. применение штрафных санкций, назначение на работу в ночное смену, обязанность отработать дни прогула в выходные и праздничные дни без оплаты, лишение дополнительных отпусков и включило их в коллективный договор.

Законны ли предлагаемые меры?

**Эталон ответа**

Не законны. Общее собрание не могло утвердить такой перечень - так как не все работники, или большинство , были "за". Принимать внутренние локальные акты на предприятии, предусматривающие дополнительные, не предусмотренные Трудовым кодексом, законы. Можно только коллективным договором - который утверждается обоюдно представителями работодателя и работников. Работники вправе обжаловать данный перечень в КТС или в суд.

**Задача 5.**

1. Аптека приобрела медицинское оборудование у российского поставщика. Поставщику за данное оборудование было перечислено 55000 руб. (в т.ч. НДС 18 %). Расходы по транспортировке приобретенного оборудования составили 6000руб. (в т.ч. НДС 18%). Принять к учету ОС, назовите первичные документы которыми будут оформлены операции.

Д 08.4 К 60.1 – 45,1 (55тыс-18% НДС)  
Д 19.1 К 60.1 – 9,9 (ндс)  
Д 60.1 К 51 – 55

Оприходованы услуги по транспортировке

Д 08.4 К 76 – 4,92 (6тыс – 18%)  
Д 19.1 К 76 – 0,08 (ндс)  
Д 76 К 51 – 6  
Д 01 К 08.4 – 50,02 (45,1+4,92)  
Д 68.2 К 19.1 – 9,98

**Эталон ответа**

Документы: Постановление Госкомстата РФ от 21 января 2003 г. № 7 об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств

1. Прием-передача объектов между организациями для включения в состав основных средств для организации-получателя оформляется:

 Акт по форме № ОС-1 – применяется для оформления и учета операции приема, передачи объектов ОС в организации или между организациями, акт вместе с техническими документами передается в бухгалтерскую службу, которая на основании этого документа открывает соответствующую инвентарную карточку. В показателях граф “Сумма начисленной амортизации (износа)” указывается сумма начисленной амортизации (износа) с начала эксплуатации.

2.  Данные приема и исключения объекта из состава основных средств вносятся в инвентарную карточку (книгу) учета объектов основных средств формы № ОС-6 Применяются для учета наличия объекта основных средств, а также учета движения его внутри организации. Ведутся в бухгалтерии в одном экземпляре: на каждый объект – по форме № ОС-6, на группу объектов – по форме № ОС-6а, для объектов основных средств малых предприятий – по форме № ОС-6б.

3. Форма № ОС-14 применяется для оформления и учета поступившего на склад оборудования с целью последующего использования его в качестве объекта основных средств. Составляется комиссией, уполномоченной на прием основных средств, в двух экземплярах. Утверждается руководителем или уполномоченным им лицом. В случае невозможности проведения качественной приемки оборудования при его поступлении на склад Акт о приеме (поступлении) оборудования (форма № ОС-14) является предварительным, составленным по наружному осмотру.

**Задача 6.**

При проверке деятельности аптеки инспекцией по труду установлено, что в аптеке широко практикуется внутреннее совместительство, в частности, на 1,5 ставки приняты фармацевты по изготовлению лекарств, фасовщица – на 0,5 ставки санитарки-мойщицы  по уборке помещений.

Проведите анализ предлагаемой ситуации  и ответьте на следующие вопросы:

понятия совместительства и совмещения профессий (должностей), их оформление;  
отличия совместительства и сверхурочной работы;  
особенности внутреннего совместительства;  
категории работников, которым запрещена работа по совместительству;  
предельная продолжительность работы по совместительству.  
**Эталон ответа**

1. Совместительство – выполнение работником другой регулярной оплачиваемой работы на условиях трудового договора в свободное от основной работы время.

Работа по совместительству может выполняться работником по месту его основной работы и в других организациях.

Совмещение профессий (должностей) – выполнение работником наряду со своей основной работой, обусловленной трудовым договором, дополнительной работы по другой профессии (должности).

Оформление: Заключение ТД по совместительству допускается с неограниченным числом работодателей, если иное не предусмотрено федеральным законом.

Документы при приёме на работу на совместительство:

– паспорт или иной документ, удостоверяющий личность.

– предъявления диплома или иного документа об образовании или профессиональной подготовке либо их надлежаще заверенных копий,

При приеме на тяжелую работу, работу с вредными и (или) опасными условиями труда

– справку о характере и условиях труда по основному месту работы.

Трудовая книжка, конечно, остается на основном месте работы. Но если вы принесете справку со второй работы, то ваш «основной» работодатель внесет в трудовую запись о работе по совместительству.

2. Сверхурочная работа – работа, производимая работником по инициативе работодателя за пределами установленной продолжительности рабочего времени, ежедневной работы (смены), а также работа сверх нормального числа рабочих часов за учетный период.

Привлечение к сверхурочным работам производится работодателем с письменного согласия работника.

Совместительство и сверхурочная работа отличаются в оплате труда:

– Сверхурочная работа оплачивается за первые два часа работы не менее чем в полуторном размере, за последующие часы – не менее чем в двойном размере. Конкретные размеры оплаты за сверхурочную работу могут определяться коллективным договором или трудовым договором. По желанию работника сверхурочная работа вместо повышенной оплаты может компенсироваться предоставлением дополнительного времени отдыха, но не менее времени, отработанного сверхурочно.

– Оплата труда лиц, работающих по совместительству, производится пропорционально отработанному времени, в зависимости от выработки либо на других условиях, определенных трудовым договором.

При установлении лицам, работающим по совместительству с повременной оплатой труда, нормированных заданий оплата труда производится по конечным результатам за фактически выполненный объем работ.

3. Различается внутреннее (у того же работодателя) и внешнее (у другого работодателя) совместительство (ст. 60 ТК РФ). При внутреннем совместительстве помимо основного трудового договора с работником заключается второй трудовой договор – о работе по совместительству – и издается приказ о приеме на работу по совместительству.

4. Лицам, работающим по совместительству в районах, где установлены районные коэффициенты и надбавки к заработной плате, оплата труда производится с учетом этих коэффициентов и надбавок.

ТК РФ содержит запрет для некоторых категорий сотрудников на работу по совместительству. В частности, согласно ст. 282 ТК РФ нельзя осуществлять наряду с основной иную оплачиваемую деятельность:

– лицам в возрасте до 18 лет;

– лицам, занятым на тяжелых работах, работах с вредными и (или) опасными условиями труда, если основная работа связана с такими же условиями;

– в других случаях, предусмотренных ТК РФ и иными федеральными законами. Например, ст. 329 ТК РФ запрещает работникам, труд которых непосредственно связан с управлением транспортными средствами или управлением их движением, работать по совместительству в аналогичных учреждениях.  
5. статья 284 ТК: Совместитель может работать не более 4 часов в день. В течение месяца его рабочее время не должно превышать половину месячной нормы рабочего времени, установленной для соответствующей категории работников.

Чтобы определить для совместителя предельную продолжительность рабочего времени за месяц, необходимо месячную норму, указанную в производственном календаре, разделить на два (при условии, если совместитель принят на работу, для которой не предусмотрено сокращенное рабочее время).

Установленные ограничения продолжительности рабочего времени не действуют, когда по основному месту работа приостановлена из-за задержки выплаты заработной платы или человек отстранен от работы по медицинским показаниям (ст. 73, 142 Трудового кодекса РФ).

**Задача 7.**

Пользуясь нормативным документом, рассчитайте допустимое время работы в электромагнитном поле промышленной частоты напряженностью 15 кВ/м.

Санитарно-эпидемиологические правила и нормативы СанПиН 2.2.4.1191—03 Электромагнитные поля в производственных условиях кВ-кВольт

Допустимое время пребывания в ЭП от 5 до 20 кВ/м определяется по формуле: Т=50/E-2 ,

где Е – напряженность электрического поля в кВ/м Т=50/15-2=1 час 20 мин

Ответ: допустимое время работы в электромагнитном поле промышленной частоты напряженностью 1 час 20 мин.

**Задача 8.**

Пользуясь нормативными данными, проверить возможность выполнения работ высокой точности в производственном помещении с боковым естественным освещением, если при наружной освещенности Ен = 5000лк, минимальная освещенность Е в помещении составляет 120 лк. Лк-люкс

Строительные нормы и правила РФ СНиП 23-05-95

Естественное и искусственное освещение КЕО –коэффициент естественной освещенности   Eвн КЕО= Eнар  х 100%  120 лк КЕО=  5000 лк х 100 = 0,024 х 100 = 2,4%

Ответ: По СНиП 23-05-95  КЕО для выполнения работ высокой точности в производственном помещении с боковым естественным освещением нет, следовательно, можно сделать вывод, что работы выполняться не могут.

**Задача 9.**

Изложите основные отличительные признаки неформальной группы. В чем ее отличие от формальной группы ?

**Эталон ответа**

Взаимодействуя в процессе производственной деятельности, работая над выполнением заданий, люди общаются друг с другом. Эти социальные взаимоотношения выходят за рамки чисто производственных задач: люди общаются во время перерыва, после работы, на собраниях. В процессе этого происходит объединение людей в группы, которые являются неформальными.

**Особенности неформальных групп :**

небольшое число людей, что определяется возможностью личных контактов, непосредственных связей;

складываются на основе чувства симпатии, единства интересов и увлечений;

имеют своих лидеров;

в них возникают свои ритуалы, традиции, правила, обязанности

Возникновение и существование неформальных групп обусловлено существованием определенных потребностей К ним можно отнести : потребность в принадлежности, потребность в общении; потребность во взаимопомощи; потребность в защите.

В отличии от формального коллектива, неформальный никто специально не создает - он образуется спонтанно. Группа людей входящая в неформальную группу имеет свои общие цели.

Отличие от формальной группы заключается в том, что она создается неожиданно, без заранее продуманного плана.

**Задача 10.**

Изучите ситуацию: на работе служащий постоянно думал о ссоре, произошедшей дома. Ему не давала покоя мысль о том, что жена не понимает его увлеченность работой. К тому по пути на работу он застрял в автомобильной пробке. А в заключении ко всему, придя на работу, получил серьезный выговор за небольшую ошибку допущенную в его работе накануне. У служащего наступило стрессовое состояние. Какие основные приемы ухода от стресса вы порекомендовали ему ? деловая беседа неформальный конфликт стресс

**Эталон ответа**

Стресс - физиологическая реакция организма, выражающаяся в состоянии напряжения, подавленности, спада. Стресс возникает у человека под влиянием экстремальных воздействий, как в приведенной ситуации ( ссора, произошедшая дома, автомобильная пробка, выговор на работе). С помощью стресса организм как бы мобилизует себя целиком на самозащиту , на приспособление к новой ситуации, приводит в действие защитные механизмы, обеспечивающие сопротивление воздействию стресса или адаптацию к нему.

Способность справиться с напряжением в течение нескольких минут или даже секунд - основное условие эмоционального выживания и физического здоровья.

К способам и приемам ухода от стресса можно отнести :

\* релаксаторы;

\*приемы, отвлекающие внимание;

\*приемы, снимающие напряжение.

Релаксаторы действуют на ослабление физического напряжения. Мы всегда себя лучше чувствуем после того, как расслабились наши мышцы. Техника релаксации включает в себя ступени:

Отложить на время решение проблем, которые беспокоят;

Заняться в течение 2-3 минут релаксацией, используя один способов релаксации.

Осовободиться от напряжения, возвратиться к решению первоначальной проблемы.

Приемы, отвлекающие внимание :

полностью переключить внимание на что-нибудь совершенно постороннее возвратиться к прежней проблеме, взглянув на нее по-новому

Приемы, снимающие напряжение быстро снимают не только мышечное напряжение, но и эмоциональное разочарование. Используя эти приемы человек испытывает ощущение, словно с плеч свалилась какая-то тяжелая ноша.

Эти три стадии можно свести к следующей программе действий:

Отложите в сторону свои проблемы, дышите спокойно и глубоко в течение 3 минут

Каждый раз в момент вдоха повторяйте какое-либо утверждение типа : « Я начинаю чувствовать себя лучше».

Успокоившись, постарайтесь решить, хочется ли вам продолжить заниматься какой-либо из ваших проблем. Помните, что сфокусировать внимание следует на том, что вы можете решить данную проблему, а не на том, что вы не можете этого сделать.

**Задача 11.**

Определить безубыточность создаваемого совместного ОАО с привлечением иностранного капитала и инновационных технологий, если:

· себестоимость продукции без стоимости сырья и материалов составляет Сп = 600000 руб.;

· стоимость сырья и материалов, закупленных в России (с учетом транспортных расходов) – Мс = 300000 руб.;

· стоимость комплектующих, поставляемых иностранными партнерами (с учетом транспортных расходов) –Ми = 500000 руб.;

· стоимость продукции, которая будет экспортирована в страну иностранного партнера, равна (с учетом затрат на доставку) Ци,1 = 400000 руб.;

· стоимость продукции, которая будет экспортирована в третьи страны (с учетом затрат на доставку) составляет :

Ци2 = 1200 тыс. руб.;

· стоимость продукции, которая будет реализована на внутреннем рынке (с учетом транспортных расходов)

Цв = 600000 руб.

Определить:

· производственную себестоимость продукции;

· стоимость от реализации;

· прибыль от реализации.

**Эталон ответа.**

· Определяем производственную себестоимость продукции:

С=Сп+Мс+Ми=600000+300000+500000=1,4 млн. руб.

· Определяем стоимость от реализации:

Д=Цн,1+ Цн,2+ Цв=400 тыс. руб.+1200 тыс. руб.+600 тыс. руб.=

=2200 тыс. руб.

· Определяем прибыль от реализации:

Пр=Д-С=2,2 млн. руб.-1,4 млн. руб.=0,8 млн. руб.

**Задача 12.**

Строительное предприятие провело маркетинговые исследования и установило, что для удержания позиций на данном рынке необходимо повысить производительность и безотказность выпускаемого товара –технологического оборудования для потребителей.

Отдел маркетинга установил нормативы по этим показателям и поставил задачу спрогнозировать себестоимость нового оборудования, если:

· себестоимость старого оборудования –

Сс = 5,2 тыс. у.е.;

· производительность старого оборудования –

Пс = 16 тыс. шт. деталей в год;

· индекс роста производительности нового оборудования -  ;

· безотказность старого оборудования -

Кбс = 0,98;

· безотказность нового оборудования-

Кбн = 0,99;

· прирост производительности труда на предприятии - изготовителе оборудования:

Птр = 3% в год.

Спрогнозируйте при помощи параметрического метода

Сн Сс\*Зпрн\*[Кбн/0Кбс]\* [1-3П/100]

себестоимость и производительность нового оборудования.

**Эталон ответа.**

Cн = 5,2\*1,15\*[0,99/0,98]\* [1-3/100]=5.859 тыс. у.е.;

Пн =Пс\*Зпр.н = 16\*1,15 = 18,4 тыс. шт. деталей в год

В телевизионном пространстве была размещена реклама БАДа «Фулфлекс». Рекламодатель рекомендовал лечение им подагры. ФАС запретила трансляцию видеоролика и оштрафовала компанию производителя.

1. Какие несоответствия ФЗ «О рекламе» были выявлены ФАС в данном случае?

2. Какие дополнительные надписи при рекламе БАДов должны быть на экране?

**Эталон ответа**

* 1. БАД обладает лечебными свойствами.
  2. Не является лекарственным средством. Имеются противопоказания, необходимо проконсультироваться с врачом.

**Задача 13.**

Рассчитать размер ежемесячного спроса на лекарственный препарат «Иммунал». В аптеке для этого было проведено выборочное «полевое» исследование в течение 3 рабочих дней. Назвать возможные причины неудовлетворения спроса.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Период | Действительный спрос | Реализованный спрос | Неудовлетворенный скрытый спрос | Неудовлетворенный реальный спрос |
| 1-й день | 6 | 5 | 1 | 0 |
| 2-й день | 4 | 2 | 0 | 2 |
| 3-й день | 5 | 2 | 2 | 1 |
| Среднее в день |  |  |  |  |
| Всего за месяц |  |  |  |  |

**Эталон ответа**

Действительный спрос за месяц равен:

Д = ((6+4+5)/3) × 30 = 150 упаковок.

Реализованный спрос равен количеству отпущенного препарата:

Р = ((5+2+2)/3) × 30 = 90 упаковок.

Величина неудовлетворенного спроса составит разницу между действительным и реализованным спросом:

Н = Д – Р = 150- 90 = 60 упаковок,

в том числе скрытый неудовлетворенный спрос, равный числу замен, составит:

Нс = ((1+0+2)/3) ×30 = 30 упаковок.

Реальный неудовлетворенный спрос

Нр = Н – Нс = 60-30 = 30 упаковок.

Причины неудовлетворения спроса могут быть различными: от отсутствия лекарственного препарата в аптеке до отказа покупателей приобрести препарат из-за высокой цены. Выяснение этих причин позволяет принять рациональное управленческое решение в последующий период.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Период | Действительный спрос | Реализованный спрос | Неудовлетворенный скрытый спрос | Неудовлетворенный реальный спрос |
| 1-й день | 6 | 5 | 1 | 0 |
| 2-й день | 4 | 2 | 0 | 2 |
| 3-й день | 5 | 2 | 2 | 1 |
| Среднее в день | 5 | 3 | 1 | 1 |
| Всего за месяц | 150 | 9 | 30 | 30 |

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

**-** оценивать эффективность мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи: УК-1

**-** определять цели и задачи деятельности фармацевтической организации, контрольные показатели их достижения и решения: УК-1

**-** проводить комплексный анализ деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**-** разрабатывать план мероприятий по достижению контрольных показателей деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Уничтожение лекарственных средств для медицинского применения как составная часть их обращения.
2. Способы получения информации о недоброкачественных лекарственных препаратах фармацевтическими и медицинскими организациями.
3. Финансовая политика в области лекарственного обеспечения
4. Принципы государственной политики в сфере лекарственного обеспечения
5. Приоритеты развития здравоохранения РФ в области лекарственного обеспечния
6. Льготное лекарственное обеспечение
7. Регулирование цен на лекарственные препараты
8. Особенности фармацевтического рынка в РФ
9. Методы непосредственного воздействия управления организацией
10. Методы косвенного воздействия организацией
11. Организационные методы управления
12. Виды коммуникаций
13. Роль письменной коммуникации в деловом общении
14. Достоинства и недостатки устной коммуникации
15. Виды рабочих мест и особенности их рациональной организации
16. Значимость организации рабочего места
17. Оснащение и планировка рабочего места
18. Кадровая политика фармацевтической организации
19. Расчет потребности фармацевтических кадров в аптечной организации
20. Кадровый резерв
21. Должностная инструкция фармацевта
22. Должностная инструкция провизора
23. Инструкции по охране труда для провизоров
24. Инструкции по охране труда. Содержание, порядок проверки, контроль за выполенением
25. Фармацевтическая помощь как неотъемлемая часть системы здравоохранения.
26. Фармацевтический рынок: формальные и неформальные институты.
27. Коммуникации в организации: что это?
28. Современные подходы коммуникаций персоналом
29. Роль коммуникации в системе управления персоналом. Формы и методы коммуникации.
30. Методы определения потребности в профессиональном обучении персонала.
31. Методики повышения эффективности обучения сотрудников.
32. Критерии оценки эффективности подготовки специалистов в организации.
33. Оценка и планирование развития персонала.
34. 2)Виды и методы оценок персонала.
35. Суть профессионального развития персонала и задачи управления им.
36. Роль руководителя в формировании благоприятного климата в коллективе.
37. Основные проблемы формирования благоприятного климата в коллективе.
38. Роль и значение благоприятного социально-психологического климата для повышения эффективности деятельности организации
39. Отбор и найм персонала как технология кадрового менеджмента в организациях на современном этапе
40. Кадровый менеджмент: сущность, подходы к трактовке, модели
41. Стратегии кадрового менеджмента: оптимизация выбора
42. Оценка персонала в современной организации
43. Методы оценки персонала в организации
44. Принципы и процедуры оценки персонала
45. Современные методы стимулирования персонала в организации.
46. Условия создания эффективной системы стимулирования труда персонала.
47. Использование поощрений и наказаний для мотивации персонала
48. Психографический принцип сегментирования потребительского рынка.
49. Поведенческий принцип сегментирования потребительского рынка.
50. Социально-демографический принцип сегментирования потребительского рынка.
51. Методы изучения спроса.
52. Способы повышения спроса.
53. Использование компьютерных технологий для подбора индивидуальной дозировки лекарственных средств.
54. Виды аптечных информационных систем
55. Консультирование и информирование потребителей в аптеках.
56. Особенности информирования потребителей в аптеках.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.5.5 **Тема:** «Фармацевтическая деятельность: организация и управление».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Приведите определение фармацевтической помощи и назовите ее основные составляющие. УК-1, ПК-5
2. Что включает в себя понятие обращения ЛС? УК-1, ПК-5
3. Назовите субъекты обращения ЛС. УК-1, ПК-5
4. Что включает понятие государственного регулирования отношений в сфере обращения ЛС? УК-1, ПК-5
5. Назовите основные направления государственного контроля (надзора) в сфере обращения ЛС. УК-1, ПК-5
6. Приведите определение фармацевтической деятельности. ПК-5
7. Какие работы и услуги включает в себя фармацевтическая деятельность и кем она осуществляется? ПК-5
8. Каким нормативным документом утверждено действующее Положение о лицензировании фармацевтической деятельности? ПК-5
9. Каким лицензионным требованиям для осуществления фармацевтической деятельности должен соответствовать лицензиат? ПК-5
10. Невыполнение каких лицензионных требований является грубым нарушением и влечет за собой ответственность, установленную законодательством Российской Федерации? ПК-5
11. Является ли обязательным лицензирование фармацевтической деятельности? ПК-5
12. Кем контролируется соблюдение порядка ведения деятельности на фармацевтическом рынке? ПК-5
13. Какие органы являются лицензирующими для фармацевтической деятельности? ПК-5
14. Каким лицензионным требованиям для осуществления фармацевтической деятельности в сфере обращения лекарственных средств для медицинского применения должен соответствовать руководитель организации ? ПК-5
15. Каковы задачи проведения лицензионного контроля при осуществлении фармацевтической деятельности? ПК-5
16. Методы оценки конкурентоспособности фармацевтических организаций. ПК-5
17. Какие преимущества фармацевтической организации относятся к внутренним? ПК-5
18. Какие преимущества фармацевтической организации относятся к внешним? ПК-5
19. Виды рисков фармацевтической организации. ПК-5
20. Методы определения рисков фармацевтических организаций. ПК-5
21. Приведите определение фармацевтической помощи. ПК-5
22. Назовите составляющие фармацевтической помощи. ПК-5
23. Приведите методические подходы к улучшению качества оказания фармацевтической помощи. ПК-5
24. Предложите мероприятия по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи. ПК-5
25. Как производится оценка эффективности мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи? ПК-5
26. Какие характерные черты и особенности имеют лекарственные средства как товар? ПК-5
27. Назовите факторы формирования ассортимента товаров фармацевтических организаций. ПК-5
28. Какое социально - экономическое значение имеет ассортимент товаров фармацевтических организаций? ПК-5
29. Приведите нормативно - правовое обоснование товарного ассортимента предприятий оптовой торговли лекарственными средствами и розничной торговли лекарственными препаратами. ПК-5
30. Чем отличается ассортимент аптечных организаций в зависимости от их видов? ПК-5
31. Организации оптовой торговли лекарственными средствами: классификация, формы работы, товарный ассортимент, основные операции технологического процесса движения товара. ПК-5
32. Правила оптовой торговли лекарственными средствами для медицинского применения. ПК-5
33. Требования, предъявляемые к помещениям и оборудованию склада предприятия оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
34. Прием и отпуск лекарственных средств на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
35. Организация хранения лекарственных средств и обеспечение качества на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
36. Правила оптовой торговли ЛС для медицинского применения. ПК-5
37. Требования, предъявляемые к помещениям и оборудованию склада предприятия оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
38. Прием и отпуск лекарственных средств на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
39. Организация хранения лекарственных средств и обеспечение качества на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами. ПК-5
40. Транспортная логистика: основные способы доставки товаров. ПК-5
41. Какими нормативными документами регулируются процессы валидации и термокартирования в Российской Федерации? ПК-5
42. Что такое валидация? ПК-5
43. Что такое термокартирование? ПК-5
44. Что такое система мониторинга температуры? ПК-5
45. Для чего нужно делать картирование? ПК-5
46. При наличии лицензии на какой вид деятельности осуществляется оптовая торговля лекарственными средствами? ПК-5
47. Какие документы на лекарственные средства оформляются при их оптовой реализации? ПК-5
48. Какую информацию должны содержать сопроводительные документы на лекарственные средства? ПК-5
49. Как заверяются сопроводительные документы на лекарственные средства? ПК-5
50. Что включают в себя документы по хранению и (или) перевозки лекарственных препаратов? ПК-5
51. Какими субъектами фармацевтического рынка осуществляется розничная торговля лекарственными препаратами для медицинского применения? ПК-5
52. Приведите классификацию аптечных организаций. ПК-5
53. Из чего состоит перечень товаров, реализуемых аптечными организациями? ПК-5
54. Чем отличается ассортимент аптечных организаций в зависимости от их видов? ПК-5
55. В чем состоят принципы размещения аптечных организаций? ПК-5
56. На какие субъекты обращения ЛС распространяются Правила надлежащей аптечной практики лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-5
57. Что включает система качества как комплекс мероприятий, направленных на соблюдение требований Правил надлежащей аптечной практики? ПК-5
58. Какие документы составляют документацию системы качества и кем она ведется? ПК-5
59. Что должен обеспечить руководитель субъекта розничной торговли ЛС? ПК-5
60. Какие мероприятия должны быть организованы руководителем субъекта розничной торговли в целях бесперебойного обеспечения покупателей товарами аптечного ассортимента? ПК-5
61. На какие субъекты обращения ЛС распространяются Правила надлежащей аптечной практики лекарственных препаратов для медицинского применения ? ПК-5
62. Что включает система качества как комплекс мероприятий, направленных на соблюдение требований Правил надлежащей аптечной практики? ПК-5
63. Какие документы составляют документацию системы качества и кем она ведется? ПК-5
64. Что должен обеспечить руководитель субъекта розничной торговли ЛС? ПК-5
65. Какие мероприятия должны быть организованы руководителем субъекта розничной торговли в целях бесперебойного обеспечения покупателей товарами аптечного ассортимента? ПК-5
66. Какие процессы деятельности субъекта розничной торговли должны осуществляться в соответствии с утвержденными СОП? ПК-5
67. Какие порядки должны быть описаны в СОП? ПК-5
68. С учетом каких критериев должен быть утвержден порядок отбора и оценки поставщиков товаров аптечного ассортимента? ПК-5
69. С какой документацией по требованию покупателя фармацевтический работник должен его ознакомить ? ПК-5
70. Какими документами подтверждается качество продуктов лечебного, детского и диетического питания, биологически активных добавок? ПК-5
71. Текущее ресурсное обеспечение и потребности фармацевтической организации. ПК-5
72. Оценка потребностей фармацевтической организации в ресурсах. ПК-5
73. Методы исследования рынка поставщиков товаров, работ и услуг. ПК-5
74. Организация процесса закупок. ПК-5
75. Методы оценки эффективности ресурсного обеспечения фармацевтической организации. ПК-5
76. Каким нормативным документом утвержден порядок проведения поверки средств измерений? ПК-5
77. Какие средства измерений подлежат первичной поверке? ПК-5
78. Какие средства измерений подлежат периодической поверке? ПК-5
79. Как удостоверяются результаты поверки средств измерений? ПК-5
80. Какие требования предъявляются к оформлению результатов поверки средств измерений? ПК-5
81. Какова структура обработки претензий? ПК-5
82. Процесс управления претензиями: планирование и разработка. ПК-5
83. Назовите основные виды деятельности процесса управления претензиями. ПК-5
84. В чем заключается процедура ведения записей о ходе процесса управления претензиями? ПК-5
85. Что включают в себя основные направления процесса управления претензиями? ПК-5
86. Что включают в себя документы по эффективному планированию деятельности субъекта розничной торговли? ПК-5
87. Какова форма журнала учета дефектуры? ПК-5
88. Каков порядок ведения журнала учета дефектуры? ПК-5
89. Кем назначается лицо, ответственное за ведение и хранение журнала учета дефектуры? ПК-5
90. Способы регистрации информации по спросу населения на лекарственные препараты. ПК-5
91. Кем должен быть утвержден порядок отбора и оценки поставщиков товаров аптечного ассортимента? ПК-5
92. Наличие какого ассортимента должен обеспечить руководитель аптечной организации, индивидуальный предприниматель, имеющий лицензию на фармацевтическую деятельность? ПК-5
93. С учетом каких критериев руководителем субъекта розничной торговли должен быть утвержден порядок отбора и оценки поставщиков товаров аптечного ассортимента? ПК-5
94. Из чего складывается деловая репутация поставщика на фармацевтическом рынке? ПК-5
95. С учетом каких требований субъект розничной торговли и поставщик заключают договор? ПК-5
96. Товары аптечного ассортимента и основные принципы организации их хранения. ПК-5
97. Общие требования к устройству, оборудованию и эксплуатации помещений, используемых для организации хранения ЛС для медицинского применения. ПК-5
98. Климатические требования к режиму хранения товаров аптечного ассортимента. ПК-5
99. Общие требования к организации хранения в аптечных организациях различных групп ЛС для медицинского применения. ПК-5
100. Организация хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения. ПК-5
101. Требования, предъявляемые к хранению дезинфицирующих лекарственных средств. ПК-5
102. Особенности организации хранения биологически активных добавок, продуктов лечебного, детского и диетического питания, минеральной воды. ПК-5
103. Требования к организации хранения парфюмерных и косметических средств. ПК-5
104. Особенности организации хранения предметов и средств личной гигиены, посуды для медицинских целей, очковой оптики и средств ухода за ней. ПК-5
105. Требования к организации хранения предметов и средств, предназначенных для ухода за больными, новорожденными и детьми, не достигшими возраста трех лет. ПК-5
106. Каким нормативным документом утверждены действующие правила надлежащей практики хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-5
107. На какие субъекты обращения лекарственных средств распространяются действующие правила надлежащей практики хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-5
108. Какие требования устанавливают действующие правила надлежащей практики хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-5
109. Как реализуется система обеспечения качества хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-5
110. Кем назначается ответственное за внедрение и обеспечение системы качества хранения и перевозки лекарственных препаратов? ПК-5
111. Кем утверждается, контролируется и оценивается с точки зрения эффективности план-график проведения первичного и последующего инструктажей персонала? ПК-5
112. Какой должна быть площадь помещений для хранения лекарственных препаратов, используемых производителями лекарственных препаратов и организациями оптовой торговли лекарственными препаратами? ПК-5
113. Какие требования предъявляются к административно-бытовым помещениям? ПК-5
114. Какими субъектами обращения лекарственных препаратов осуществляется температурное картирование? ПК-5
115. Как должны регистрироваться результаты температурного картирования? ПК-5
116. Перечень ЛС для медицинского применения, подлежащих ПКУ. ПК-5
117. Порядок включения ЛС в перечень ЛС, подлежащих ПКУ. ПК-5
118. Правила регистрации операций, связанных с обращением ЛС для медицинского применения, включенных в перечень ЛС для медицинского применения, подлежащих ПКУ. ПК-5
119. Правила регистрации операций, связанных с оборотом наркотических средств и психотропных веществ. ПК-5
120. Правила регистрации операций, связанных с оборотом прекурсоров наркотических средств и психотропных веществ. ПК-5
121. Каков порядок хранения НС и ПВ? ПК-5
122. Какие специальные требования предъявляются к условиям хранения наркотических и психотропных ЛС для медицинского применения в аптечных и медицинских организациях, организациях оптовой торговли ЛС? ПК-5
123. Какие требования предъявляются к организации хранения ЛС, подлежащих ПКУ (за исключением наркотических, психотропных, сильнодействующих и ядовитых лекарственных средств)? ПК-5
124. Какие требования предъявляются к организации хранения СДЯЛС, которые находятся под международным контролем? ПК-5
125. Какие требования предъявляются к организации хранения СДЯЛС, которые под международным контролем не находятся? ПК-5
126. Каким нормативным актом регламентируется порядок организации хранения медицинских изделий в аптечных организациях? ПК-5
127. Какие особенности имеет процесс организации хранения медицинских изделий из резины? ПК-5
128. При соблюдении каких условий должно осуществляться хранение медицинских изделий из пластмасс? ПК-5
129. В чем состоят особенности организации хранения перевязочных средств и вспомогательного материала? ПК-5
130. Как должно быть организовано хранение изделий медицинской техники? ПК-5
131. Приведите определение иммунобиологического лекарственного препарата. ПК-5
132. Какие лекарственные препараты относятся к иммунобиологическим? ПК-5
133. Каким нормативным документом утверждены действующие условия транспортирования и хранения ИЛП? ПК-5
134. Какие требования предъявляются к организации хранения ИЛП в аптечных организациях? ПК-5
135. Каким нормативным документом утвержден порядок уничтожения непригодных к использованию вакцин и анатоксинов? ПК-5
136. Виды и порядок отпуска (реализации) лекарственных препаратов для медицинского применения. ПК-5
137. Общие требования к отпуску (реализации) лекарственных препаратов для медицинского применения организациями розничной торговли лекарственными препаратами. ПК-5
138. Технология отпуска лекарственных препаратов по рецепту аптечными организациями. ПК-5
139. Нормы отпуска лекарственных препаратов аптечными организациями. ПК-5
140. Сроки обслуживания рецептов в аптечных организациях. ПК-5
141. Какими субъектами розничной торговли могут отпускаться лекарственные препараты безрецептурного и рецептурного отпуска? ПК-5
142. Какими субъектами розничной торговли может осуществляться отпуск наркотических и психотропных лекарственных препаратов по рецептам ? ПК-5
143. Какие субъекты розничной торговли могут отпускать иммунобиологические лекарственные препараты по рецептам? ПК-5
144. Какие лекарственные препараты отпускаются без рецептов?ПК-5
145. Какие сроки предусмотрены для отсроченного обслуживания рецептов? ПК-5
146. Алгоритм фармацевтической экспертизы рецепта формы №107/у-НП: основные и дополнительные реквизиты. ПК-5
147. Правила отпуска наркотических и психотропных лекарственных препаратов, сроки хранения рецептов формы №107/у - НП аптечными организациями. ПК-5
148. Алгоритм фармацевтической экспертизы рецептов формы № 148-1/у-88: основные и дополнительные реквизиты. ПК-5
149. Правила отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения. ПК-5
150. Сроки хранения рецептов форм №107/У-НП и № 148-1/у-88 аптечными организациями. ПК-5
151. Алгоритм фармацевтической экспертизы рецепта формы №107/у-НП: основные и дополнительные реквизиты. ПК-5
152. Правила отпуска наркотических и психотропных лекарственных препаратов, сроки хранения рецептов формы №107/у - НП аптечными организациями. ПК-5
153. Алгоритм фармацевтической экспертизы рецептов формы № 148-1/у-88: основные и дополнительные реквизиты. ПК-5
154. Правила отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения. ПК-5
155. Сроки хранения рецептов форм №107/У-НП и № 148-1/у-88 аптечными организациями. ПК-5
156. Способы регистрации рецептов на экстемпоральные лекарственные препараты. ПК-5
157. Операции с какими лекарственными средствами для медицинского применения подлежат регистрации? ПК-5
158. Правила регистрации операций, связанных с обращением ЛС для медицинского применения, включенных в перечень ЛС для медицинского применения, подлежащих ПКУ. ПК-5
159. Правила регистрации операций, связанных с оборотом наркотических средств и психотропных веществ. ПК-5
160. Правила регистрации операций, связанных с оборотом прекурсоров наркотических средств и психотропных веществ. ПК-5

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (УК-1; ПК-5):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113918](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113918)

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (УК-1; ПК-5):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

**-** оценивать эффективность мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи: УК-1

**-** определять цели и задачи деятельности фармацевтической организации, контрольные показатели их достижения и решения: УК-1

**-** проводить комплексный анализ деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**-** разрабатывать план мероприятий по достижению контрольных показателей деятельности фармацевтической организации: ПК-5

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Фармацевтическая помощь как неотъемлемая часть системы здравоохранения.
2. Фармацевтический рынок: формальные и неформальные институты.
3. Фармацевтическая деятельность: лицензионные требования.
4. Фармацевтическая деятельность: ответственность за невыполнение лицензионных требований.
5. Контроль соблюдения ведения лицензируемых видов деятельности на фармацевтическом рынке.
6. Фармацевтический рынок: защита прав и законных интересов лицензиатов.
7. Оценка конкурентоспособности фармацевтических организаций.
8. Структура расходов фармацевтических организаций.
9. Методические подходы к улучшению качества оказания фармацевтической помощи.
10. Оценка эффективности мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи.
11. Товарная политика фармацевтической организации.
12. Правовые ограничения товарного ассортимента фармацевтических организаций.
13. Организация хранения лекарственных средств и на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами.
14. Прием и отпуск лекарственных средств на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами.
15. Организация хранения лекарственных средств на складе организации оптовой торговли лекарственными средствами.
16. Обеспечение требований к складским помещениям и оборудованию организаций оптовой торговли лекарственными средствами.
17. Температурное картирование складских помещений.
18. Системы мониторинга условий хранения лекарственных средств.
19. Организация документооборота организаций оптовой торговли лекарственными средствами.
20. Обеспечение документооборота организаций оптовой торговли лекарственными средствами
21. Принципы размещения аптечных организаций.
22. Розничная торговля лекарственными препаратами для медицинского применения: правовые основы.
23. Внутренний аудит субъекта розничной торговли.
24. Порядок отбора и оценки поставщиков товаров аптечного ассортимента.
25. Документация системы качества организации розничной торговли лекарственными препаратами для медицинского применения.
26. Анализ системы качества организации розничной торговли лекарственными препаратами для медицинского применения.
27. Оценка эффективности мероприятий по обеспечению и улучшению качества фармацевтической помощи.
28. Анализ целесообразности внедрения прогрессивных форм обслуживания населения и медицинских организаций.
29. Определение оптимальных поставщиков лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.
30. Заключение и контроль исполнения договоров на поставку товаров, работ и услуг.
31. Организация претензионной работы с потребителями.
32. Организация претензионно-исковой работы с контрагентами.
33. Права потребителей в сфере фармацевтических товаров и услуг.
34. Досудебный порядок урегулирования претензий с участием потребителя.
35. Организация регистрации информации по спросу населения на лекарственные препараты и товары аптечного ассортимента.
36. Журнал учета дефектуры как составляющая эффективного планирования деятельности аптечной организации.
37. Порядок отбора и оценки поставщиков товаров аптечного ассортимента.
38. Требования действующего законодательства об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации.
39. Правовые основы организации хранения лекарственных средств для медицинского применения.
40. Правовые основы организации перевозки лекарственных средств для медицинского применения.
41. Товары аптечного ассортимента: основные принципы организации хранения.
42. Особенности организации хранения биологически активных добавок к пище.
43. Обеспечение правил надлежащей практики хранения лекарственных препаратов для медицинского применения аптечными организациями и индивидуальными предпринимателями.
44. Обеспечение правил надлежащей практики хранения лекарственных препаратов для медицинского применения организациями оптовой торговли лекарственными средствами.
45. Управление системой обеспечения качества хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения в аптечных организациях.
46. Управление системой обеспечения качества хранения и перевозки лекарственных препаратов для медицинского применения в организациях оптовой торговли лекарственными средствами.
47. Организация предметно-количественного учета лекарственных средств для медицинского применения в аптечных организациях.
48. Организация предметно-количественного учета лекарственных средств для медицинского применения в организациях оптовой торговли лекарственными средствами.
49. Особенности организации хранения лекарственных средств, подлежащих предметно-количественному учету в аптечных организациях.
50. Особенности организации хранения лекарственных средств, подлежащих предметно-количественному учету в организациях оптовой торговли лекарственными средствами.
51. Организация хранения медицинских изделий организациями розничной торговли.
52. Особенности организации хранения медицинских изделий в медицинских организациях.
53. Особенности организации хранения иммунобиологических лекарственных препаратов аптечными организациями.
54. Особенности организации хранения иммунобиологических лекарственных препаратов организациями оптовой торговли лекарственными средствами.
55. Правовые основы организации отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения.
56. Отпуск лекарственных препаратов для медицинского применения: виды и порядок.
57. Фармацевтическая экспертиза рецептов медицинских работников.
58. Фармацевтическая экспертиза требований медицинских организаций.
59. Особенности организации отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения, подлежащих предметно-количественному учету аптечными организациями.
60. Организациях хранения и учета рецептурных бланков на лекарственные препараты для медицинского применения, подлежащие предметно-количественному учету в аптечных организациях.
61. Организация отпуска лекарственных препаратов по требованиям-накладным аптеками медицинских организаций.
62. Организация отпуска лекарственных препаратов по требованиям-накладным аптеками, обслуживающими население.
63. Регистрация операций, связанных с обращением наркотических и психотропных лекарственных препаратов в аптечных организациях.
64. Регистрация операций, связанных с обращением прекурсоров наркотических средств и психотропных веществ в аптечных организациях.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.6.6 **Тема:** «Налоговая система».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Определение налога.
2. Понятие общего режима налогообложения
3. Какие налоги уплачивает предприятие, находящееся на ОСН?
4. Страховые взносы. В какие фонды и какие проценты оплачивает работодатель?
5. Федеральные налоги и сборы. Региональные налоги и сборы. Местные налоги и сборы.
6. Упрощенный режим налогообложения: плюсы и минусы;
7. ЕНВД: плюсы и минусы;
8. ЕСХН: плюсы и минусы;
9. Как выбрать оптимальный режим налогообложения? Основные критерии выбора;
10. От уплаты каких налогов освобождается фирма переходя на каждый из специальных режимов налогообложения?
11. Налог на доходы физических лиц. Определение, основная налоговая ставка.
12. Объекты налогообложения НДФЛ.
13. Доходы, подлежащие налогообложению.
14. Доходы, не подлежащие налогообложению.
15. Особенности начисления НДФЛ для ИП.
16. Понятие учетной политики.
17. Учетная политика для целей бухгалтерского учета.
18. Учетная политика для целей налогового учета.
19. Организация учетной политики предприятия.
20. Порядок разработки учетной политики.
21. Понятие управленческого учета.
22. Цели и задачи управленческого учета.
23. Пользователи информации управленческого учета
24. Основные задачи управленческого учета
25. Требования к управленческому учету

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1.В НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ ОТРАЖАЕТСЯ ИНФОРМАЦИЯ О ДОХОДАХ И РАСХОДАХ, ПРЕЖДЕ ВСЕГО В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ - ЭТО:

1. задача налогового учета
2. принцип ведения налогового учета
3. нет правильного варианта ответа
4. функция налогового учета

Правильный ответ: 2

2. НДС ОТНОСИТСЯ К:

1. региональному налогу
2. федеральному налогу
3. нет правильного варианта ответа
4. местному налогу

Правильный ответ: 2

3. ПО КАКОЙ НАЛОГОВОЙ СТАВКЕ ПО НДС ОБЛАГАЕТСЯ БОЛЬШИНСТВО МЕДИЦИНСКИХ ТОВАРОВ?

1. 18%
2. 10%
3. 0%
4. нет правильного варианта ответа

Правильный ответ: 2

4. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ДЕЙСТВУЕТ В ОТНОШЕНИИ:

1. индивидуальных предпринимателей
2. нет правильного варианта ответа
3. в отношении юридических лиц, работающих на общей системе налогообложения
4. в отношении организаций, уплачивающих единый налог на вмененный налог

Правильный ответ: 3

5. СТАВКА НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ СОСТАВЛЯЕТ:

1. нет правильного варианта ответа
2. 20%
3. 2%
4. 18%

Правильный ответ: 2

1. ПЛАТЕЛЬЩИКАМИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ ВЫСТУПАЮТ:

1. юридические лица
2. юридические и физические лица
3. нет правильного варианта ответа
4. физические лица

Правильный ответ: 2

2. НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКАМИ УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИЗНАЮТСЯ:

1. организации
2. индивидуальные предприниматели
3. нет правильного варианта ответа
4. организации и индивидуальные предприниматели, перешедшие на УСН в добровольном порядке

Правильный ответ: 4

3. НЕ ВПРАВЕ ПРИМЕНЯТЬ УПРОЩЕННУЮ СИСТЕМУ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ:

1. нет правильного варианта ответа
2. банки, страховщики, нотариусы
3. банка, страховщики
4. нотариусы

Правильный ответ: 2

4. НАЛОГОВАЯ СТАВКА ПРИ ЕНВД УСТАНАВЛИВАЕТСЯ:

1. нет правильного варианта ответа
2. в размере 15 % величины вмененного дохода
3. в размере 25 % величины вмененного дохода
4. в размере 35 % величины вмененного дохода

Правильный ответ: 2

5. СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ВИДЕ ЕДИНОГО НАЛОГА НА ВМЕНЕННЫЙ НАЛОГ МОЖЕТ ПРИМЕНЯТЬСЯ В ОТНОШЕНИИ СЛЕДУЮЩИХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

1. оказание услуг
2. нет правильного варианта ответа
3. розничная торговля
4. оказание услуг, розничная торговля

Правильный ответ: 4

6. ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПЕРЕХОДА НА ЕСХН:

1. нет правильного варианта ответа
2. средняя численность работников, за каждый их двух календарных лет не превышает 300 человек
3. средняя численность работников, за каждый их двух календарных лет не превышает 200 человек
4. средняя численность работников, за каждый их двух календарных лет не превышает 100 человек

Правильный ответ: 2

1. В КАЧЕСТВЕ НАЛОГОВОЙ БАЗЫ ПО НДФЛ ВЫСТУПАЮТ:

1. доходы физических лиц, выраженные в денежном виде
2. доходы физических лиц
3. нет правильного варианта ответа
4. доходы юридических лиц

Правильный ответ: 1

2. СТАВКА НАЛОГА НА ДОХОДЫ С ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ СОСТАВЛЯЕТ:

1. 10 %
2. нет правильного варианта ответа
3. 13 %
4. 18%

Правильный ответ: 3

3. КАКАЯ ГЛАВА НК РФ РЕГУЛИРУЕТ ИСЧИСЛЕНИЕ И УПЛАТУ НДФЛ В БЮДЖЕТ?

1. глава 21 НК РФ
2. глава 23 НК РФ
3. глава 21 НК РФ
4. нет правильного варианта ответа

Правильный ответ: 2

4. НАЛОГ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ЯВЛЯЕТСЯ НАЛОГОМ:

1. прямым
2. нет правильного варианта ответа
3. косвенным
4. местным

Правильный ответ: 1

5. ФОРМУЛА ДЛЯ РАСЧЕТА НДФЛ:

1. нет правильного варианта ответа
2. налоговая база \* налоговая ставка/100%
3. налоговая ставка \* налоговая база
4. налоговая ставка/100 %

Правильный ответ: 2

1. УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ПОДРАЗДЕЛЯЕТСЯ НА ЦЕЛИ
2. для целей бухгалтерского учета
3. для целей налогового учета
4. для целей оперативного учета
5. для целей статистического учета

Правильный ответ: 1, 2

1. В УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА МОГУТ БЫТЬ РАССМОТРЕНЫ ВОПРОСЫ, КРОМЕ
2. Типовой план счетов
3. Формы первичных документов организации
4. Способы и методы учета ТМЦ
5. Способ начисления амортизации

Правильный ответ: 1

1. ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПРИЗНАЮТСЯ В УЧЁТЕ ПО МЕРЕ ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ НЕЗАВИСИМО ОТ ФАКТА ИХ ОПЛАТЫ – ЭТО МЕТОД
2. метод начисления
3. кассовый метод
4. метод бухгалтерского учета
5. метод начисления амортизации

Правильный ответ: 1

1. ПБУ "УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ"
2. 1/94
3. 10/99
4. 9/99
5. 6/01

Правильный ответ: 1

1. ПЕРИОДИЧНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ
2. руководителем организации
3. работниками
4. бухгалтером
5. кассиром

Правильный ответ: 1

1. ТРЕБОВАНИЯ К ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА
2. точность
3. достоверность
4. краткость
5. оперативность
6. все ответы верны

Правильный ответ: 5

1. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ
2. способствует успешной деятельности предприятий;
3. обеспечивает высокие темпы их стратегического развития;
4. позволяет менеджменту оперативно получать необходимую учетную и аналитическую информацию;
5. структурирует разные виды и направления деятельности предприятия;
6. все ответы верны

Правильный ответ: 5

1. ЦЕЛИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА
2. подготовка плановой, фактической и прогнозной информации о деятельности организации и ее внешней среды для принятия необходимых управленческих решений
3. формирование информации о финансовом положении, финансовых результатах деятельности и изменениях в финансовом положении организации
4. формирование полной и достоверной информации о хозяйственных и финансовых процессах, результатах деятельности организации
5. выявление резервов повышения эффективности хозяйственной и финансовой деятельности организации

Правильный ответ: 1

1. ПОЛЬЗОВАТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА
2. налоговая
3. банки
4. руководитель
5. социальные работники

Правильный ответ: 3

1. ГЛАВНОЙ ЗАДАЧЕЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ЯВЛЯЕТСЯ
2. составление внутренних отчетов, информация которых предназначена для собственников предприятия (организации) и управляющего аппарата
3. определение финансовых результатов деятельности организации
4. формирование фактической себестоимости выпускаемой продукции (работ, услуг)
5. контроль за формированием и использованием источников для создания имущества организации

Правильный ответ: 1

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1.**

Аптечная организация ООО «Ромашка» в 20ХХ г. на территории Российской Федерации осуществляла облагаемые налогом на добавленную стоимость виды деятельности.

Ниже приведены данные бухгалтерского учета за налоговый период:

**•**стоимость отгруженных организацией товаров, операции по реализации которых подлежат обложению налогом на добавленную стоимость (далее — НДС), составила 680 000 руб. (без НДС); в предыдущем налоговом периоде под данную отгрузку был получен от покупателя аванс 30% от суммы договора, НДС с аванса перечислен в бюджет;

**•**организацией оприходованы материалы для облагаемой деятельности на сумму 59 000 руб. (в том числе НДС — 9000 руб.);

**•** перечислен аванс поставщику в соответствии с договором на сумму 236 000 руб. (в том числе НДС — 36 000 руб.); счет-фактура от поставщика получена;

**•**организацией приняты на учет основные средства, оплаченные на 50%, первоначальной стоимостью 80 000 руб., кроме того, НДС — 14 400 руб.;

**•**организацией получены акты подрядчиков за выполненные работы по ремонту помещения на сумму 295 000 руб. (в том числе НДС — 45 000 руб.);

**•**получен аванс от покупателей под предстоящую поставку товаров в сумме 141 600 руб.

Счета-фактуры по приобретенным товарно-материальным ценностям (работы, услуги) оформлены в соответствии с установленным порядком.

Определите сумму НДС, подлежащую уплате в бюджет за налоговый период.

**Эталон ответа**

1.  Определим объект налогообложения и налоговую базу по НДС.

Согласно подпункту 1 п. 1 ст. 146 НК РФ объектом налогообложения по НДС признаются операции по реализации товаров на территории Российской Федерации.

Налоговая база — стоимость отгруженных товаров (п. 1 ст. 154 НК РФ).

Начисляем НДС на стоимость отгруженных товаров:

680 000 × 18% = 122 400 руб.

Счет-фактура по отгруженным товарам должен быть предъявлена покупателям не позднее пяти дней после отгрузки товаров.

Статьей 167 НК РФ установлено, что налоговая база по НДС должна определяться на наиболее раннюю из дат: дату оплаты (частичной оплаты в счет предстоящей отгрузки) или дату отгрузки.

Увеличиваем налоговую базу по НДС на суммы оплаты, частичной оплаты (авансовых платежей), полученных в счет предстоящих поставок товаров (работ, услуг).

От покупателей получен аванс 141 600 руб., НДС рассчитываем по расчетной ставке:

141 600 × 18/118 = 21 600 (руб.) (п. 4 ст. 164 НК РФ).

Таким образом, НДС, начисленный с налоговой базы, составит: 122 400 + 21 600 = 144 000 (руб.).

2.  Определим суммы налогового вычета (входящий НДС) по операциям, облагаемым НДС (п. 4 ст. 170 НК РФ), при условии что все счета-фактуры получены, товары оприходованы (работы выполнены):

**•**по оприходованным материалам НДС к вычету — 9000 руб.;

**•**c перечисленного аванса НДС принимается к вычету в сумме 36 000 руб.;

**•**оплата товарно-материальныхценностей, работ (услуг) не является условием применения налогового вычета по НДС, значит, при принятии на учет основных средств НДС можно принять к вычету сумму 14 400 руб.;

**•** налоговый вычет применяется и в отношении НДС, содержащегося в счетах-фактурах, полученных от подрядчиков, — 45 000 руб.

**•** в предыдущем налоговом периоде с аванса, полученного от покупателей, НДС был начислен и перечислен в бюджет; в периоде отгрузки товаров уплаченный НДС может быть принят к вычету:

802 400 ×30% ×18/118 = 36 720 руб.

Всего сумма налогового вычета составит:

9000 + 36 000 + 14 400 + 45 000 + 36 720 = 141 120 (руб.).

3.  Рассчитаем сумму НДС, подлежащую уплате в бюджет, как разницу между начисленным НДС и налоговыми вычетами по НДС.

НДС, подлежащий уплате в бюджет, равен:

144 000 – 141 120 = **2880 (руб.).**

**Задача 2.**

Аптечная организация «Альфа» находится в Красноярске.

На балансе организации «Альфа» (счет 01 «Основные средства») числятся:

**•** земельный участок в г. Красноярске (на нем планируется строительство склада);

**•** производственное здание в Красноярске;

**•** здание центрального офиса, которое является памятником федерального значения.

По итогам I квартала 20ХХ г. бухгалтер организации «Альфа» располагает следующей информацией:

Остаточная стоимость всех основных средств организации «Альфа» в целом (разница остатков по счетам 01 «Основные средства» и 02 «Амортизация основных средств») в I квартале 20ХХ г. изменялась следующим образом.

|  |  |
| --- | --- |
| Дата | Остаточная стоимость всех основных средств, руб. |
| 1 января | 19 075 700 |
| 1 февраля | 19 011 900 |
| 1 марта | 19 038 100 |
| 1 апреля | 18 884 900 |

Остаточная стоимость имущества и каждого из объектов недвижимости с учетом начисленной амортизации в этот же период изменялась следующим образом.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Остаточная стоимость | | | |
| Дата | Здание  центрального офиса | Производственное  здание | Земельный участок |
|
| 1 января | 5 134 800 | 7 760 900 | 6 000 000 |
| 1 февраля | 5 277 000 | 7 734 900 | 6 000 000 |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Остаточная стоимость | | | | |
| Дата | | Здание  центрального офиса | Производственное  здание | Земельный участок |
| 1 | марта | 5 239 200 | 7 708 900 | 6 000 000 |
| 1 | апреля | 5 202 000 | 7 682 900 | 6 000 000 |

Земельные участки не подлежат амортизации (п. 16 ПБУ 6 / 01 «Учет основных средств»).

Определите авансовый платеж по налогу на имущество организаций за I квартал 20ХХ г.

**Эталон ответа**

Организация «Альфа» должна рассчитать и уплатить авансовый платеж по налогу на имущество за I квартал 20ХХ г. не позднее 30 апреля 201Х г.

1.  Определим объект налогообложения по налогу на имущество организаций.

2.  Исключим из общей остаточной стоимости основных средств организации стоимость основного средства, которое не облагается налогом на имущество. Это земельный участок. Он не признается объектом налогообложения согласно подп. 1 п. 4 ст. 374 НК РФ.

Для этого из остатков на счете 01 «Основные средства» на 1-ечисло каждого месяца I квартала 20ХХ г., а также на 1 апреля 20ХХ г. вычитаем стоимость земельного участка на ту же дату.

|  |  |
| --- | --- |
| Дата | Стоимость имущества, являющегося объектом обложения налогом на имущество, руб. |
| 1 января | 13 075 700 (19 075 700 – 6 000 000) |
| 1 февраля | 13 011 900 (19 011 900 – 6 000 000) |
| 1 марта | 13 038 100 (19 038 100 – 6 000 000) |
| 1 апреля | 12 884 900 (18 884 900 – 6 000 000) |

3.  Определим среднюю стоимость всего облагаемого имущества за I квартал 20ХХ г.

Для этого суммируем значения остаточной стоимости имущества, подлежащего обложению налогом на имущество, на 1 января, 1 февраля, 1 марта и 1 апреля 20ХХ г. и делим полученную сумму на 4 (количество месяцев в I квартале, увеличенное на 1):

(13 075 700 руб. + 13 011 900 руб. + 13 038 100 руб. + + 12 884 900 руб.) : 4 = 13 002 650 руб.

Освобождаются от обложения налогом на имущество организаций объекты, признаваемые памятниками истории и культуры федерального значения (п. 4. ст. 381 НК РФ).

4.  Определим среднюю стоимость льготируемого имущества:

(5 134 800 + 5 277 000 + 5 239 200 + 5 202 000) : 4 = 5 213 250 (руб.).

Из средней стоимости имущества вычитаем среднюю стоимость льготируемого имущества:

13 002 650 – 5 213 250 = 7 789 400 (руб.).

5.  Исчислим авансовый платеж за I квартал 20ХХ г.

Среднюю стоимость облагаемого имущества за I квартал 2013 г. умножаем на ставку налога на имущество — 2,2%, а затем полученное произведение делим на 4:

7 789 400 руб. × 2,2% : 4 = **42 842 руб.**

**Задача 1.**

ООО «Аптека» применяет УСН. В качестве налоговой базы выбраны доходы, уменьшенные на величину расходов, принимаемых в целях налогообложения. Основным видом деятельности для организации является реализация лекарственных средств. В целях обеспечения своей деятельности организация арендует помещение под офис и склад. По итогам 2017 г. организации пришлось уплатить минимальный налог, так как единый налог, рассчитанный в общем порядке, на 6600 руб. оказался меньше суммы минимального налога, рассчитанного за налоговый период. В 2018 году осуществлены следующие хозяйственные операции:

* ООО «Аптека» реализовало продукции на 41 300 000 руб.;
* расходы на аренду составили 9 440 000 руб. (в том числе НДС — 1 440 000 руб.), при этом ООО «Аптека» получило 1 180 000 руб. от сдачи части складского помещения в субаренду и 50 000 руб. в качестве задатка от субарендатора (предполагается возврат данной суммы в момент прекращения договора субаренды);
* счет предоплаты от покупателя получено 129 800 руб.;
* расходы на оплату труда составили 5 034 150 руб., а задолженность перед работниками на конец налогового периода — 457 650 руб.;
* страховые взносы уплачены полностью в размере 1 242 488 руб.;
* по данным складского учета, остатки товаров на начало периода оценивались в сумме 1 593 000 руб., было закуплено (и оплачено) товаров на 15 340 000 руб., а остатки на конец года составили 2 773 000 руб.;
* расходы на связь и канцелярские товары составили 70 800 руб. (в том числе НДС — 10 800 руб.) и 28 320 руб. (в том числе НДС —

4320 руб.) соответственно.

Рассчитайте налоговые обязательства организации за налоговый период 2018 г.

**Эталон ответа**

1.  Определим доходы, подлежащие налогообложению.

Согласно ст. 346.15 НК РФ налогоплательщики при определении объекта налогообложения учитывают следующие доходы:

* от реализации, определяемые в соответствии со ст. 249 НК РФ;
* внереализационные, определяемые в соответствии со ст. 250 НК РФ.

При определении объекта налогообложения не учитываются:

* доходы, указанные в ст. 251 НК РФ;
* доходы организации, облагаемые налогом на прибыль организаций по налоговым ставкам, предусмотренным п. 3, 4 ст. 284 НК РФ, в порядке, установленном главой 25 НК РФ.

Важно, что при УСН доходы определяются по кассовому методу (ст. 346.17).

|  |  |
| --- | --- |
| Доходы | Сумма, руб. |
| Доходы от реализации (включая предоплату) | 41 300 000 + 129 800 |
| Внереализационные доходы равны сумме доходов | 1 180 000 |
| от субаренды |  |
| Итого | 42 609 800 |

Доходы, не учитываемые в целях налогообложения, равны сумме задатка, полученной от субарендатора (подп. 2 п. 1 ст. 251 НК РФ), и составляют 50 000 руб.

Суммарно доходы организации не превысили 60 000 000 руб., следовательно, она имеет право применять УСН

2.  Определим расходы, подлежащие налогообложению.

Расходы в целях обложения единым налогом при УСН определяются исходя из ст. 346.16 НК РФ:

* формула расчета материальных расходов:

Остатки товаров НГ + Поступление товаров –Остатки товаров на КГ =

593 000 руб. + 15 340 000 руб. – 2 773 000 руб. = **14 160 000 руб.;**

* расходы на оплату труда равны сумме фактически выплаченной заработной платы и составляют 5 034 150 руб.;
* социальные взносы составляют 1 242 488 руб.;
* прочие расходы:

9 440 000 руб. + 70 800 руб. + 28 320 руб. = 9 539 120 руб.;

* сумма разницы между минимальным налогом, уплаченным в предыдущем периоде, и фактически рассчитанным единым налогом составляет 6600 руб.

**Итого** расходы, принимаемые в целях налогообложения единым налогом при УСН, составили **29 982 358 руб.**

3.  Определим налоговую базу, которая равна сумме доходов, уменьшенной на сумму расходов:

42 609 800 – 29 982 358 = 12 627 442 (руб.).

4.  Рассчитаем сумму единого налога по формуле

Сумма налога = Налоговая база × Налоговая ставка=

12 627 442 × 15% = 1 894 116 (руб.).

5.  Рассчитаем сумму минимального налога.

По итогам налогового периода налогоплательщик, применяющий в качестве объекта обложения доходы, уменьшенные на величину расходов, обязан рассчитать сумму минимального налога, исчисляемую как произведение налоговой базы, определяемой в размере доходов, подлежащих налогообложению, и ставки 1% (п. 6 ст. 346.18 НК РФ):

42 609 800 × 1% = 426 098 (руб.).

6.  Определим сумму налога, подлежащего уплате в бюджет. Сумма минимального налога меньше, чем сумма налога, рассчитанного обычным способом, следовательно, организация обязана уплатить единый налог в размере 1 894 266 руб.

**Задача 2.**

ЗАО «Агрохолдинг» за 2012 г. получило доход от реализации товаров, выполнения работ и оказания услуг в сумме 18 350 000 руб. Доход от реализации консервов, произведенных из собственного сырья, составил 15 460 000 руб. Себестоимость производства сельхозпродукции — 8 670 000 руб., расходы на ее первичную обработку — 3 110 000 руб., расходы на промышленную переработку — 4 000 000 руб. Вправе ли организация перейти на уплату ЕСХН с 1 января 2013 г.?

**Эталон ответа**

Согласно п. 2.2 ст. 346.2 НК РФ доля дохода от реализации продукции собственного сельскохозяйственного производства при условии, что организация осуществляет последующую (промышленную) переработку продукции первичной переработки, произведенной ею из сельскохозяйственного сырья собственного производства, рассчитывается в два этапа.

1.  Определим долю дохода от реализации собственной продукции, прошедшей первичную переработку, в общем объеме продаж сельхозпродукции.

Для этого сначала вычислим долю расходов на производство и первичную переработку сельхозпродукции в общем объеме расходов на ее производство и переработку (в том числе промышленную):

(8 670 000 руб. + 3 110 000 руб.) : (8 670 000 руб. + 3 110 000 руб.+ 4 000 000 руб.) × 100% = 74,65%.

Эта доля расходов соответствует расчетной (условной) доле доходов от реализации продукции, полученной в результате первичной переработки собственной сельхозпродукции.

2.  После того как определена процентная доля дохода, приходящегося на продукцию, прошедшую первичную переработку, рассчитывается вес этой доли в рублях.

15 460 000 × 74,65% = 11 540 890 (руб.).

Далее определим, соответствует ли пороговой величине 70% фактическая доля доходов от реализации собственной продукции, в том числе прошедшей первичную переработку, в общем объеме продаж.

3.  Рассчитаем процентную долю доходов от реализации сельхозпродукции, прошедшей первичную переработку, в общем объеме продаж предприятия:

11 540 890 руб. : 18 350 000 руб. × 100% = 62,89%.

Доля доходов от реализации сельхозпродукции собственного производства (в том числе прошедшей первичную переработку) составляет менее 70%, ЗАО «Агрохолдинг» не вправе в 2013 г. перейти на уплату ЕСХН.

**Задача 1.**

Ежемесячный доход физического лица, облагаемый НДФЛ по ставке 13% за работу по трудовому договору, составил 60 тыс. руб. Физическое лицо в браке и имеет на иждивении одного ребенка в возрасте 13 лет. Заявление на предоставление стандартных вычетов работодателю подано.

Определите сумму налога на доходы физического лица за год.

**Эталон ответа**

Вычет по ребенку предоставляется пока доход нарастающим итогом не превысил 350 тыс.руб., т.е. 5 месяцев.

*(60000 руб. · 12 мес. – 1400 руб. · 5 мес.) · 13/100 = 92690 руб.*

**Ответ:** *92690 руб.*

**Задача 2.**

Налогоплательщик – физическое лицо, резидент РФ в прошедшем году получил доходы:

– заработную плату 180 тыс. руб.;

– государственную пенсию в размере 108 тыс. руб.;

– в натуральной форме (товаром) на предприятии стоимостью 19 тыс. руб.;

– при проведении рекламной акции выиграл в лотерею 10 тыс. руб.

Рассчитайте налог на доходы физического лица за прошедший год.

**Эталон ответа**

*(180000 руб. + 19000 руб.) · 13/100 = 25870 руб.*

*(10000 руб. – 4000 руб.) · 35/100 = 2100 руб.*

*2100 руб. + 25870 руб.=27970 руб.*

**Итого:** *27970 руб.*

**Задача 1**

Составить рабочий план счетов аптечной организации, исходя из условий:

Аптека имеет здание в собственности, основной вид деятельности – реализация медицинских препаратов в розницу, общий режим налогообложения, привлечены кредитные средства.

**Эталон ответа**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Тип счета** | **Наименование счета** | **Номер счета** | **Номер и наименование субсчета** |
| **Раздел I. Внеоборотные активы** | | | |
| Активный | Основные средства | 01 | По видам основных средств |
| Пассивный | Амортизация основных средств | 02 |  |
| Активный | Вложения во внеоборотные активы | 08 | 4. Приобретение объектов основных средств |
| **Раздел II. Производственные запасы** | | | |
| Активный | Материалы | 10 | 9. Инвентарь и хозяйственные принадлежности  10. Специальная оснастка и специальная одежда на складе  11. Специальная оснастка и специальная одежда в эксплуатации |
| Активный | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 19 | 1. Налог на добавленную стоимость при приобретении основных средств  2. Налог на добавленную стоимость по приобретенным нематериальным активам  3. Налог на добавленную стоимость по приобретенным материально-производственным запасам |
| **Раздел III. Затраты на производство** | | | |
| Активный | Общехозяйственные расходы | 26 |  |
| **Раздел IV. Готовая продукция и товары** | | | |
| Активный | Товары | 41 | 1. Товары на складах  2. Товары в розничной торговле  3. Тара под товаром и порожняя  4. Покупные изделия |
| Пассивный | Торговая наценка | 42 |  |
| Активный | Расходы на продажу | 44 |  |
| Активный | Товары отгруженные | 45 |  |
| **Раздел V. Денежные средства** | | | |
| Активный | Касса | 50 | 1. Касса организации  2. Операционная касса  3. Денежные документы |
| Активный | Расчетные счета | 51 |  |
| Активный | Переводы в пути | 57 |  |
| **Раздел VI. Расчеты** | | | |
| Активно- пассивный | Расчеты с поставщиками и подрядчиками | 60 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с покупателями и заказчиками | 62 |  |
| Пассивный | Расчеты по краткосрочным кредитам и займам | 66 | По видам кредитов и займов |
| Пассивный | Расчеты по долгосрочным кредитам и займам | 67 | По видам кредитов и займов |
| Активно- пассивный | Расчеты по налогам и сборам | 68 | По видам налогов и сборов |
| Активно- пассивный | Расчеты по социальному страхованию и обеспечению | 69 | 1. Расчеты по социальному страхованию  2. Расчеты по пенсионному обеспечению  3. Расчеты по обязательному медицинскому страхованию |
| Пассивный | Расчеты с персоналом по оплате труда | 70 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с подотчетными лицами | 71 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с персоналом по прочим операциям | 73 | 1. Расчеты по предоставленным займам  2. Расчеты по возмещению материального ущерба |
| Активно- пассивный | Расчеты с учредителями | 75 | 1. Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал  2. Расчеты по выплате доходов |
| Активно- пассивный | Расчеты с разными дебиторами и кредиторами | 76 | 1. Расчеты по имущественному и личному страхованию  2. Расчеты по претензиям  3. Расчеты по причитающимся дивидендам и другим доходам  4. Расчеты по депонированным суммам |
| **Раздел VII. Капитал** | | | |
| Пассивный | Уставный капитал | 80 |  |
| Активный | Собственные акции (доли) | 81 |  |
| Пассивный | Резервный капитал | 82 |  |
| Пассивный | Добавочный капитал | 83 |  |
| Активно- пассивный | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 84 |  |
| **Раздел VIII. Финансовые результаты** | | | |
| Активно- пассивный | Продажи | 90 | 1. Выручка  2. Себестоимость продаж  3. Налог на добавленную стоимость  4. Акцизы  9. Прибыль/убыток от продаж |
| Активно- пассивный | Прочие доходы и расходы | 91 | 1. Прочие доходы  2. Прочие расходы  9. Сальдо прочих доходов и расходов |
| Активный | Недостачи и потери от порчи ценностей | 94 |  |
| Активно- пассивный | Прибыли и убытки | 99 |  |

**Задача 2**

Составить рабочий план счетов аптечной организации, исходя из условий:

Аптека арендует здание, имеет производственный отдел, основной вид деятельности – изготовление и реализация медицинских препаратов, общий режим налогообложения.

**Эталон ответа**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Тип счета** | **Наименование счета** | **Номер счета** | **Номер и наименование субсчета** |
| **Раздел I. Внеоборотные активы** | | | |
| Активный | Основные средства | 01 | По видам основных средств |
| Пассивный | Амортизация основных средств | 02 |  |
| Активный | Вложения во внеоборотные активы | 08 | 4. Приобретение объектов основных средств |
| **Раздел II. Производственные запасы** | | | |
| Активный | Материалы | 10 | 1. Сырье и материалы  2. Покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали  3. Топливо  4. Тара и тарные материалы  5. Запасные части  6. Прочие материалы  7. Материалы, переданные в переработку на сторону  8. Строительные материалы  9. Инвентарь и хозяйственные принадлежности  10. Специальная оснастка и специальная одежда на складе  11. Специальная оснастка и специальная одежда в эксплуатации |
| Активный | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 19 | 1. Налог на добавленную стоимость при приобретении основных средств  2. Налог на добавленную стоимость по приобретенным нематериальным активам  3. Налог на добавленную стоимость по приобретенным материально-производственным запасам |
| **Раздел III. Затраты на производство** | | | |
| Активный | Основное производство | 20 |  |
| Активный | Полуфабрикаты собственного производства | 21 |  |
| Активный | Общехозяйственные расходы | 26 |  |
| Активный | Брак в производстве | 28 |  |
| **Раздел IV. Готовая продукция и товары** | | | |
| Активный | Выпуск продукции (работ, услуг) | 40 |  |
| Активный | Товары | 41 | 1. Товары на складах  2. Товары в розничной торговле  3. Тара под товаром и порожняя  4. Покупные изделия |
| Пассивный | Торговая наценка | 42 |  |
| Активный | Готовая продукция | 43 |  |
| Активный | Расходы на продажу | 44 |  |
| Активный | Товары отгруженные | 45 |  |
| **Раздел V. Денежные средства** | | | |
| Активный | Касса | 50 | 1. Касса организации  2. Операционная касса  3. Денежные документы |
| Активный | Расчетные счета | 51 |  |
| Активный | Переводы в пути | 57 |  |
| **Раздел VI. Расчеты** | | | |
| Активно- пассивный | Расчеты с поставщиками и подрядчиками | 60 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с покупателями и заказчиками | 62 |  |
| Пассивный | Резервы по сомнительным долгам | 63 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты по налогам и сборам | 68 | По видам налогов и сборов |
| Активно- пассивный | Расчеты по социальному страхованию и обеспечению | 69 | 1. Расчеты по социальному страхованию  2. Расчеты по пенсионному обеспечению  3. Расчеты по обязательному медицинскому страхованию |
| Пассивный | Расчеты с персоналом по оплате труда | 70 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с подотчетными лицами | 71 |  |
| Активно- пассивный | Расчеты с персоналом по прочим операциям | 73 | 1. Расчеты по предоставленным займам  2. Расчеты по возмещению материального ущерба |
| Активно- пассивный | Расчеты с учредителями | 75 | 1. Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал  2. Расчеты по выплате доходов |
| Активно- пассивный | Расчеты с разными дебиторами и кредиторами | 76 | 1. Расчеты по имущественному и личному страхованию  2. Расчеты по претензиям  3. Расчеты по причитающимся дивидендам и другим доходам  4. Расчеты по депонированным суммам |
| **Раздел VII. Капитал** | | | |
| Пассивный | Уставный капитал | 80 |  |
| Активный | Собственные акции (доли) | 81 |  |
| Пассивный | Резервный капитал | 82 |  |
| Пассивный | Добавочный капитал | 83 |  |
| Активно- пассивный | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 84 |  |
| **Раздел VIII. Финансовые результаты** | | | |
| Активно- пассивный | Продажи | 90 | 1. Выручка  2. Себестоимость продаж  3. Налог на добавленную стоимость  4. Акцизы  9. Прибыль/убыток от продаж |
| Активно- пассивный | Прочие доходы и расходы | 91 | 1. Прочие доходы  2. Прочие расходы  9. Сальдо прочих доходов и расходов |
| Активный | Недостачи и потери от порчи ценностей | 94 |  |
| Активно- пассивный | Прибыли и убытки | 99 |  |
| **Забалансовые счета** | | | |
| ------- | Арендованные основные средства | 001 |  |
| ------- | Износ основных средств | 010 |  |

**Задача 1**

Фирма «Аптечка» занимается изготовлением и реализацией лекарственных препаратов и мед изделий. Фирма не является плательщиком налога на добавленную стоимость. В текущем году она реализовала: лекарственные препараты 5 640 000 руб., медицинские изделия 1 500 000 руб. Фирма произвела следующие расходы (руб.):

оплата поставщикам лекарств 5500000 руб.

заработная плата сотрудникам 150000 руб.

материалы, использованные при изготовлении 100000 руб.

услуги связи, интернет-услуги 50000 руб.

расходы на содержание здания, в котором находится фирма 40000 руб.

транспортные расходы 60000 руб.

Если фирма «Аптечка» привлечет дополнительно 3 работников, заработная плата каждого из которых составит 8000 руб., объем потребляемых услуг связи увеличится на 20%, объем потребляемых транспортных услуг возрастет на 17%, увеличатся расходы на материалы на 15%. Это позволит дополнительно продать лекарственных препаратов на 750 000 руб., покупная стоимость которых 650 000 руб.

Определите:

1) какие расходы фирмы «Аптечка» являются:

а) постоянными;

б) переменными;

2) величину приростных затрат (доходов);

3) величину предельных затрат (доходов).

Сделайте расчет и решите, следует ли увеличивать объем продаж.

**Эталон ответа**

К постоянным расходам фирмы «Аптечка» относятся:

расходы на содержание здания, в котором находится фирма 40000 руб.;

итого постоянных расходов: 40000 руб.

К переменным расходам фирмы «Аптечка» относятся:

услуги связи, интернет-услуги 50000 руб.;

оплата поставщикам лекарств 5500000 руб.;

заработная плата сотрудникам 150000 руб.;

материалы, использованные при изготовлении 100000 руб.;

транспортные расходы 60000 руб.;

итого переменных расходов: 5860000 руб.

В результате увеличения объемов продаж возникнут дополнительные переменные расходы:

услуги связи, интернет-услуги 60000 руб. (50000 \* 120%);

оплата поставщикам лекарств 650000 руб.;

заработная плата сотрудникам 24000 руб. (3 \* 8000);

материалы, использованные при изготовлении 115000 руб. (100000 \* 115%);

транспортные расходы 70200 руб. (60000 \* 117%);

итого величина приростных затрат: 919200 руб.

Величина приростных доходов: 750000 руб.

Предельные затраты: 919200 руб.

Предельные доходы: 750000 руб.

Поскольку предельные доходы меньше предельных затрат, наращивать объем продаж нерентабельно.

**Задача 2**

Общество с ограниченной ответственностью «Фармакон» изготавливает лекарственные препараты: 0,9% раствор натрия хлорида, 5% раствор глюкозы, 0,05% раствор хлоргексидина, 0,1% раствор кальция хлорида. Косвенные расходы в апреле составили 26000 руб. (заработная плата; аренда производственного помещения; амортизация основных средств; расходы на электроэнергию, освещение, отопление и т.п.).

Необходимо:

1) распределить косвенные расходы между видами препаратов, используя три различные базы распределения;

2) сравнить результаты распределения;

3) сделать вывод об оптимальной базе распределения косвенных расходов.

При расчетах используйте информацию из таблицы.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Вид выпускаемой продукции | Выручка от реализации, руб. | Объем произ водства, руб. | Прямые затраты, руб. | Время работы, чел-ч. |
| 0,9% раствор натрия хлорида | 66000 | 95200 | 65280 | 96 |
| 5% раствор глюкозы | 16500 | 16800 | 14400 | 12,8 |
| 0,05% раствор хлоргексидина | 13200 | 13300 | 8640 | 15,2 |
| 0,1% раствор кальция хлорида | 14300 | 14700 | 7680 | 36 |
| Итого | 110000 | 140000 | 96000 | 160 |

**Эталон ответа**

Распределение косвенных затрат пропорционально выручке

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Вид выпускаемой продукции | Выручка от реализации, руб. | % распределения | Косвенные расходы, руб. |
| 0,9% раствор натрия хлорида | 66000 | 60,00 | 15600 |
| 5% раствор глюкозы | 16500 | 15,00 | 3900 |
| 0,05% раствор хлоргексидина | 13200 | 12,00 | 3120 |
| 0,1% раствор кальция хлорида | 14300 | 13,00 | 3380 |
| Итого | 110000 | 100,00 | 26000 |

Распределение косвенных затрат пропорционально прямым затратам

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Вид выпускаемой продукции | Прямые затраты, руб. | % распределения | Косвенные расходы, руб. |
| 0,9% раствор натрия хлорида | 65280 | 68,00 | 17680 |
| 5% раствор глюкозы | 14400 | 15,00 | 3900 |
| 0,05% раствор хлоргексидина | 8640 | 9,00 | 2340 |
| 0,1% раствор кальция хлорида | 7680 | 8,00 | 2080 |
| Итого | 96000 | 100,00 | 26000 |

Распределение косвенных затрат пропорционально времени работы

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Вид выпускаемой продукции | Время работы, чел-ч. | % распределения | Косвенные расходы, руб. |
| 0,9% раствор натрия хлорида | 96 | 60,00 | 15600 |
| 5% раствор глюкозы | 12,8 | 8,00 | 2080 |
| 0,05% раствор хлоргексидина | 15,2 | 9,50 | 2470 |
| 0,1% раствор кальция хлорида | 36 | 22,50 | 5850 |
| Итого | 160 | 100,00 | 26000 |

*Выводы:* при распределении косвенных затрат пропорционально выручке и времени работы косвенные затраты, приходящие на 0,9% раствор натрия хлорида, одинаковы. На прочие лекарства при распределении затрат пропорционально выручке приходятся примерно равные суммы в пределах 3000-4000 руб. При распределении затрат пропорционально времени вторая по величине сумма косвенных затрат приходится на 0,1% раствор кальция хлорида – 5850 руб. На 0,05% раствор хлоргексидина и 0,05% раствор хлоргексидина примерно приходится от 2000 до 2500 руб. При распределении косвенных затрат пропорционально прямым затратам наибольшая сумма приходится на 0,9% раствор натрия хлорида (на 2080 руб. больше, чем при других вариантах), вторая по величине сумма приходится на 5% раствор глюкозы – 3900 руб., чуть более 2000 руб. приходится на 0,05% раствор хлоргексидина и 0,1% раствор кальция хлорида. Наиболее оптимальной базой для распределения затрат является выручка, поскольку при ней распределение затрат более равномерное.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Налоговая система Российской Федерации;
2. Сравнительный анализ налогового администрирования в России и зарубежных странах;
3. Анализ и оценка налоговых доходов субъекта РФ (на примере региона).
4. Упрощенный режим налогообложения. Макет организации, работающей по УСН;
5. Законодательная база специальных режимов налогообложения;
6. Особенности налогообложения фармацевтических организаций (аптек). В каких случаях аптека может работать по специальным налоговым режимам.
7. Обязанности работодателей по НДФЛ;
8. Налоговые вычеты;
9. Пути устранения двойного налогообложения в сфере налогообложения налогом на доходы физических лиц.
10. Типовой и рабочий план счетов
11. Структура учетной политики
12. Издержки предприятия и его структурных подразделений
13. Прогнозирование будущих финансовых операций
14. Внутренняя отчетность предприятий

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс** ОД.О.01.1.6.1 **Тема:** «Налоговая система»

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Инвентаризация. Определение.
2. В каких случаях проведение инвентаризации обязательно.
3. Какими документами создается законодательно-правовая основа проведения инвентаризации.
4. Основные действия при проведении инвентаризации.
5. Инвентаризационная опись. Характеристика.
6. Виды инвентаризации. Характеристика.
7. Бухгалтерский баланс: понятие, структура, свойства.
8. Структура актива бухгалтерского баланса. Понятие ликвидности.
9. Структура пассива бухгалтерского баланса. Понятие срочности.
10. Типы изменения бухгалтерского баланса.
11. Классификация бухгалтерских балансов.
12. Отчет о прибылях и убытках
13. Варианты построения отчета о прибылях и убытках
14. Перечень прочих доходов
15. Перечень прочих расходов
16. Анализ отчета о прибылях и убытках
17. Цена, функции цены.
18. Особенности товара «лекарственные средства».
19. Государственное регулирование цен на ЛП на уровне РФ.
20. Государственное регулирование цен на ЛП на уровне субъектов РФ.
21. Ценообразование в аптечных организациях.
22. Виды экономических ресурсов аптечной организации.
23. Структура трудовых ресурсов и особенности труда в аптечной организации.
24. Основные задачи и источники информации для анализа использования трудовых ресурсов аптечной организации и фонда заработной платы.
25. Нормирование труда в аптечных организациях.
26. Расчет численности персонала аптечных организаций.
27. Формы оплаты труда. Расчет фонда оплаты труда персонала.

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. ПРОВЕДЕНИЕ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ОБЯЗАТЕЛЬНО
   1. Перед составлением годовой бухгалтерской отчетности
   2. После составления годовой бухгалтерской отчетности
   3. Во время составления годовой бухгалтерской отчетности
   4. Все ответы верны

Правильный ответ: 1

1. ОПРЕДЕЛЕННАЯ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ ПРАКТИЧЕСКИХ ДЕЙСТВИЙ ПО ДОКУМЕНТАЛЬНОМУ ПОДТВЕРЖДЕНИЮ НАЛИЧИЯ, СОСТОЯНИЯ И ОЦЕНКИ ИМУЩЕСТВА И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ОРГАНИЗАЦИИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОСТОВЕРНОСТИ ДАННЫХ УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ НАЗЫВАЕТСЯ
   1. Бухгалтерский учет
   2. Инвентаризация
   3. Составление отчета
   4. Инвентаризационная опись

Правильный ответ: 2

1. ОСНОВНЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫМ ДОКУМЕНТОМ ПО ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ЯВЛЯЕТСЯ
   1. Федеральный закон от 06 декабря 2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»
   2. Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. N 34н
   3. «Положение о порядке проведения инвентаризации имущества налогоплательщиков при налоговой проверке» от 21.03.99 № 20н
   4. Все ответы верны

Правильный ответ: 4

1. О ВАЖНОСТИ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ГОВОРИТ
   1. Статья 1 приказа Минфина РФ от 29 июля 1998 г. N 34н
   2. Статья 9 «Положения о порядке проведения инвентаризации имущества налогоплательщиков при налоговой проверке» от 21.03.99 № 20н
   3. Статья 3 Федерального закона от 06 декабря 2011 года № 402-ФЗ
   4. Статья 11 Федерального закона от 06 декабря 2011 года № 402-ФЗ

Правильный ответ: 4

1. В СОСТАВ ИНВЕНТАРИЗАЦИОННОЙ КОМИССИИ ВКЛЮЧАЮТСЯ
   1. Представители администрации фармацевтической организации
   2. Работники бухгалтерии
   3. Другие работники
   4. Все ответы верны

Правильный ответ: 4

1. В АКТИВЕ БАЛАНСА ОТРАЖАЕТСЯ
   1. совокупность источников хозяйственных средств
   2. арендованные средства организации
   3. состав хозяйственных средств
   4. обязательства и долги организации

Правильный ответ: 3

1. В ПАССИВЕ БАЛАНСА ОТРАЖАЕТСЯ
   1. совокупность источников хозяйственных средств
   2. собственные средства организации
   3. состав хозяйственных средств
   4. задолженность дебиторов

Правильный ответ: 1

1. АКТИВ БАЛАНСА ОРГАНИЗАЦИИ
   1. может быть больше пассива
   2. может быть меньше пассива
   3. находится в любых отношениях с пассивом
   4. всегда равен пассиву

Правильный ответ: 4

1. ЧТО ТАКОЕ БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС?
   1. способ группировки средств предприятия
   2. способ группировки средств и источников их образования
   3. способ отражения хозяйственных операций
   4. способ группировки источников средств предприятия

Правильный ответ: 2

1. ИТОГО БАЛАНСА НАЗЫВАЕТСЯ
   1. сальдо
   2. валюта
   3. сумма
   4. нет правильного ответа

Правильный ответ: 2

1. ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ
2. Форма №1
3. Форма №2
4. Форма №3
5. Форма №4

Правильный ответ: 2

1. МАТРИЧНАЯ ФОРМА ОТЧЕТА О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ОТНОСИТСЯ К КЛАССИФИКАЦИИ
2. по подходу к классификации затрат
3. по расположению показателей
4. по способу получения финансового результата
5. по способу раскрытия разности между доходами и расходами

Правильный ответ: 2

1. ПО МЕТОДУ БРУТТО В ОТЧЕТЕ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ОТРАЖАЮТ
2. выручку
3. сальдо
4. обороты
5. валюту

Правильный ответ: 3

1. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ УЧИТЫВАЮТ НА СЧЕТЕ
2. 90
3. 91
4. 99
5. 84

Правильный ответ: 2

1. НЕРАСПРЕДЕЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ – ЭТО ПРИБЫЛЬ
2. оставшаяся после выплаты дивидендов
3. неиспользованная до начисления дивидендов и формирования фондов
4. которую государство не может распределить между бюджетами и фондами
5. оставшаяся после формирования фондов и резервов

Правильный ответ: 2, 3

1. К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ЦЕНЫ ОТНОСИТСЯ
2. инструмент рыночной экономики
3. экономический показатель деятельности аптек
4. совокупность общественно-необходимых затрат труда
5. денежное выражение стоимости товара

Правильный ответ: 4

1. БОЛЕЕ ВЫСОКУЮ ЦЕНУ МОЖНО УСТАНОВИТЬ ЕСЛИ СПРОС
2. единой эластичности
3. неэластичный
4. сезонный
5. эластичный

Правильный ответ: 2

1. ПРИ ФОРМИРОВАНИИ РОЗНИЧНОЙ ЦЕНЫ НА ГОТОВЫ ЛС В АПТЕКЕ НЕОБХОДИМО УЧИТЫВАТЬ
2. способ продажи ЛС (по рецепту, без рецепта)
3. тарифы за изготовление ЛС
4. размеры торговых надбавок, утвержденные территориальными органами власти
5. стоимость входящих ингредиентов и тары

Правильный ответ: 3

1. ВЕРХНЯЯ ГРАНИЦА ЦЕНЫ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ
2. затратами и максимальной прибылью
3. спросом
4. суммой внешних и внутренних затрат
5. сумой постоянных и переменных затрат

Правильный ответ: 2

1. ЕСЛИ СНИЖЕНИЕ ЦЕНЫ НА 1% ВЫЗЫВАЕТ УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 1%, ТО ЭТО СООТВЕТСТВУЕТ
2. неэластичному спросу
3. эластичному спросу
4. единичной эластичности спроса
5. абсолютно неэластичному спросу

Правильный ответ: 2

1. ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ РАБОЧЕЙ НЕДЕЛИ РЕГЛАМЕНТИРОВАНА
   1. ст. 91 ТК РФ и составляет 40 часов
   2. ст. 91 ТК РФ и составляет 50 часов
   3. ст. 91 ТК РФ и составляет 30 часов
   4. ст. 91 ТК РФ и составляет 60 часов

Правильный ответ: 1

1. ВЫПОЛНЕНИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ В СВОБОДНОЕ ОТ ОСНОВНОЙ РАБОТЫ ВРЕМЯ НАЗЫВАЕТСЯ
   1. совмещение
   2. совместительство
   3. замещение
   4. расширение зон обслуживания

Правильный ответ: 2

1. НЕВЫПЛАЧЕННАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ИЗ КАССЫ АПТЕКИ ДЕПОНИРУЕТСЯ
   1. через один день
   2. через 3 дня
   3. через 5 дней
   4. через 10 дней

Правильный ответ: 3

1. СТАВКА НАЛОГА НА ДОХОДЫ С ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ СОСТАВЛЯЕТ
   1. 10%
   2. 13%
   3. 18%
   4. 20%

Правильный ответ: 2

1. СВЕРХУРОЧНЫЕ НЕ ДОЛЖНЫ ПРЕВЫШАТЬ ДЛЯ КАЖДОГО РАБОТНИКА
   1. двух часов в течение 2х дней подряд
   2. четырех часов в течение 2х дней подряд
   3. четырех часов в течение 2х дней подряд и 120 часов в год
   4. 120 часов в год

Правильный ответ: 3

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1**

Отразите недостачу товаров, выявленную при инвентаризации, на счетах бухгалтерского учета если по результатам инвентаризации выявлено:

* недостача товаров составила 3562 руб.50 коп.;
* сумма естественной убыли по расчету – 2726,00 руб.
* коэффициент себестоимости – 75%

**Эталон ответа**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Содержание операции** | **Сумма** | **Корреспонденция** | |
| **Дебет** | **Кредит** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 1 | Отражена недостача товара (инвентаризационная ведомость) | 3562,50 | 94 | 41 |
| 2 | Списана недостача товара в пределах норм естественной убыли (справка) | 2044,50 | 20 | 94 |
| 3 | Списана торговая наценка (справка) | 681,50 | 42 | 94 |
| 4 | Оставшуюся сумму недостачи списана на МОЛ (бухгалтерская справка) | 836,50 | 73.2 | 94 |

1. Отражают на счетах списание всей суммы недостачи:

Дт 94 – Кт 41 – 3562,00 руб.

2. На издержки обращения относят недостачу товара в пределах норм естественной убыли по ценам приобретения:

Дт 20(44) – Кт 94 – 2044,50 руб. (2726-00 × 75%)

Дт 42 – Кт 94 – 681,50 руб. (2726-00 – 2044-50)

3. Оставшуюся сумму недостачи, если выявлено виновное лицо списывают на МОЛ:

Дт 73.2 – Кт 94 – 836-50 руб. (3562-50 – 2726-00)

**Задача 2**

Рассчитайте, спишите и отразите на счетах бухгалтерского учета затраты аптеки, связанные с естественной убылью фармацевтических субстанций, если по результатам инвентаризации выявленная недостача составила 2128 руб. Объем реализации по экстемпоральным рецептам в текущем году составил 540 тыс. руб., в т. ч. объем реализации субстанций в массе – 15 тыс. руб., коэффициент себестоимости – 75 %.

**Эталон ответа**

В соответствии с приказом МЗ РФ № 284 от 20.07.2001 г. при расчете естественной убыли (ЕУ) применяются следующие нормы от объема производства при:

- изготовлении ЛФ –1,8%

- отпуске в «массе» – 0,65%

1. Сумма естественной убыли от производственной деятельности =

540000 руб. х 1,8 % = 9720 руб.

2. Сумма естественной убыли от реализации ЛС в «массе» =

15000 руб. х 0,65% = 97,5 руб.

3. Общая сумма расходов в пределах норм ЕУ

9720,0 руб. + 97,5 руб. = 9817,5 руб.

4. Сумма принятая к списанию составила 2128 руб., т.к. недостача списывается на издержки в пределах норм ЕУ, но не более фактически недостающей суммы.

5. Отражение списания недостачи товаров

- на издержки обращения по ценам приобретения: Дт 20(44) – Кт 94 – 1596 руб. (2128 × 75%)

- на сумму торговой наценки: Дт 42 – Кт 94 – 532,00 руб.

**Задача 1**

Составить бухгалтерский баланс по данным таблицы

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № статьи | Наименование активов и пассивов | Сумма |
| 1 | Уставный капитал | 7 800 000 |
| 2 | Наличные деньги в кассе | 1 000 |
| 3 | Задолженность покупателей | 17 000 |
| 4 | Задолженность дебиторов | 3 000 |
| 5 | Вспомогательные материалы | 515 000 |
| 6 | Топливо | 175 000 |
| 7 | Задолженность органам социального страхования | 8 500 |
| 8 | Задолженность работникам по оплате труда | 34 000 |
| 9 | Незавершенное производство | 202 000 |
| 10 | Основные средства | 6 000 000 |
| 11 | Основные материалы | 1 300 000 |
| 12 | Прибыль | 120 000 |
| 13 | Деньги на расчетном счете в банке | 40 000 |
| 14 | Задолженность поставщикам за материалы | 132 000 |
| 15 | Краткосрочная ссуда банка | 100 000 |
| 16 | Готовые изделия | 110 500 |
| 17 | Долгосрочная ссуда банка | 150 000 |
| 18 | Товары | 700 000 |
| 19 | Внутриаптечная заготовка | 82 000 |
| 20 | Задолженность бюджету по налогам | 16 000 |
| 21 | Добавочный капитал | 80 000 |
| 22 | Резервный капитал | 615 000 |
| 23 | Доходы будущих периодов | 90 000 |
|  | **ИТОГО** | **18 291 000** |

**Эталон ответа**

Составляем бухгалтерский баланс по данным задачи

Форма бухгалтерского баланса предусматривает составление баланса на начало и конец отчетного периода. Однако поскольку в задаче не оговорены данные на следующий период, то заполним бухгалтерский баланс для исходных данных, т.е. для одного периода.

Таблица. Бухгалтерский баланс

Актив баланса

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | | Код |  |  |  |  | На |  | |
| 20 | | | | |  | г. |
|  | | | | | | |
| **АКТИВ** | | 1110 |  | | | | | | |
| **I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** | |
|  | Нематериальные активы |
|  | Результаты исследований и разработок | 1120 |  | | | | | | |
|  | Основные средства | 1130 | 6 000 000 | | | | | | |
|  | Доходные вложения в материальные ценности | 1140 |  | | | | | | |
|  | Финансовые вложения | 1150 |  | | | | | | |
|  | Отложенные налоговые активы | 1160 |  | | | | | | |
|  | Прочие внеоборотные активы | 1170 |  | | | | | | |
|  | Итого по разделу I | 1100 | 6 000 000 | | | | | | |
| **II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** | | 1210 | 3 084 500 | | | | | | |
|  | Запасы |
|  | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 1220 |  | | | | | | |
|  | Дебиторская задолженность | 1230 | 20 000 | | | | | | |
|  | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240 |  | | | | | | |
|  | Денежные средства и денежные эквиваленты | 1250 | 41 000 | | | | | | |
|  | Прочие оборотные активы | 1260 |  | | | | | | |
|  | Итого по разделу II | 1200 | 3 145 500 | | | | | | |
|  | **БАЛАНС** | 1600 | 9 145 500 | | | | | | |

Пассив баланса

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | | Код |  |  |  |  | На |  | | | |  |
| 20 | | | | | |  | г. | |  |
|  | | | | | | | | | |
| **ПАССИВ** | | 1310 | 7 800 000 | | | | | | | | | |
| **III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ** | |
|  | Уставный капитал (складочный  капитал, уставный фонд, вклады товарищей) |
|  | Собственные акции, выкупленные у акционеров | 1320 | ( | |  | | | | | | ) | |
|  | Переоценка внеоборотных активов | 1340 |  | | | | | | | | | |
|  | Добавочный капитал (без переоценки) | 1350 | 80 000 | | | | | | | | | |
|  | Резервный капитал | 1360 | 615 000 | | | | | | | | | |
|  | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 1370 | 120 000 | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу III | 1300 | 8 615 000 | | | | | | | | | |
| **IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** | | 1410 | 150 000 | | | | | | | | | |
|  | Заемные средства |
|  | Отложенные налоговые обязательства | 1420 |  | | | | | | | | | |
|  | Оценочные обязательства | 1430 |  | | | | | | | | | |
|  | Прочие обязательства | 1450 |  | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу IV | 1400 | 150 000 | | | | | | | | | |
| **V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** | | 1510 | 100 000 | | | | | | | | | |
|  | Заемные средства |
|  | Кредиторская задолженность | 1520 | 190 500 | | | | | | | | | |
|  | Доходы будущих периодов | 1530 | 90 000 | | | | | | | | | |
|  | Оценочные обязательства | 1540 |  | | | | | | | | | |
|  | Прочие обязательства | 1550 |  | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу V | 1500 | 380 500 | | | | | | | | | |
|  | **БАЛАНС** | 1700 | 9 145 500 | | | | | | | | | |

**Задача 2**

Составить бухгалтерский баланс по данным таблицы

Инвентаризационная ведомость №4

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № статьи | Наименование активов и пассивов | Сумма |
| 1 | Вода очищенная | 395 |
| 2 | Здание | 4 600 |
| 3 | Задолженность поставщикам | 1 200 |
| 4 | Расчетный счет | 4 100 |
| 5 | Резервный капитал | 3 100 |
| 6 | Бюджетное финансирование | 5 200 |
| 7 | Касса | 890 |
| 8 | Раствор натрия хлорида изотонический | 2 200 |
| 9 | Задолженность подотчетного лица | 935 |
| 10 | Кредит банка на 5 лет | 300 |
| 11 | Субстанция натрия хлорида | 980 |
| 12 | Автомобиль | 15 700 |
| 13 | Нераспределенная прибыль отчетного года | 270 |
| 14 | Хозяйственный инвентарь | 195 |
| 15 | Уставный капитал | 15 000 |
| 16 | Задолженность аптеке | 3 210 |
| 17 | Задолженность по оплате труда | 295 |
| 18 | Добавочный капитал | 10 900 |
| 19 | Технологическое оборудование | 1 470 |
| 20 | Раствор натрия хлорида гипертонический | 1 590 |
|  | **ИТОГО** | **72 530** |

**Решение задачи по составлению бухгалтерского баланса по бух учету**

Составляем бухгалтерский баланс по данным задачи

Форма бухгалтерского баланса предусматривает составление баланса на начало и конец отчетного периода. Однако поскольку в задаче не оговорены данные на следующий период, то заполним бухгалтерский баланс для исходных данных, т.е. для одного периода.

Таблица. Бухгалтерский баланс

Актив баланса

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | | Код |  |  |  |  | На |  | |
| 20 | | | | |  | г. |
|  | | | | | | |
| **АКТИВ** | | 1110 |  | | | | | | |
| **I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** | |
|  | Нематериальные активы |
|  | Результаты исследований и разработок | 1120 |  | | | | | | |
|  | Основные средства | 1130 | 21 770 | | | | | | |
|  | Доходные вложения в материальные ценности | 1140 |  | | | | | | |
|  | Финансовые вложения | 1150 |  | | | | | | |
|  | Отложенные налоговые активы | 1160 |  | | | | | | |
|  | Прочие внеоборотные активы | 1170 |  | | | | | | |
|  | Итого по разделу I | 1100 | 21 770 | | | | | | |
| **II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ** | | 1210 | 5 360 | | | | | | |
|  | Запасы |
|  | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 1220 |  | | | | | | |
|  | Дебиторская задолженность | 1230 | 4 145 | | | | | | |
|  | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240 |  | | | | | | |
|  | Денежные средства и денежные эквиваленты | 1250 | 4 990 | | | | | | |
|  | Прочие оборотные активы | 1260 |  | | | | | | |
|  | Итого по разделу II | 1200 | 14 495 | | | | | | |
|  | **БАЛАНС** | 1600 | 36 265 | | | | | | |

Пассив баланса

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | | Код |  |  |  |  | На |  | | | |  |
| 20 | | | | | |  | г. | |  |
|  | | | | | | | | | |
| **ПАССИВ** | | 1310 | 15 000 | | | | | | | | | |
| **III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ** | |
|  | Уставный капитал (складочный  капитал, уставный фонд, вклады товарищей) |
|  | Собственные акции, выкупленные у акционеров | 1320 | ( | |  | | | | | | ) | |
|  | Переоценка внеоборотных активов | 1340 |  | | | | | | | | | |
|  | Добавочный капитал (без переоценки) | 1350 | 16 100 | | | | | | | | | |
|  | Резервный капитал | 1360 | 3 100 | | | | | | | | | |
|  | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 1370 | 270 | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу III | 1300 | 34 470 | | | | | | | | | |
| **IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** | | 1410 | 300 | | | | | | | | | |
|  | Заемные средства |
|  | Отложенные налоговые обязательства | 1420 |  | | | | | | | | | |
|  | Оценочные обязательства | 1430 |  | | | | | | | | | |
|  | Прочие обязательства | 1450 |  | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу IV | 1400 | 300 | | | | | | | | | |
| **V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА** | | 1510 |  | | | | | | | | | |
|  | Заемные средства |
|  | Кредиторская задолженность | 1520 | 1 495 | | | | | | | | | |
|  | Доходы будущих периодов | 1530 |  | | | | | | | | | |
|  | Оценочные обязательства | 1540 |  | | | | | | | | | |
|  | Прочие обязательства | 1550 |  | | | | | | | | | |
|  | Итого по разделу V | 1500 | 1 495 | | | | | | | | | |
|  | **БАЛАНС** | 1700 | 36 265 | | | | | | | | | |

**Задача 1**

Составить отчет о прибылях и убытках за отчетный год (в тыс. руб.) компании Фарма-плюс по следующим данным. Расходы по обычным видам деятельности при объеме продаж в 6800 тыс. руб. составляют: себестоимость проданной продукции – 3990 тыс. руб., управленческие расходы – 1020 тыс. руб., коммерческие расходы – 408 тыс. руб. Расходы по обслуживанию долга – 154 тыс. руб. Доходы и расходы по продаже недоамортизированных объектов основных средств составляют соответственно 120 тыс. руб. и 180 тыс. руб. Штрафы, пени, неустойки признаны поставщиками и получены в сумме 99 тыс. руб., признаны и уплачены компанией Фарма-плюс в сумме 109 тыс. руб. Налог на прибыль составляет 410 тыс. руб. В отчетном году в связи с нарушением порядка расчетов с бюджетом компанией Фарма-плюс были уплачены штрафы в размере 56 тыс. руб.

**Эталон ответа**

Отчет о финансовых результатах:

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Сумма, тыс. руб. |
| Выручка | 6800 |
| Себестоимость продаж | 3990 |
| Валовая прибыль | 6800-3990=2810 |
| Коммерческие расходы | 408 |
| Управленческие расходы | 1020 |
| Прибыль от продаж | 2810-408-1020=1382 |
| Проценты к получению | 0 |
| Проценты к уплате | 154 |
| Прочие доходы | 120+99=219 |
| Прочие расходы | 180+109+56=345 |
| Прибыль до налогообложения | 1382-154+219-345=1102 |
| Налог на прибыль | 410 |
| Чистая прибыль | 1102-410=692 |

**Задача 2**

Составить отчет о прибылях и убытках. Рассчитать налог на прибыль. Определить дивиденды к оплате акционерам, если 50% чистой прибыли выплачиваются в виде дивидендов (налог на дивиденды 9%). Выручка с НДС предприятия за год составила 25 890 тыс. руб. Себестоимость реализованной продукции – 10 423 тыс. руб., коммерческие расходы составили 2520 тыс. руб. и административные расходы – 2 003 тыс. руб. Предприятие получило дивиденды от принадлежащих ему акций в сумме 1520 тыс. руб., был оплачен транспортный налог в сумме 568 тыс. руб.

**Эталон ответа**

**Отчет о прибылях и убытках**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Показатель | Сумма, т.р. |
| 1. | Выручка с НДС | 25890 |
| 2. | НДС | 3949 |
| 3. | Выручка без НДС | 21941 |
| 4. | Себестоимость продаж (реализованной продукции) | 10423 |
| 5. | **Валовая прибыль** | 11518 |
| 6. | Коммерческие расходы | 2520 |
| 7. | Управленческие расходы | 2003 |
| 8. | **Прибыль от продаж** | 6995 |
| 9. | Доходы от участия в других организациях | **1520** |
| 10. | Прочие расходы | 568 |
| 11. | **Прибыль до налогообложения** | **7947** |
| 13. | Налог на прибыль | 1285,4 |
| **14** | **Чистая прибыль предприятия** | **6661,6** |

**Расчет налогооблагаемой прибыли**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Показатель | Сумма, т.р. |
| 1. | **Доходы** в целях налогообложения | 21941 |
| 2. | **Расходы** в целях налогообложения, в т.ч. |  |
| 3. | - Себестоимость продаж (реализованной продукции) | 10423 |
| 4. | - Коммерческие расходы | 2520 |
| 5. | - Управленческие расходы | 2003 |
| 6. | - Прочие расходы | 568 |
| 7. | Итого | 15514 |
| 8. | **Налогооблагаемая прибыль** | **6427** |
| 9. | Налог на прибыль | 1285,4 |

**Расчет дивидендов**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Показатель | Сумма, т.р. |
| **1** | **Чистая прибыль предприятия** | **6661,6** |
| 2 | Начисленные дивиденды | 3330,8 |
| 3 | Налог на дивиденды | 299,8 |
| 4 | Дивиденды к оплате | 3031,0 |

**Задача 1**

Произвести расчет торговой надбавки по результатам работы апте­ки за IV квартал 2019 года:

1.Розничный товарооборот - 792697 руб.

2.Издержки обращения - 205406 руб.

3.Средний уровень Т/Н - 32,5 %

4.Тарифы за изготовление - 75420,0

5.Установленный уровень рентабельности - 8 %.

**Эталон ответа**

Расчет торговой надбавки проводят по формуле

Т/Н = Издержки обращения - стоимость тарифов + прибыль \*100%

Себестоимость реализованных товаров

Расчет объема реализации в ценах приобретения (себестоимости реализованных товаров) производят через средний уровень Т/Н:

Реализация розн. ц. ´ (100 % - Ср.уровень Т/Н)/100%

1. Определить величину объема реализации в ценах приобретения:

Т/О (ц.приобр.) = (792697 \*67,5%): 100% = 535070,0 руб.

2. Определить прогнозируемую сумму прибыли:

Сумма прибыли =(792697,0 - 75420,0) \*8% /100%= 57382,2 руб.

3. Определить коэффициент торговой надбавки:

К торговой надбавки = (205406,0 - 75420,0 + 57382,2)\* 100% / 535070,0= 35,0% .

**Задача 2**

Цена на ЛП снизилась с 45 до 42 рублей. Это привело к увеличению спроса с 2300 упаковок до 3100 упаковок в месяц. Определить эластичность спроса. Оценить ценовую политику аптеки.

**Эталон ответа**

Рассчитаем коэффициент ценовой эластичности спроса для нашего примера:

3100 - 2300 45 – 42 0,35

К ц.э..= 3100-2300/ 45 – 42 /0,34 = 5,7

2300 45 0,06

|5,7| > 1, значит спрос на данный препарат эластичный, при сниже­нии цены на 1 % величина спроса увеличилась на 5,7%.

Определим, как отразилось снижение цены на выручке аптеки:

- до снижения цены выручка составила 103500 руб. (45 руб.\* 2300 ул.);

- после снижения цены - 130200 руб. (42 руб. \*3100 ул.).

Вывод: в условиях эластичного спроса снижение цены привело к росту общей выручки.

Определим влияние факторов на увеличение выручки:

- потеря от снижения цены на 3 рубля составила 6900 руб. (3 руб. \* 2300 ул.);

- выигрыш от увеличения объема продаж составил 33600 руб. (42 руб. \*800 ул.);

- прирост общей выручки - 26700 руб. (33600 *-* 6900). Таким образом, выигрыш от увеличения объема продаж оказался больше, чем потери от снижения цены

**Задача 1**

Рассчитайте фонд оплаты труда, заработок к выдаче на руки, подоходный налог и страховые взносы за январь 2013 года с учетом того, что месяц был отработан полностью, если известно, что штатному сотруднику ООО «Здоровье» Петрову П.П. установлен ежемесячный оклад с надбавками в сумме 45 000 рублей. Работнику предоставляется стандартный налоговый вычет на 1 ребенка в размере 1 400 рублей, ставка НДФЛ 13%.

**Эталон ответа**

Подоходный налог (НДФЛ): (45 000 – 1 400) × 0,13 = 5 668 (рублей).

К выдаче: 45 000 – 5 668 = 39 332 (рубля).

Расчет страховых взносов:

ПФР: 45 000 × 0,22 = 9 900 (рублей).

ФСС: 45 000 × 0,029 = 1 305 (рублей).

ФФОМС: 45 000 × 0,051 = 2 295 (рублей).

ИТОГО: 45 000 × 0,3 = 13 500 (рублей).

ФОТ = 45 000 + 13 500 = 58 500 (рублей).

**Задача 2**

Рассчитайте фонд оплаты труда в аптеке на месяц, если известно, что в планируемом году в аптечной организации будет работать такой персонал: заведующий, бухгалтер, 2 заведующих отделами, 8 фармацевтов, 3 приемщика товара и 1 санитарка. То есть на предприятии будет работать 16 человек.

Для четырех администраторов установлена повременная система оплаты труда по окладам. Для фармацевтов установлена сдельная система оплаты. Для приемщиков товаров и санитарки система тарифов.

Установим оклады и тарифные ставки работникам:

Оклады для руководителей:

• Заведующий – 20 000 руб.

• Бухгалтер – 12 000 руб.

• Зав. отделом – 14 000 руб.

Сдельная система:

• Фармацевт 12,5% от товарооборота.

Тарифные ставки:

• Тарифная ставка приемщика и санитарки: 75 руб./час.

В городе Красноярске районный коэффициент – 1,3, северный коэффициент – 1,3.

Товарооборот 1 600 000 руб. в месяц. Аптека работает 5 дней в неделю, 160 часов в месяц.

**Эталон ответа**

Рассчитаем заработную плату по окладам:

• Заведующий – 20 000 руб. × 1,6 = 32 000 руб.

• Бухгалтер – 12 000 руб. × 1,6 = 19 200 руб.

• Зав. отделом – 14 000 руб. × 1,6 = 22 400 руб. × 2 ставки = 44 800 руб.

Итого: 32 000 + 19 200 + 44 800 = 96 000 (руб.)

Рассчитаем сдельную заработную плату фармацевтов:

1 600 000 руб. × 0,125 = 200 000 руб. – по 25 000 руб. на 1 фармацевта.

Рассчитаем заработную плату по тарифным ставкам:

75 руб./час. × 1,6 × 160 час.× 4 ставки = 76 800 руб.

Итого начисленная заработная плата: 96 000 + 200 000 + 76 800 = 372 800 руб.

ФОТ = 372 800 × 1,3 (СВ) = 484 640 (руб.)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Порядок проведения инвентаризации
2. Документальное оформление результатов инвентаризации
3. Материальная ответственность
4. Связь баланса с другими отчетными формами
5. Связь баланса и счетов бухгалтерского учета
6. Учет финансового результата, реформация баланса
7. Классификация отчетов о прибылях и убытках
8. Налог на добавленную стоимость.
9. Перечень ЖНВЛП, его значение.
10. Внебюджетные фонды.
11. Среднесписочная численность работников, понятие, механизм расчета.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия (обязательная,  
дополнительная, электронные ресурсы, включая законодательные и  
нормативно-правовые документы).**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

1. Федеральный закон от 12 апреля 2010 г. N 61-ФЗ "Об обращении лекарственных средств" (с изменениями и дополнениями)
2. Постановление Правительства РФ от 3 сентября 2010 г. N 673 "Об утверждении Правил ввоза на территорию Российской Федерации и вывоза за пределы территории Российской Федерации биологических материалов, полученных при проведении клинического исследования лекарственного препарата для медицинского применения" (с изменениями и дополнениями)
3. Правительства РФ от 7 февраля 2011 г. N 59 "О предоставлении информации о ввозе лекарственных средств на территорию Российской Федерации и вывозе лекарственных средств с территории Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями)

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.6.2 **Тема:** «Ценообразование на фармацевтическом рынке».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Заработок начисленный и его составные части.
2. Расчет отпускных сумм.
3. Расчет пособия по временной нетрудоспособности.
4. Удержания из зарплаты. НДФЛ.
5. Отчисления от зарплаты (начисления на зарплату). Страховые взносы.
6. Понятие анализа финансово-хозяйственной деятельности. Роль, значение
7. Наиболее часто используемые методы финансового анализа
8. Вертикальный и горизонтальный виды анализа
9. Финансовые коэффициенты
10. Понятие и классификация хозяйственных резервов
11. Цель, задачи и источники анализа производства и реализации продукции (работ, услуг)
12. Анализ выполнения плана по выпуску товарной продукции и динамики выполнения плана по объему и реализации продукции.
13. Анализ ассортимента и структуры продукции.
14. Анализ качества произведенной продукции. Значение повышения качества.
15. Анализ ритмичности производства: система показателей, действующие факторы, методы определения резервов.
16. Понятие и классификация основных средств
17. Оценка основных средств
18. Задачи и информационная база анализа основных средств организации
19. Методика анализа основных средств
20. Фондоотдача, фондоемкость и рентабельность основных средств
21. Понятие и сущность материальных ресурсов
22. Классификация материальных ресурсов
23. Источники обеспечения потребности предприятия в материальных ресурсах
24. Задачи анализа материальных ресурсов
25. Показатели, характеризующие эффективность использования материальных ресурсов

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. УЧЕТ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ В АПТЕЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ВЕДЕТСЯ В
2. расчетной ведомости
3. платежной ведомости
4. табеле учета рабочего времени
5. в лицевых счетах на каждого работника

Правильный ответ: 3

1. АНАЛИТИЧЕСКИЙ УЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В АПТЕЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ВЕДУТ
2. в платежной ведомости
3. табеле учета рабочего времени
4. в лицевых счетах на каждого работника
5. в расчетной ведомости

Правильный ответ: 3

1. НАЧИСЛЕНИЕ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ АПТЕЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПРОИЗВОДИТСЯ В
2. платежной ведомости
3. табеле учета рабочего времени
4. расчетной ведомости
5. личном листке по учету кадров

Правильный ответ: 3

1. НАЧИСЛЕНИЕ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ ПРОВОДИТСЯ НА ОСНОВАНИИ ДАННЫХ
2. расчетной ведомости
3. табеля учета рабочего времени
4. лицевых счетов на каждого работника
5. платежной ведомости

Правильный ответ: 2

1. ЧЕРЕЗ СКОЛЬКО МЕСЯЦЕВ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ОТПУСК РАБОТНИКУ НА НОВОМ МЕСТЕ РАБОТЫ
2. 10 месяцев
3. 12 месяцев
4. 6 месяцев
5. 11 месяцев

Правильный ответ: 3

1. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОГО ОТЧЕТА В ВИДЕ ОТНОСИТЕЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

1. вертикальный анализ
2. горизонтальный анализ
3. трендовый анализ
4. факторный анализ

Правильный ответ: 1

2. РОЛЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. глубокое и всестороннее изучение экономической информации
2. обеспечение выполнения производственных программ предприятия
3. разрабатываются и обосновываются управленческие решения
4. содействует экономному использованию ресурсов

Правильный ответ: 3

3. ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. глубокое и всестороннее изучение экономической информации
2. обеспечение выполнения производственных программ предприятия
3. разрабатываются и обосновываются управленческие решения
4. содействует экономному использованию ресурсов

Правильный ответ: 4

4. ПО ПРИЗНАКУ ВРЕМЕНИ ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РЕЗЕРВЫ БЫВАЮТ

1. внутрихозяйственные
2. перспективные
3. в сфере обращения
4. интенсивные

Правильный ответ: 2

5. УНИВЕРСАЛЬНЫМ ИЗМЕРИТЕЛЕМ ЯВЛЯЕТСЯ

1. денежный
2. натуральный
3. относительный
4. трудовой

Правильный ответ: 1

1. ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

1. выявление внутренних резервов
2. исследование объема выпуска
3. производство товаров и их реализация
4. выпуск отдельных видов продукции

Правильный ответ: 1

2. СТОИМОСТЬ ВСЕЙ ПРОИЗВЕДЕННОЙ ПРОДУКЦИИ И ВЫПОЛНЕННЫХ РАБОТ, ВКЛЮЧАЯ НЕЗАВЕРШЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

1. валовая продукция
2. товарная продукция
3. реализованная продукция
4. готовая продукция

Правильный ответ: 1

3. СРЕДНЕГОДОВОЙ ТЕМП РОСТА МОЖНО РАССЧИТАТЬ С ПОМОЩЬЮ

1. средней арифметической
2. средней геометрической
3. средней хронологической
4. средней квадратичной

Правильный ответ: 2

4. ВНЕШНИЕ ПРИЧИНЫ НЕДОВЫПОЛНЕНИЯ ПЛАНА ПО АССОРТИМЕНТУ

1. изменение спроса на отдельные виды продукции
2. недостатки в организации производства
3. ненадлежащее техническое состояние оборудования
4. увольнение сотрудников

Правильный ответ: 2

5. РАВНОМЕРНОСТЬ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ В РАВНЫЕ ОТРЕЗКИ ВРЕМЕНИ В СООТВЕТСТВИИ С ГРАФИКОМ, В ОБЪЕМЕ И АССОРТИМЕНТЕ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ ПЛАНОМ

1. ритмичность
2. вариация
3. корреляция
4. статистика

Правильный ответ: 1

1. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА УЧИТЫВАЮТСЯ НА СЧЕТЕ

1. 01
2. 02
3. 04
4. 05

Правильный ответ: 1

2. НАЗОВИТЕ ПОКАЗАТЕЛИ, В КОТОРЫХ УЧИТЫВАЮТСЯ ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА В АПТЕКЕ

1. в количественном выражении
2. в суммовых показателях
3. в номенклатурных показателях
4. по номенклатуре, количеству, стоимости

Правильный ответ: 2

3. В БУХГАЛТЕРСКОМ БАЛАНСЕ ИНФОРМАЦИЯ О СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ОТРАЖАЕТСЯ

1. по первоначальной стоимости
2. по восстановительной стоимости
3. по остаточной стоимости
4. по продажной стоимости

Правильный ответ: 3

4. ВОССТАНОВИТЕЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ОБРАЗУЕТСЯ В РЕЗУЛЬТАТЕ

1. покупки
2. списания
3. переоценки
4. перемещения

Правильный ответ: 3

5. ОСНОВАНИЕМ ДЛЯ ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ОСНОВНОГО СРЕДСТВА СЛУЖИТ ФОРМА

1. ОС-1
2. ОС-4
3. ОС-6
4. ИНВ-1

Правильный ответ: 1

1. МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ ОТНОСЯТСЯ К

1. внеоборотным активам
2. дебиторской задолженности
3. оборотным активам
4. источникам образования имущества

Правильный ответ: 3

2. В БАЛАНСЕ ТОВАРЫ ОТРАЖАЮТСЯ ПО ЦЕНАМ

1. приобретения
2. рыночным
3. средним учетным
4. договорным

Правильный ответ: 1

3. ЕСЛИ ВО ВРЕМЯ ПРИЕМКИ ТОВАРОВ ДОКУМЕНТЫ ПОСТАВЩИКА ОТСУТСТВУЮТ, ПРИЕМНАЯ КОМИССИЯ СОСТАВЛЯЕТ

1. приемный акт
2. коммерческий акт
3. акт об установленном расхождении по количеству и качеству при приемке товарно-материальных ценностей
4. акт о приемке товара, поступившего без счета поставщика

Правильный ответ: 4

4. В СЛУЧАЕ НЕСООТВЕТСТВИЯ ФАКТИЧЕСКОГО НАЛИЧИЯ ТОВАРОВ ИЛИ ОТКЛОНЕНИЯ ПО КАЧЕСТВУ ДАННЫХ, УКАЗАННЫХ В СОПРОВОДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТАХ, В АПТЕКЕ ДОЛЖЕН СОСТАВЛЯТЬСЯ

1. приемный акт
2. коммерческий акт
3. акт об установленном расхождении по количеству и качеству при приемке товарно-материальных ценностей
4. акт о приемке товара, поступившего без счета поставщика

Правильный ответ: 3

5. ПОТРЕБНОСТЬ В МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСАХ НА ОБРАЗОВАНИЕ ЗАПАСОВ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ

1. в натуральных единицах
2. в денежной оценке
3. днях обеспеченности
4. верно все перечисленное

Правильный ответ: 4

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1**

Определить сумму отпускных провизора-аналитика. Фактические выплаты в пользу работника за 12 месяца составил 350 000 руб. Время ежегодного отпуска 28 дней. Отразите выдачу отпускных и уплату налогов в журнале учета хозяйственных операций.

**Эталон ответа**

Расчет сумму отпускных.

(350 000 × 28) / (12 × 29,3) = 27 872,58 руб.

Удержан налог на доходы физических лиц = 27 872,58 × 13% = 3 623,44 = 3 623,00 руб.

Сумма к выдаче:

27 872,58 – 3 623,00 = 24 249,58 руб.

Журнал учета хозяйственных операций

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Содержание операции** | **Сумма** | **Корреспонденция** | |
| **Дебет** | **Кредит** |
| 1 | Начислены отпускные (расчетно-платежная ведомость) | 27 872,58 | 44 | 70 |
| 2 | Удержан НДФЛ с отпускных (декларация по налогу на доходы физических лиц (форма 3-НДФЛ), бухгалтерская справка) | 3 623,00 | 70 | 68 |
| 3 | Выплачены отпускные с расчетного счета (выписка из банка, расчетно-платежная ведомость) | 24 249,67 | 70 | 51 |
| 4 | Выплачен НДФЛ с зарплаты с расчетного счета (выписка из банка) | 3 623,00 | 68 | 51 |

**Задача 2**

Провизор Иванов И. И. был временно нетрудоспособен вследствие заболевания на 7 дней. Сумма выплат за 2 календарных года составляет 480 000,00 руб. Страховой стаж работника на дату начала временной нетрудоспособности составляет 4 лет 6 месяцев 15 дней. Рассчитайте, какую сумму пособия по временной нетрудоспособности ему должна выплатить аптечная организация? Отразите начисление и выплату пособия в журнале учета хозяйственных операций.

**Эталон ответа**

1. Определяем сумму среднего дневного заработка. Средний дневной заработок равен:

480 000,00 руб. / 730 дн. = 657,53 руб.

1. Определяем сумму дневного пособия. Дневное пособие составит:

657,53 руб. × 60% / 100% = 394,52 руб., так как страховой стаж фармацевта составляет на день наступления страхового случая больше полугода, но менее пяти лет.

1. Рассчитываем сумму пособия.

Сумма пособия за 7 календарных дней нетрудоспособности равна 2 761,64 руб. (394,52 руб. × 7 дн.).

Величина пособия, выплачиваемого за счет средств работодателя за первые 3 дня нетрудоспособности, составит 1 183,56 руб. (394,52 руб. × 3 дн.).

Величина пособия, выплачиваемого за счет средств ФСС России, составит 1 578,08 руб. (2 761,64 руб. – 1 183,56 руб.).

1. Рассчитываем сумму пособия с учетом НДФЛ.

2 761,64 × 13% = 359,01 = 359,00 руб. (НДФЛ).

2 761,64 – 359,00 = 2 402,64 руб. (сумма пособия с учетом НДФЛ).

Журнал учета хозяйственных операций

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Содержание операции** | **Сумма** | **Корреспонденция** | |
| **Дебет** | **Кредит** |
| 1 | Начислено пособие по временной нетрудоспособности за счет средств организации (Листок нетрудоспособности, Расчетно-платежная ведомость) | 1 183,56 | 44 | 70 |
| 2 | Начислено пособие по временной нетрудоспособности за счет средств ФСС РФ (Листок нетрудоспособности, Расчетно-платежная ведомость) | 1 578,08 | 69.1 | 70 |
| 3 | Удержан НДФЛ с пособия (декларация по налогу на доходы физических лиц (форма 3-НДФЛ), бухгалтерская справка) | 359,00 | 70 | 68 |
| 4 | Выплачено пособие по временной нетрудоспособности из кассы (Расчетно-платежная ведомость, Расходный кассовый ордер) | 2 402,64 | 70 | 50 |
| 5 | Выплачен НДФЛ с зарплаты с расчетного счета (выписка из банка) | 359,00 | 68 | 51 |

**Задача 1.**

Назовите факторы, оказывающие влияние на величину прибыли от реализации продукции и приведите формализованное описание способов их оценки, если:

*q*0 и *q*1 – выпуск продукции в натуральном выражении по плану и фактически соответственно;

Ц0 и Ц1 – цена продукции;

С0 и С1 – себестоимости продукции;

ПР0 и ПР1 – прибыль;

РП0 и РП1 – объем реализованной продукции.

**Эталон ответа**

 Прибыль от реализации продукции зависит от четырех факторов:

1)    *Объем реализации продукции*. Увеличение объема продаж приводит к  пропорциональному увеличению прибыли. С уменьшением объема реализации происходит уменьшение суммы прибыли.

2)    *Структура реализованной продукции* может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на сумму прибыли. Если увеличивается доля более рентабельных видов продукции в общем объеме ее реализации, то сумма прибыли возрастает. И, наоборот, при увеличении удельного веса низкорентабельной или убыточной продукции общая сумма прибыли уменьшается.

3)    *Себестоимость продукции* и прибыль находятся в обратно пропорциональной зависимости: снижение себестоимости приводит к росту суммы прибыли и наоборот.

4)    *Уровень цен на продукцию* и величина прибыли находятся в прямо пропорциональной зависимости: при увеличении уровня цен сумма прибыли возрастает и наоборот.

ΔПР = ПР1 – ПР0 – общее отклонение прибыли.

ΔПР1 = ПР0 \* РП1 / РП0 – ПР1

ΔПР2 = (q1 \* Ц0 - q1 \* С0) – ПР0 \* РП1 / РП0

ΔПР3 = q1\* С1 - q1\* С0

ΔПР4 = q1\* Ц1 - q1\* Ц0,

ΔПР1 + ΔПР2 + ΔПР3 + ΔПР4 = ΔПР.

**Задача 2.**

По исходным данным, представленным в таблице 1, рассчитать значения финансовых коэффициентов ликвидности и коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности, считая, что период восстановления платежеспособности равен 6 месяцам, а его утраты – 3 месяцам. Продолжительность отчетного периода принять равной 12 месяцам.

Таблица 1

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Значения показателей | |
| на начало периода | на конец периода |
| Внеоборотные активы, тыс. руб. | 1800 | 1700 |
| Оборотные активы, тыс. руб. | 3000 | 3130 |
| Капитал и резервы (собственный капитал), тыс. руб. | 1980 | 2160 |
| Краткосрочные кредиты и займы, тыс. руб. | 360 | 180 |
| Кредиторская задолженность, тыс. руб. | 2460 | 2490 |

**Эталон ответа**

Оборот активы 3130

Ктл1 = -------------------------------------------- = ---------------- = 1,17

(кракоср.кредит + кредит.зад-ть) (180 + 2490)

Оборот активы 3000

Ктл0 = -------------------------------------------- = ---------------- = 1,06

(кракоср.кредит + кредит.зад-ть) (360 + 2460)

Собст.кап – внеоб. активы (2160 – 1700)

Коб.об.акт1 = ----------------------------------- = ----------------- = 0,15

Оборот активы 3130

Собст.кап – внеоб. активы (1980 – 1800)

Коб.об.акт0 = ----------------------------------- = ----------------- = 0,06

Оборот активы 3000

Ктл1 + 6/Т \* (Ктл1 – Ктл0) 1,17 + 6 / 12 \* (1,17 – 1,06)

Коб.об.акт0 = ----------------------------------- = ---------------------------------- = 0,61

Кнтл 2

где Ктл1 – коэффициент текущей ликвидности на конец периода;

Ктл0 – коэффициент текущей ликвидности на начало периода;

Кнтл – нормативный коэффициент текущей ликвидности (равен 2);

Т – отчетный период;

6 – срок восстановления платежеспособности

Результаты расчетов представить в форме таблицы 2:

Таблица 2

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Значения показателей | | |
| нормативное | на начало периода | на конец периода |
| Коэффициент текущей ликвидности | 2 и более | 1,06 | 1,17 |
| Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами (капиталы и резервы – внеоборотные активы) / оборотные активы | Не менее 0,1 | 0,06 | 0,15 |
| Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности | > 1 | 0,61 | |

Вывод: По коэффициенту текущей ликвидности можно сделать вывод о неудовлетворительной структуре баланса. Учитывая положительную тенденцию показателя, рассчитываем коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности. По полученному значению коэффициента делаем вывод, что фирма не сможет восстановить платежеспособность в течение 6 месяцев. Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами удовлетворяет требованиям норматива.

**Задача 1.**

Проанализировать выполнение плана реализации продукции и производительности труда. Рассчитать влияние факторов, влияющих на изменение объема реализации (способом абсолютных разниц).

Сделать выводы и предложения.

Исходные данные:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | План | Факт |
| Объем реализации продукции, тыс. ден. ед. (в сравнимых ценах) | 2100 | 2134 |
| Среднедневная выработка одного работника, ден. ед. (в сравнимых ценах) | 45 | 46,8 |

**Эталон ответа**

Факторная модель, используемая в целях анализа трудовых показателей, имеет следующий вид:

РП=С\*П,

где РП – объем реализованной продукции, ден. ед.;

С – среднесписочная численность рабочих, чел.;

П – производительность труда, определяемая как отношение объема произведенной продукции к среднесписочной численности рабочих.

Способ абсолютных разниц является одной из модификаций элиминирования. Алгоритм расчета для модели: РП=С\*П выглядит следующим образом:

1) рассчитываются абсолютные отклонения показателей:

дС=Сф-Спл;

дП=Пф-Ппл.

Индексы «ф» и «пл» означают соответственно фактические и плановые показатели.

2) определяется изменение величины результативного показателя за счет каждого фактора:

дРП(дС)=дС\*Ппл;

дРП(дП)=Сф\*дП.

Как видно из приведенной схемы, расчет строится на последовательной замене плановых значений факторных показателей на ихз отклонения, а затем на фактический уровень этих показателей.

Среднегодовая выработка работника рассчитана с использованием значения среднедневной выработки и количества рабочих дней (принимаем в количестве 255).

Расчеты сведены в таблицу:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | План | Факт | Отклонение | Влияние фактора на величину результирующего показателя РП |
| Объем реализации продукции, тыс. ден. ед. (в сравнимых ценах) (РП) | 2100000 | 2134000 | 34000 | 34000 |
| Среднегодовая выработка одного работника, ден. ед. (в сравнимых ценах) (П) | 45 | 46,8 | 1,8 |  |
| Среднегодовая выработка работника, ден. ед. | 11475 | 11934 | 459 | 82076,9 |
| Численность работников, чел. (С) | 183 | 179 | -4 | -48076,9 |

Таким образом, объем реализации продукции вырос на 34000 ден. ед. в результате увеличения выработки работника на 459 ден. ед./год (влияние фактора составляет +82076,9 ден. ед.) и сокращения численности работников на 4 чел. (влияние фактора составляет –48076,9 ден. ед.). Следовательно, предприятие использует интенсивные факторы для наращивания объема реализации.

**Задача 2.**

Производственно-хозяйственная деятельность предприятия приведена в таблице. С помощью балансового метода и МЦП определите влияние каждого фактора на объем реализации продукции данного предприятия.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Обоз-е | Значения,т.р. | | Изменение   +,- | Отклонение,(∆) |
| План | Факт |
| Остатки готовой продукции:       на начало периода       на конец периода | ОГПнп  ОГПкп | 200  195 | 200  187 | 0  8 | 0  -8 |
| Выпуск ГП | ГП | 9000 | 12000 | 3000 | 3000 |
| Остатки отгруженной продукции на нач.п. | ОПнп | 156 | 260 | 104 | +104 |
| Остатки отгруженной продукции на кон.п. | ОПкп | 200 | 300 | 100 | -100 |
| Реализованная продукция | РП | 8951 | 11947 | 2996 | 2996 |

**Эталон ответа**

РП = ГП +(ОПнп – ОПкп )+(ОГПнп-ОГПкп)

1.     МЦП

РПпл = 9000+(156-200)+(200-195) = 8951

ПРгп = 12000+(156-200)+ (200-195) = 11951

РПопнп = 12000+(260-200)+(200-195) = 12055

РПопкп = 12000+(260-300)+(200-195) = 11955

РПогпнп = 12000+(260-300)+(200-195) = 11955

РПф = 12000+(260-300)-(200-187) = 11947

∆РПгп  = 11951 – 8951 = 3000

∆РПопнп = 12055-11951 = 104

∆РПопкп = 11955 – 12055 = - 100

∆РПгпннп = 11955-11955 = 0

∆РПгпнкп = 11947-11955 = -8

∆РПобщ = 11947 – 8951 = 2996

Объем реализованной продукции возрос по сравнению с запланированным на 2296 т.рублей, в основном за счет увеличения выпуска готовой продукции и увеличения отгруженной продукции на начало периода(+3104 т. рублей). Отрицательное влияния на объем реализации оказало снижение отгрузки продукции на конец периода, что в свою очередь вызвало прирост готовой продукции на складе(- 108  т. рублей).

2.  Балансовый метод может использоваться при проверке правильности определения влияния разных факторов на прирост величины результативного показателя. Алгебраическая сумма величины влияния отдельных факторов должна соответствовать величине общего прироста результативного показателя. ∑∆i = ∆общ     2296 = 3000+104-100-8

**Задача 1.**

Определить в какой период наиболее эффективнее использовались основные средства в аптеке, путем расчета фондоемкости, фондоотдачи и рентабельности основных средств, если известно, что объем реализации аптеки в отчетном периоде составил 410 000,00 руб., чистая прибыль – 28 800,00 руб. В предшествующий период эти показатели были соответственно 430 000,00 и 24 900,00 руб. Восстановительная стоимость основных объектов не изменилась и составила 75 000,00 руб.

**Эталон ответа**

Чтобы провести сравнительный анализ эффективности использования основных средств, необходимо рассчитать коэффициенты, характеризующие эту эффективность: фондоотдачи, фондоемкости, рентабельность ОС в отчетном и предшествующем периоде и сравнить эти показатели.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Показатели | Предшествующий  период | Отчетный  период |
| 1 | Реализация | 430000,00 | 410000,00 |
| 2 | Прибыль | 24900,00 | 28800,00 |
| 3 | Восстановительная стоимость основных средств | 75000,00 | 75000,00 |
| 4 | Фондоотдача | 5,73 | 5,5 |
| 5 | Фондоемкость | 0,17 | 0,18 |
| 6 | Рентабельность основных средств | 33% | 38% |

При незначительном уменьшении фондоотдачи рентабельность ОС возросла на:

38% × 100% / 33% = 15,15%, что свидетельствует о более эффективном использовании основных объектов.

**Задача 2.**

Определить в какой период наиболее эффективнее использовались основные средства в аптеке, путем расчета фондоемкости, фондоотдачи и рентабельности основных средств, если известно, что объем реализации аптеки в отчетном периоде составил 460 615,00 руб., чистая прибыль – 28 440,00 руб. В предшествующий период эти показатели были соответственно 414 180,00 и 27 975,00 руб. Восстановительная стоимость основных объектов составила 90 000,00 руб. и 100 000,00 в текущем и предшествующем периоде соответственно.

**Эталон ответа**

Чтобы провести сравнительный анализ эффективности использования основных средств, необходимо рассчитать коэффициенты, характеризующие эту эффективность: фондоотдачи, фондоемкости, рентабельность ОС в отчетном и предшествующем периоде и сравнить эти показатели.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Показатели | Предшествующий  период | Отчетный  период |
| 1 | Реализация | 414 180,00 | 460 615,00 |
| 2 | Прибыль | 27 975,00 | 28 440,00 |
| 3 | Восстановительная стоимость основных средств | 100 000,00 | 90 000,00 |
| 4 | Фондоотдача | 4,14 | 5,12 |
| 5 | Фондоемкость | 0,24 | 0,19 |
| 6 | Рентабельность основных средств | 27,98% | 31,60% |

Рентабельность ОС возросла на:

31,60% × 100% / 27,98% = 12,93%, что свидетельствует о более эффективном использовании основных объектов.

**Задача 1.**

Проанализировать эффективность использования материальных ресурсов.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | Предыдущий год | Отчётный год |
| Объём производства продукции, тыс. руб. | 76715 | 77468 |
| Материальные затраты, тыс. руб. | 33496 | 33473 |
| В том числе: |  |  |
| Сырьё и материалы | 7704 | 7364 |
| Полуфабрикаты | 23280 | 23364 |
| Топливо | 1040 | 1540 |
| Энергия | 770 | 971 |
| Другие материальные затраты | 702 | 234 |

**Эталон ответа**

Для оценки эффективности материальных ресурсов используется система обобщающих и частных показателей. На основе исходных данных можно вычислить два обобщающих и четыре частных показателя.

- Материалоёмкость продукции (Ме) отражает величину материальных затрат, приходящуюся на 1 рубль выпущенной продукции:

Формула материалоёмкости

- Материалоотдача продукции (Мо) характеризует выход продукции с каждого рубля потреблённых материальных ресурсов:

Формула материалоотдачи

- Сырьеемкость продукции (СМЕ) отражает эффективность потребления сырья на 1 рубль выпущенной продукции:

Формула сырьеёмкости

- Топливоемкость продукции (ТМЕ) отражает эффективность потребления топлива на 1 рубль выпущенной продукции:

Формула топливоёмкости

- Энергоемкость продукции (ЭМЕ) отражает эффективность потребления энергии на 1 рубль выпущенной продукции:

Формула энегоёмкости

Расчёты занесём в таблицу:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование показателя | Предыдущий год | Отчётный год | Отклонение от предыдущего года (+,-) | |
| В абс. сумме | В % |
| Объём производства продукции, тыс. руб. | 76715 | 77468 | +753 | +0,98 |
| Материальные затраты, тыс. руб. | 33496 | 33473 | - 23 | - 0,07 |
| В том числе: |  |  |  |  |
| Сырьё и материалы | 7704 | 7364 | - 340 | - 4,41 |
| Полуфабрикаты | 23280 | 23364 | +84 | +0,36 |
| Топливо | 1040 | 1540 | +500 | +48,08 |
| Энергия | 770 | 971 | +201 | +26,10 |
| Другие материальные затраты | 702 | 234 | - 468 | - 66,67 |
| Общая материалоёмкость, коп. | 43,66 | 43,21 | - 0,45 | - 1,14 |
| В том числе: |  |  |  |  |
| Сырьеёмкость | 10,04 | 9,51 | - 0,53 | - 0,05 |
| Полуфабрикатоёмкость | 30,35 | 30,16 | - 0,19 | - 0,01 |
| Топливоёмкость | 1,36 | 1,99 | +0,63 | +0,49 |
| Энергоёмкость | 1,00 | 1,25 | +0,25 | +25,00 |
| Материалоёмкость др. | 0,92 | 0,3 | -0,62 | -67,39 |
| Материалоотдача, руб. | 2,29 | 2,31 | +0,02 | +0,87 |

Кроме этого, необходимо исчислить влияние на изменение объёма продукции изменений суммы материальных затрат и показателя материалоёмкости. Расчёт влияния указанных факторов на изменение объёма продукции можно произвести способом цепных подстановок или способом абсолютных (относительных) разниц.

Из таблицы видно, что прирост продукции на 753 тыс.руб., или на 0,98%.  
вызван:

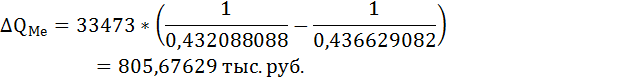
а) изменением общей суммы материальных затрат, которое можно определить с помощью формул:

Прирост объёма производства продукции

Прирост объёма производства продукции

б) изменением эффективности использования материальных ресурсов, которое можно исчислить с помощью формулы:

Прирост объёма производства продукции



Таким образом, общий прирост продукции составит:

ΔQ = ΔQM + ΔQMe = - 52,67629 + 805,67629 = 753тыс. руб.

Общая материалоёмкость снизилась на 0,45 коп. за счёт снижения расходов сырья – 0,53 коп., полуфабрикатов – 0,19 коп., и других материальных затрат – 0,61 коп.

Вместе с тем наблюдается повышение материалоёмкости по топливу – 0,63 коп. и энергии – 0,25 коп.

**Задача 2.**

Дать оценку эффективности использования материальных ресурсов с использованием обобщающих показателей

Таблица. Анализ эффективности использования материальных ресурсов

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2013 год | 2014 год | Отклонение | Темп роста, % |
| Выручка от продаж, тыс.руб. | 2954410 | 3758006 | +803596 | +21,4 |
| Прибыль от продаж, тыс.руб. | -541301 | 198558 | +739859 | +372,6 |
| Материальные затраты, тыс. руб. | 3489405 | 3552695 | +63290 | +1,8 |
| Материалоотдача | 0,8 | 1 | +0,2 | +20 |
| Материалоемкость | 1,2 | 0,9 | -0,3 | -33,3 |
| Прибыль на 1 руб. материальных затрат | -0,15 | 0,05 | +0,2 | +400 |

**Эталон ответа**

Для того, чтобы провести оценку эффективности использования материальных ресурсов, необходимо рассчитать следующие данные:

Прибыль от продаж, которая находится путем вычитания следующих показателей из валовой прибыли: коммерческие расходы и управленческие расходы, таким образом,

Прибыль от продаж 2013 = -534995 - 6306 = -541301

Прибыль от продаж 2014 = 205311 - 6753 = 198558

Материальные затраты. Их доля в общей сумме затрат может составлять 60-90% и поэтому на них следует обращать особое внимание. В материальные затраты предприятия включаются:

стоимость сырья и материалов, приобретаемых на стороне;

стоимость покупных полуфабрикатов и комплектующих;

стоимость работ и услуг, которые выполняла сторонняя организация;

стоимость топлива всех видов приобретаемого со стороны;

стоимость энергоресурсов всех видов;

комиссионные вознаграждения, оплата брокерских и иных посреднических услуг.

Все вышеперечисленные элементы входят в структуру себестоимости, за вычетом стоимости реализуемых отходов. Под отходами следует понимать остатки сырья, материалов, полуфабрикатов, теплоносителей и т. д., образовавшиеся в процессе производства, полностью или частично утратившие потребительские качества. Материальные затраты составили в 2013 году 3 489 405 тыс. руб., а в 2014 - 3 552 695 тыс. руб.

Материалоотдача = Выручка/Материальные затраты (2.1)

Мо 2013 = 2954410/3489405 = 0,8

Мо 2014 = 3758006/3552695 = 1

Материалоемкость = Материальные затраты/ Выручка (2.2)

Ме 2013 = 3489405/2954410 = 1,2

Ме 2014 = 3552695/3758006 = 0,9

Прибыль на 1 руб. материальных затрат = Прибыль от продаж/ Материальные затраты (2.3)

Пр. на 1 руб. затрат 2013 = -541301/3489405 = -0,15

Пр. на 1 руб. затрат 2014 = 198558/3552695 = 0,05

На основании проведенных расчетов в таблице 1, можно сделать выводы о том, что:

Выручка от продаж существенно увеличилась и составила в 2014 году 3758006 тыс. руб., увеличение составило 803596 тыс. руб. или 21,4%, увеличение выручки соответственно повлияло на увеличение прибыли от продаж (+739859, на 372,6%), в 2013 году предприятие окончило финансовый год с убытком, но в 2014 году ситуация улучшилась.

Этот положительный тренд произошел в связи с увеличением грузооборота по причине роста объёмов перевозок и положительной климатической ситуации в 2014 году, а именно, отсутствием мелководья на р. Лена. Также, в связи с этим, повысились и материальные затраты на осуществление деятельности предприятия, увеличение составило 63 290 тыс. руб. (+1,8%), основной статьей затрат являются топливо и энергетические ресурсы, на повышение повлиял рост перевозок, а также повышение цен на ГСМ.

Материалоотдача за исследуемые годы возросла на 0,2 пункта, что является позитивным трендом. В 2013 году выпуск продукции (услуг) на 1 руб. потребленных материальных ресурсов составил 0,8 рубля, а в 2014 - 1 рубль, однако показатель все еще находится ниже допустимых значений для хорошего финансового состояния предприятия.

Прибыль на 1 рубль материальных затрат существенно увеличилась, в 2013 году показатель был отрицательным, так как предприятие работало в убыток. Но к 2014 году показатель увеличился на 400% или на 0,2 пункта. В 2013 году на 1 рубль материальных затрат приходился убыток в 15 копеек, а в 2014 - 0,05 рубля.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

* + 1. Персонал аптечной организации, категории персонала (фармацевтический и нефармацевтический).
    2. Организационно-правовые формы организаций.
    3. Коэффициенты ликвидности и платежеспособности
    4. Банкротство
    5. Финансовые ресурсы предприятия
    6. Анализ факторов и резервов увеличения выпуска и реализации продукции
    7. Анализ объемов производства и реализации продукции
    8. ПБУ 6/01 «Учет основных средств»
    9. Способы амортизации ОС
    10. Материальные ресурсы аптечных организаций
    11. Критерии выбора поставщиков материальных ресурсов

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс** ОД.О.01.1.6.3. **Тема:** «Учетная политика»

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Анализ обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами
2. Основные задачи анализа
3. Причины потерь рабочего времени
4. Анализ производительности труда
5. Основные направления повышения производительности труда
6. Социальная структура коллектива
7. Основные показатели оценки социального развития предприятия
8. Основные разделы плана социального развития
9. Стимулирование производительности труда
10. Методы разработки плана социального развития
11. Задачи анализа затрат на производство и реализацию продукции
12. От чего зависит изменение уровня себестоимости отдельных изделий
13. В каких направлениях проводится анализ себестоимости
14. В чем заключается цель анализа затрат на производство и реализацию продукции
15. Каким образом осуществляется анализ затрат по экономическим элементам
16. Какова цель анализа технического состояния производства?
17. Назовите основные показатели технического состояния производства?
18. С какой целью в анализе рассчитывается средний срок эксплуатации оборудования?
19. По какой схеме проводится анализ состояния техники?
20. Перечислите показатели научно-технического уровня
21. Какие задачи стоят перед анализом финансовых результатов?
22. Какое значение имеет анализ состава прибыли в динамике?
23. По каким направлениям производится анализ прибыли?
24. Какие факторы оказывают влияние на прибыль от продаж продукции?
25. Как производится расчет влияния объема, структуры, и себестоимости проданной продукции на величину прибыли от продажи?

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. ОСНОВНЫМИ ЗАДАЧАМИ АНАЛИЗА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ ЯВЛЯЮТСЯ

1. изучение и оценка обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами
2. определение и изучение показателей текучести кадров;
3. выявление резервов трудовых ресурсов
4. все перечисленное

Правильный ответ: 4

2. ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ ТРУДОВЫМИ РЕСУРСАМИ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ

1. сравнением фактического количества работников с плановой потребностью
2. сравнением планового количества работников с нормативной потребностью
3. сравнением фактического количества работников с количеством работников фирм-конкурентов
4. нет правильного ответа

Правильный ответ: 1

3. ОТНОШЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА УВОЛИВШИХСЯ ПО СОБСТВЕННОМУ ЖЕЛАНИЮ РАБОТНИКОВ К СРЕДНЕ-СПИСОЧНОЙ ЧИСЛЕННОСТИ

1. коэффициент оборота по приему рабочих
2. коэффициент оборота по выбытию
3. коэффициент текучести кадров
4. коэффициент изменения среднечасовой выработки

Правильный ответ: 3

4. ОСНОВНЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫМ ДОКУМЕНТОМ ПО ТРУДУ ЯВЛЯЕТСЯ

1. Трудовой кодекс РФ
2. Гражданский кодекс РФ
3. Приказ МЗ РФ № 80 от 4.03.2003
4. коллективный договор

Правильный ответ: 1

5. СИСТЕМА ОПЛАТЫ ТРУДА НЕ ВКЛЮЧАЕТ

1. тарифную или бестарифную систему оплаты труда
2. систему доплат и надбавок за условия, отклоняющиеся от нормальных
3. систему обязательного социального страхования работников
4. систему стимулирующих выплат

Правильный ответ: 3

1. ПОКАЗАТЕЛИ УСЛОВИЙ ТРУДА И ОХРАНЫ ЗДОРОВЬЯ

1. уровень травматизма
2. уровень обеспеченности жильем
3. уровень стабильности кадров
4. уровень образования

Правильный ответ: 1

2. СОЦИАЛЬНЫЕ БЛАГА, ПАКЕТ КОМПЕНСАЦИЙ, ПООЩРЕНИЯ

1. стипендия
2. монетарные выплаты
3. зарплата
4. немонетарные льготы

Правильный ответ: 4

3. АНАЛИТИЧЕСКИЙ МЕТОД РАЗРАБОТКИ ПЛАНА СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

1. основан на привлечении экспертов
2. включает системный комплексный анализ
3. построен на разработке социальных нормативов
4. включает систематизацию различных аналогий

Правильный ответ: 2

4. РЕЖИМ ТРУДА И УСЛОВИЯ ПРОИЗВОДСТВА ОТНОСИТСЯ К ПОКАЗАТЕЛЯМ

1. показатели условий труда и охраны здоровья
2. показатели культурных и социально-бытовых условий
3. общие показатели социальной стабильности
4. показатели условий труда

Правильный ответ: 4

5. ОСНОВНЫМИ РАЗДЕЛАМИ ПЛАНА СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ МОГУТ БЫТЬ ВСЕ, КРОМЕ

1. социально-культурные мероприятия
2. охрана труда и безопасность производства
3. условия лечения и отдыха
4. условия налогообложения

Правильный ответ: 4

1.НАЗНАЧЕНИЕ КЛАССИФИКАЦИИ ПО КАЛЬКУЛЯЦИОННЫМ СТАТЬЯМ РАСХОДОВ:

1. исчисление прямых и косвенных расходов
2. определение цены на заготовку деталей и узлов
3. расчет себестоимости единицы конкретного вида продукции
4. служить основой для составления сметы затрат на производство

Правильный ответ: 1

2. К ГРУППИРОВКЕ ЗАТРАТ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ ЭЛЕМЕНТАМ ОТНОСЯТСЯ ЗАТРАТЫ НА:

1. амортизацию основных фондов
2. топливо и энергию на технологические цели
3. расходы на подготовку и освоение производства
4. основную заработную плату производственных рабочих

Правильный ответ: 4

3. ПОЛНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ ВКЛЮЧАЕТ:

1. коммерческую себестоимость
2. технологическую себестоимость
3. затраты на производство и сбыт продукции
4. цеховую себестоимость и общехозяйственные расходы

Правильный ответ: 3

1. СЕБЕСТОИМОСТЬ ИЛИ ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА ПРЕДСТАВЛЯЮТ СОБОЙ:
2. затраты на подготовку производства
3. расходы, непосредственно связанные с производством
4. суммарные затраты на производство и продажу продукции, выраженные в денежной форме
5. затраты, связанные с совершенствованием продукции, повышением квалификации работников

Правильный ответ: 2

1. ПО ОТНОШЕНИЮ К ОБЪЕМУ ПРОИЗВОДСТВА ЗАТРАТЫ ПОДРАЗДЕЛЯЮТСЯ НА:
2. прямые и косвенные
3. переменные и постоянные
4. текущие и единовременные
5. производственные и непроизводственные

Правильный ответ: 4

1. ПО МЕСТУ ЕГО ВЫДЕЛЕНИЯ БРАК ДЕЛИТСЯ НА:

1. исправимый и неисправимый
2. внутренний и внешний
3. частичный и окончательный
4. количественный и качественный

Правильный ответ: 2

2. К КОСВЕННЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ КАЧЕСТВА ОТНОСИТСЯ

1. удельный вес продукции высшей категории качества
2. надежность
3. удельный вес забракованной продукции
4. полезность

Правильный ответ: 3

3. ИСПРАВЛЕНИЕ БРАКА ПРИВОДИТ

1. к снижению объема производства, снижению прибыли и снижению себестоимости
2. к снижению объема производства, снижению прибыли и повышению себестоимости
3. к увеличению объема производства, снижению прибыли и повышению себестоимости
4. к снижению прибыли и повышению себестоимости

Правильный ответ: 4

4. К ОБОБЩЕННЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ КАЧЕСТВА ОТНОСИТСЯ

1. удельный вес продукции высшей категории качества
2. надежность
3. удельный вес забракованной продукции
4. полезность

Правильный ответ: 1

5. К ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ИЛИ ЕДИНИЧНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НЕ ОТНОСИТСЯ:

1. полезность
2. надежность
3. технологичность
4. сортность

Правильный ответ: 4

1. АБСОЛЮТНАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ МОЖЕТ БЫТЬ ПРИ УСЛОВИИ:

1. величина запасов больше величины собственных оборотных средств
2. величина запасов меньше величины собственных оборотных средств
3. величина запасов меньше величины собственных оборотных средств и кредитов банка под товарно-материальные ценности
4. величина запасов больше величины собственных оборотных средств и кредитов банка под товарно-материальные ценности

Правильный ответ: 3

2. АКТИВЫ, ОТНОСЯЩИЕСЯ К ВНЕОБОРОТНЫМ:

1. долгосрочные финансовые вложения
2. запасы
3. денежные средства
4. основные средства

Правильный ответ: 4

3. АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ АКТИВОВ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В:

1. сравнении обязательств организации с прибылью
2. сравнении средств по активу, сгруппированных по степени ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения
3. сравнении сроков погашения дебиторской и кредиторской задолженности
4. сравнении структуры активов и пассивов

Правильный ответ: 2

4. БЛАГОПРИЯТНОЙ ТЕНДЕНЦИЕЙ ЯВЛЯЕТСЯ:

1. превышение темпов роста активов над темпами роста выручки за анализируемый период
2. превышение темпов роста активов над темпами роста пассивов за анализируемый период
3. превышение темпов роста выручки над темпами роста активов за анализируемый период
4. превышение темпов роста выручки над темпами роста прибыли за анализируемый период

Правильный ответ: 3

5. В СОСТАВ КРАТКОСРОЧНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ВХОДЯТ:

1. дебиторская задолженность
2. кредиторская задолженность
3. нераспределенная прибыль
4. финансовые вложения

Правильный ответ: 2

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1.**

По данным таблицы требуется:

- Определить абсолютное изменение и темпы роста показателей, характеризующих движение кадров в отчетном и предыдущем годах, найти изменение.

- Рассчитать коэффициенты по приему, выбытии и текучести работающих предприятия в отчетном и предыдущем годах, найти изменение.

- Дать оценку движения персонала предприятия, указав возможные причины текучести и пути их устранения.

Таблица Анализ движения работающих организации, чел.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| показатель | Предыдущий год | Отчетный год | Абсолютное отклонение | Темп роста, % |
| Среднесписочная численность работающих | 217 | 209 | -8 | 96 |
| Принято, всего | 57 | 50 | -7 | 88 |
| Выбыло. всего | 65 | 70 | 5 | 108 |
| В т.ч.  по собственному желанию | 32 | 35 | 3 | 109 |
| уволено в связи с окончанием срока договора | 20 | 20 | 0 | 100 |
| уволено за прогул | 5 | 3 | -2 | 60 |
| в связи с уходом на пенсию | 8 | 12 | 4 | 150 |

**Эталон ответа**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| показатель | Предыдущий год | Отчетный год | Абсолютное отклонение | Темп роста, % |
| коэффициент оборота по приему рабочих (Kпр) | 0,2627 | 0,2392 | -0,0234 | 91% |
| коэффициент оборота по выбытию (Kв) | 0,2995 | 0,3349 | 0,0354 | 112% |
| коэффициент текучести кадров (Kтек) | 0,2627 | 0,2775 | 0,0148 | 106% |

**Задача 2.**

По данным, представленным в таблице выполнить следующее:

1. Определить обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами по каждой категории работающих и в целом по предприятию;
2. Изучить структуру работающих и ее изменение;
3. Рассчитать производительность труда промышленно-производственного персонала, в том числе рабочих;
4. Дать оценку изменению производительности труда и произвести расчет влияния основных факторов на выявленные отклонения;
5. Указать возможные причины изменения производительности труда по данному предприятию;
6. Сделать заключение по выполненным расчетам.

Таблица

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Предыдущий год фактически | Анализируемый год фактически |
| 1. Численность работающих всего, чел. | 8996 | 9030 |
| в том числе по категориям, чел.:  1.1. Промышленно-производственный персонал (ППП) | 7866 | 8030 |
| в том числе:  1.1.1. Рабочие | 7550 | 7650 |
| Из них:  основные | 5300 | 5300 |
| вспомогательные | 2250 | 2350 |
| 1.1.2. Служащие | 316 | 380 |
| Из них:  руководители | 76 | 100 |
| специалисты | 240 | 280 |
| 1.2. Непромышленный персонал | 1130 | 1000 |
| 2. Товарная продукция, тыс. руб. | 13800000 | 14200000 |
| 3. Фонд оплаты труда, тыс. руб. | 4750 | 4940 |

**Эталон ответа**

Обеспеченность предприятия персоналом определяется сравнением фактического количества работников по категориям и профессиям с плановой потребностью. В данном случае можно определить обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами в сравнении с предыдущим годом.

Таблица 2

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Предыду­щий год фактически | Анализируе­мый год фактически | Обеспеченность трудовыми ресурсами |
| Численность работающих всего, чел. | 8996 | 9030 | 100,4% |
| в том числе по категориям, чел.: |  |  |  |
| * Промышленно-производственный персонал (ППП) | 7866 | 8030 | 102,1% |
| в том числе: |  |  |  |
| * Рабочие | 7550 | 7650 | 101,3% |
| Из них: |  |  |  |
| * основные | 5300 | 5300 | 100,0% |
| * вспомогательные | 2250 | 2350 | 104,4% |
| * Служащие | 316 | 380 | 120,3% |
| Из них: |  |  |  |
| * руководители | 76 | 100 | 131,6% |
| * специалисты | 240 | 280 | 116,7% |
| * Непромышленный персонал | 1130 | 1000 | 88,5% |

**Задача 1.**

В таблице представлены показатели социального раз­вития предприятия (в процентах). Провести оценку показателей социального развития предприятия.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Показатели | Фактиче­ский уро­вень Ф | План П | Нормативный ориентир Н |
|  | Удельный вес рабочих, по­вышавших квалификацию | 18,3 | 18,0 | 20,0 |
|  | Текучесть кадров | 17,6 | 17,5 | 17,0 |
|  | Уд. вес рабочих, которым улучшены условия труда | 8,0 | 8,5 | 10,0 |
|  | Уд. вес рабочих ручного труда | 25,0 | 25,0 | 20,0 |

**Эталон ответа**

Оценка уровня социального развития предприятия опреде­ляется соотношением:

• фактического и нормативного уровней (при прямой связи с результатом производства должен обеспечиваться рост ква­лификации ( № 1), улучшение условий труда ( № 3) ;

• нормативного и фактического (при обратной связи с ре­зультатом производства должно обеспечиваться снижение теку­чести кадров ( № 2), удельного веса рабочих ручного труда ( № 4).

**Задача 2.**

Исследования условий труда рабочих показали следующие результаты (приведенные в таблице).

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Количество рабочих мест, где эти показатели: | |
| в пределах нормы | с отклонениями от нормы (РМ i) |
| Ш – уровень шума (Уш) | 390 | 280 |
| Т – уровень температуры (Ут) | 570 | 100 |
| С – уровень освещенности (Ус) | 470 | 200 |
| В – уровень состояния воздушной среды (Ув) | 350 | 320 |

Требуется определить уровень условий труда по каждому показателю, если общее количество рабочих мест 670 (Рм).

**Эталон ответа**

Уш = (670 - 280) : 670 = 0,582, или 58,2%;

Ут = (670 - 100) : 670 = 0,851, или 85,1%;

Ус = (670 - 200) : 670 = 0,702, или 67,0%;

Ув = (670 - 320) : 670 = 0,672, или 67,2%.

**Задача 1**

По данным таблицы проанализировать затраты предприятия по элементам (тыс. руб.):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Элементы затраты | Прошлый период | Отчетный период |
| Материальные затраты | 3200 | 2900 |
| Затраты на оплату труда и отчисления на социальные нужды | 8500 | 9000 |
| Амортизация | 600 | 800 |
| Прочие | 1300 | 1100 |
| Всего затрат | 13600 | 13800 |

**Эталон ответа**

Заполняем таблицу (тыс. руб.):

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Элементы затраты | Прошлый период, тыс. руб. | Отчетный период, тыс. руб. | Прошлый период, % | Отчетный период, % |
| Материальные затраты | 3200 | 2900 | 23,5 | 21,0 |
| Затраты на оплату труда и отчисления на социальные нужды | 8500 | 9000 | 62,5 | 65,2 |
| Амортизация | 600 | 800 | 4,4 | 5,8 |
| Прочие | 1300 | 1100 | 9,6 | 8,0 |
| Всего затрат | 13600 | 13800 | 100,0 | 100,0 |

Как видно из данных таблицы, общая сумма затрат увеличилась с 13600 тыс. руб. до 13800 тыс. руб. Темп прироста затрат составил 1,47% (13800\*100/13600-100).

Наибольший удельный вес в структуре себестоимости занимают затраты на оплату труда и социальные нужны. Это говорит о том, производство на анализируемом предприятии является трудоемким. Следует отметить также, что в отчетном периоде по сравнению с прошлым периодом удельный вес по рассматриваемому элементу затрат увеличился с 62,5% до 65,2%.

Аналогично предприятие стало больше тратить на амортизацию оборудования. Затраты по данному элементу выросли с 600 до 800 тыс. руб., а удельный вес по данному элементу – с 4,4% до 5,8%. Это позволяет сделать вывод о том, что предприятие нарастило объем используемых основных средств, следовательно, растет и производственный потенциал предприятия.

Напротив, затраты на материалы и прочие затраты сократились. Затраты на материалы снизились на 300 тыс. руб., прочие затраты – на 200 тыс. руб. Удельный вес этих затрат сократился, соответственно, с 23,5% до 21,0% и с 9,6 до 8,0%.

В целом изменения в себестоимости можно интерпретировать как положительные при условии опережения темпов роста объемов продаж над темпом роста затрат.

**Задача 2**

Определить сметную себестоимость и сметную стоимость работ при укладе линолеума на теплозвукоизолирующей подоснове толщиной 3,6 мм при следующих условиях:

1. Затраты на материалы – 1127,0 тыс. руб.
2. Основная заработная плата – 1084,0 тыс. руб.
3. Затраты на эксплуатацию машин и механизмов – 2,0 тыс. руб.
4. В т.ч. заработная плата рабочих, обслуживающих механизмы – 0,93 тыс. руб.

**Эталон ответа**

Рассчитываем прямые затраты, которые включают: стоимость затрат на материалы, изделия и конструкции; стоимость затрат на основную заработную плату рабочих-строителей; расходы по эксплуатации строительных машин и механизмов:

ПЗ=1127,0+1084,0+2,0=2213,0 тыс. руб.

Накладные расходы – это сумма средств, предназначенных для возмещения затрат строительных и монтажных организаций, связанных с созданием общих условий строительного производства, его организацией, управлением и обслуживанием. Размер накладных расходов на общестроительные работы принимается в процентах от средств на оплату труда рабочих-строителей и машинистов. Норма накладных расходов – 95%.

Для определения суммы накладных расходов рассчитываем сумму средств на оплату труда рабочих-строителей и машинистов:

ОТ=1084,00+0,93=1084,93 тыс. руб.

Сумма накладных расходов:

НР=1084,93\*95/100=1030,68 тыс. руб.

Сметная прибыль – это сумма средств, необходимых для покрытия отдельных (общих) расходов строительных и монтажных организаций на развитие производства, социальной сферы и материальное стимулирование работников.

Размер сметной прибыли определяется по нормам в процентах от средств на оплату труда рабочих-строителей и машинистов, обслуживающих механизмы. Норма сметной прибыли составляет 65%. Сумма сметной прибыли равна:

СП=1084,93\*65/100=705,20 тыс. руб.

Себестоимость строительно-монтажных работ определяется по формуле:

Ссеб=ПЗ+НР

и составляет:

Ссеб=2213,00+1030,68=3243,68 тыс. руб.

Сметная стоимость строительно-монтажных работ делится на три основные части:

Ссмр=ПЗ+НР+СП,

т.е. равна:

Ссмр=Ссеб+СП=3243,68+705,20=3948,88 тыс. руб.

**Задача 1.**

Производственная мощность фармацевтического завода на 01/01 2010 г. составляла 11 тыс. т. субстанции в год. С 1 мая введено мощностей на 2 тыс. т. субстанции в год, с 1 июля исключены мощности на 1 тыс. т. за 2010 год выпущено 10180 т. субстанции. Определить среднегодовую производственную мощность и коэффициент её использования.

**Эталон ответа**

Мср. = Мв + Мвв\*n1/12 – Мвыб\*n2/12

М ср. = 11 + 2\*8/12 – 1\*6/12 = 11,8 тыс. т

Кисп = Год.выпуск продукции/ среднегод мощность = 10180/11800 = 0,86

**Итог**: среднегодовая производственная мощность завода равна 11800 тонн, коэффициент ее использования – 86%

**Задача 2.**

В течение месяца в аптеке нужно изготовить 9000 лекарственных препаратов. Нормированное время на изготовление одного твердого ЛП – 9 мин., жидкого – 6,5 мин. Планируемая выработка норм по твердым ЛП – 112%, по жидким – 120%.

Определить необходимое количество фармацевтов по препаратам, если эффективный фонд времени одного рабочего по годовому балансу – 1816 ч.

**Эталон ответа**

1.Определим Нормир. время на тверд ЛП по плану (на 1 преп) - при норме выработки 112%:

Нв тв пл = Вр. на 1 пр\*Нв в %/100% = 9\*112%/100% = 10,08 мин

2.Определим Нормир. время жидк ЛП по плану, норма выр.120%

Нв жидк пл. = 6,5\*120%/100% = 7,8 мин

3.Определим трудоемкость изготовления тверд ЛП: Тр. тв = Кол-во преп.\*Нв тв пл. = 9000\*10,08 = 90720 мин = 1512 ч – за это время были изготовлены все твердые ЛП

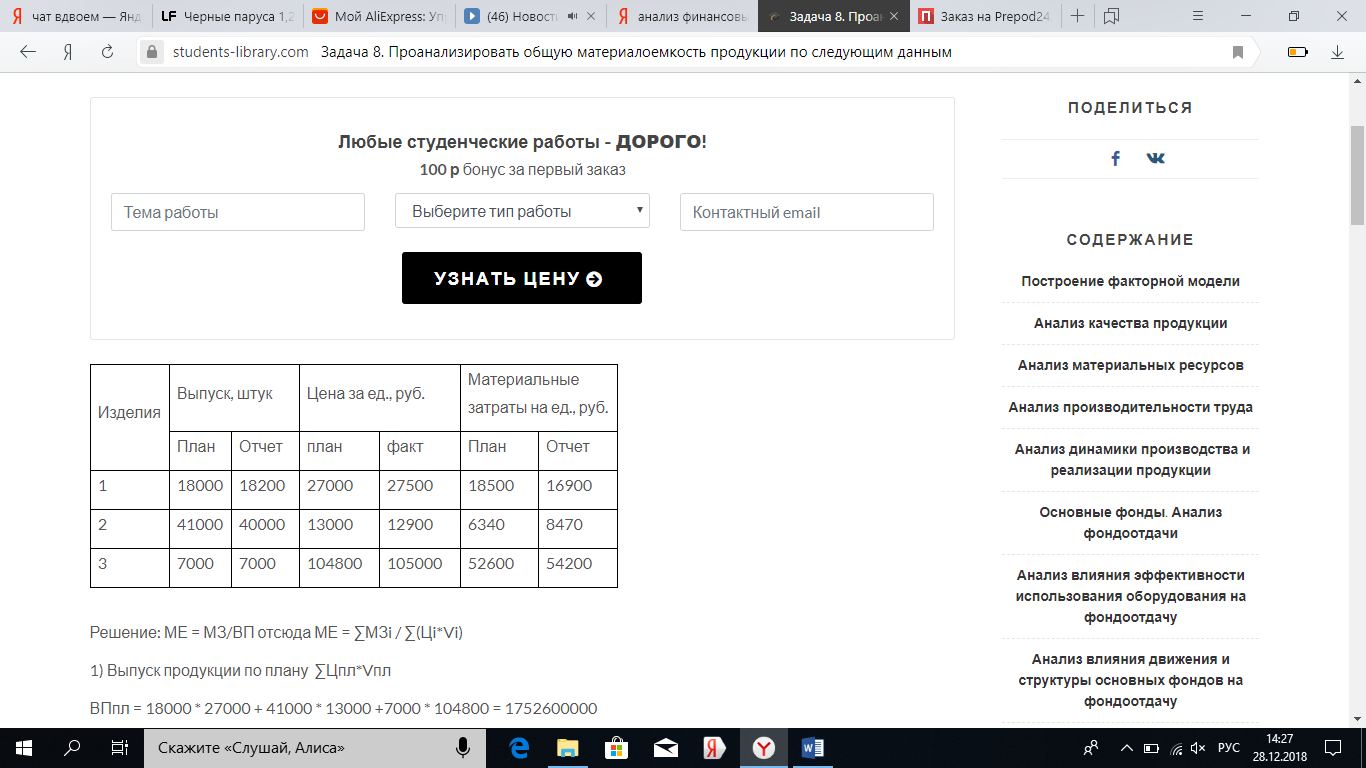
4.Тр. жидк = 9000\*7,8 = 70200 мин = 1170 ч – на изготовление всех жидк. ЛП

5. Кол-во фармацевтов для тверд ЛП = (Тр.тв\*12 мес)/Фвр.год = 1512\*12/1816 = 10 человек

6.Кол-во фармацевтов для жидк ЛП = 1170\*12/1816 = 8 человек.

**Задача 1**

Проанализировать общую материалоемкость продукции по следующим данным



Эталон ответа

МЕ = МЗ/ВП отсюда МЕ = ∑МЗi / ∑(Цi\*Vi)

1) Выпуск продукции по плану  ∑Цпл\*Vпл

ВПпл = 18000 \* 27000 + 41000 \* 13000 +7000 \* 104800 = 1752600000

2) ВПф.пл. = 18000\*27500 + 41000\*12900 +7000\*105000 = 1752600000

3) ВПф. = 18200\*27500 + 40000\*12900 +7000\*105000 = 1752600000

МЕ = МЗ / ∑(Ц\*V)

1)    МЕпл = 77440 / 1752600000 = 0,000044

2)    МЕМЗ = 79570 / 1752600000 = 0,0000454

3)    МЕЦ = 79570 / 1758900000 = 0,0000452

4)    МЕМЗ = 79570 / 1751500000 = 0,0000454

∆МЕобщ = 0,0000454 – 0,000044 = 0,0000014

∆МЕМЗ = 0,0000454 – 0,000044 = 0,0000014

∆МЕЦ = 0,0000452 – 0,0000454 = –0,0000002

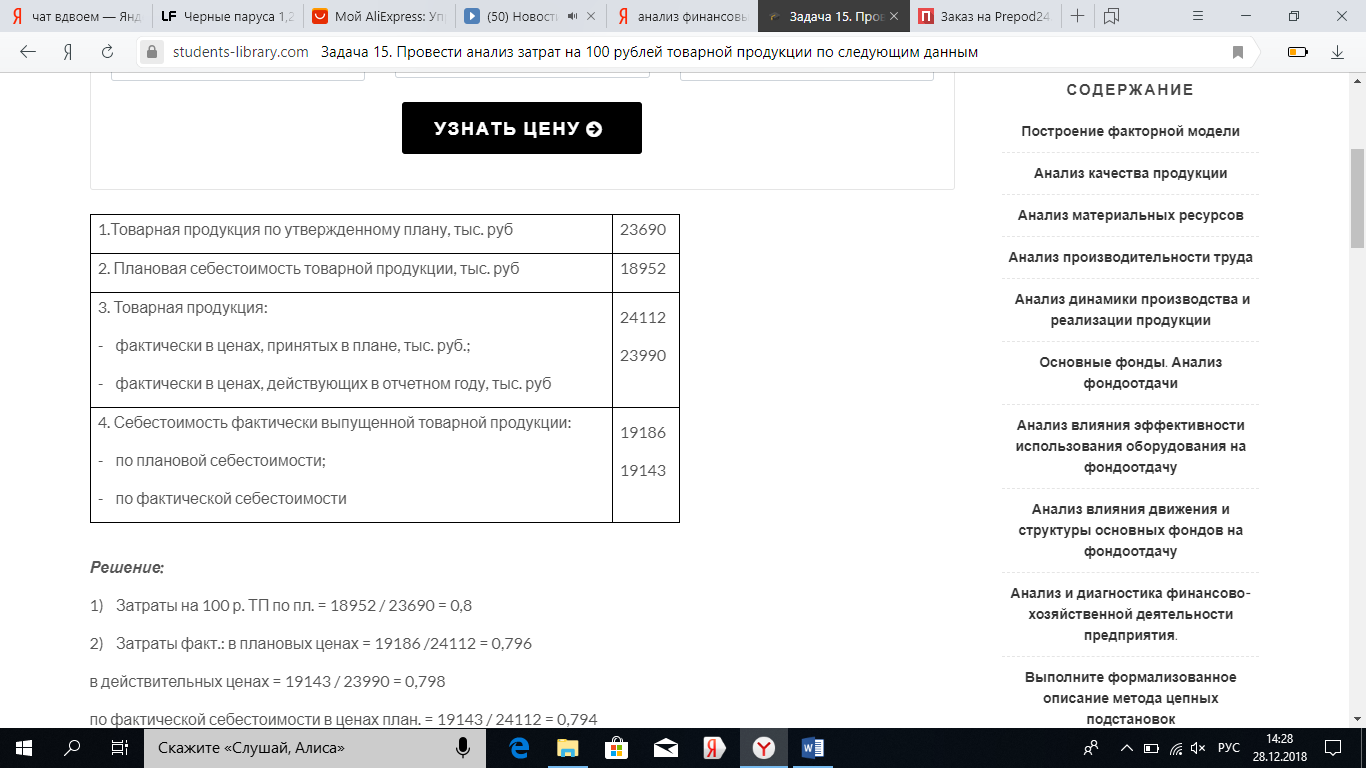
∆МЕМЗ = 0,0000454 – 0,0000452 = 0,0000002

Балансовая увязка: 0,0000014 = 0,0000014 – 0,0000002 + 0,0000002

0,0000014 = 0,0000014

**Задача 2**

Провести анализ затрат на 100 рублей товарной продукции по следующим данным



**Эталон ответа**

1)    Затраты на 100 р. ТП по пл. = 18952 / 23690 = 0,8

2)    Затраты факт.: в плановых ценах = 19186 /24112 = 0,796

в действительных ценах = 19143 / 23990 = 0,798

по фактической себестоимости в ценах план. = 19143 / 24112 = 0,794

Общее отклонение Затр. = 0,798 – 0,8 = –0,002

- структура продукции 0,796 – 0,8 = –0,004

- с/с отд. Изд. 0,794 – 0,796 = –0,002

- за счет ∆Ц = 0,798 -0,794 = 0,004

Балансовая увязка: –0,002 = –0,004 –0,002 +0,004  => –0.002 = –0.002.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Среднесписочная численность, порядок расчета
2. Показатели использования трудовых ресурсов
3. Нормирование труда. Выявление потребности в трудовых ресурсах.
4. Профсоюзы организаций, значение, функции.
5. Общая характеристика затрат на производство и реализацию продукции
6. Особенности анализа себестоимости продукции и издержек обращения в различных отраслях.
7. Анализ факторов изменения себестоимости.
8. Анализ использования фонда оплаты труда.
9. Сметный расчет себестоимости реализованной продукции.
10. Основные показатели технического состояния производства.
11. Технико-организационный уровень производства
12. Анализ инновационной деятельности
13. Научно-технический прогресс
14. Анализ прибыли о реализации продукции и услуг
15. Анализ прочих показателей финансовых доходов и расходов
16. Анализ рентабельности предприятия
17. Анализ рентабельности продаж
18. Анализ рентабельности производственных активов

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс** ОД.О.01.1.6.4. **Тема:** «Менеджмент».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Платежеспособность-это…
2. В каких случаях баланс считается абсолютно ликвидным?
3. Каким показателем определяется кредитоспособность?
4. Ликвидность-это…
5. Формула для расчета банкротства Kб
6. Цель вертикального анализа
7. Внешний финансовый анализ – это…
8. Анализ финансового состояния предприятия делится на
9. Финансовое состояние предприятия бывает:
10. Финансовая устойчивость-это…
11. Понятие «потенциала предприятия»
12. Составляющие элементы потенциала предприятия.
13. Методы и формы диагностики потенциала предприятия
14. Рейтинговый сравнительный анализ
15. Диагностика потенциала предприятия на основе рейтингового анализа
16. Виды экономических кризисов и их динамика.
17. Основы государственного регулирования кризисных ситуаций.
18. Роль государства в антикризисном управлении.
19. Виды государственного регулирования кризисных ситуаций
20. Общие и специфические, внешние и внутренние факторы рискованного развития организации.
21. Позиционирование товара-это…
22. Что включает в себя система формирования ассортимента
23. Стратегия диверсификации-это…
24. Принцип Синергизма
25. Стратегия узкой специализации;

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ - ЭТО …

1. составная часть общей устойчивости предприятия, сбалансированность финансовых потоков, наличие средств, позволяющих организации поддерживать свою деятельность в течение неопределенного периода времени, в том числе обслуживая полученные кредиты и производя продукцию;
2. неопределенная часть предприятия, сбалансированность финансовых потоков, наличие средств, позволяющих организации поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени, в том числе обслуживая полученные кредиты и производя продукцию;
3. составная часть общей устойчивости предприятия, сбалансированность финансовых потоков, наличие средств, позволяющих организации поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени, в том числе обслуживая полученные кредиты и производя продукцию;
4. составная часть общей устойчивости предприятия, позволяющая организации поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени, в том числе обслуживая полученные кредиты и производя продукцию.

Правильный ответ: 4

2. ЧТО ХАРАКТЕРИЗУЕТ КОЭФФИЦИЕНТ АВТОНОМИИ?

1. зависимость предприятия от заемных средств;
2. общую оценку финансовой устойчивости;
3. какая часть собственного оборотного капитала находится в обороте;
4. независимость предприятия от заемных средств и показывает долю собственных средств в общей стоимости всех средств предприятия.

Правильный ответ: 1

3. ОСНОВНЫМ ПОКАЗАТЕЛЕМ, ВЛИЯЮЩИМ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ, ЯВЛЯЕТСЯ …

1. доля заемных средств;
2. собственный капитал;
3. долгосрочные обязательства;
4. оборотные активы.

Правильный ответ: 2

4. ДЛЯ ЧЕГО СЛУЖИТ БОЛЬШЕЕ КОЛИЧЕСТВО КОЭФФИЦИЕНТОВ?

1. для принятия решения о целесообразности привлечения дополнительных заемных средств;
2. для оценки с разных сторон структуры капитала предприятия;
3. для уровня финансовой автономии;
4. для финансовой устойчивости.

Правильный ответ: 2

5. ВНУТРЕННЯЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ - ЭТО …

1. стабильность экономической среды, в рамках которой осуществляется деятельность предприятия;
2. фактор, влияющий на финансовую устойчивость предприятия;
3. обеспеченность запасов и затрат источниками формирования;
4. общее финансовое состояние предприятия, при котором обеспечивается стабильно высокий результат его функционирования.

Правильный ответ:4

1. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ХАРАКТЕРИЗУЕТСЯ…

1. совокупностью производственно-хозяйственных факторов.

2. системой показателей, которые показывают наличие финансовых ресурсов.

3. системой показателей, которые показывают наличие и формирование финансовых ресурсов.

4. системой показателей, которые показывают наличие, размещение и использование финансовых ресурсов.

Правильный ответ: 4

2. ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАВИСИТ ОТ …

1. финансовой политики предприятия.

2. выпуска предприятия.

3. реализации продукции.

4. результатов производственной, коммерческой и финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Правильный ответ: 4

3. ОСНОВНЫМ ЗАДАНИЕМ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ…

1. исследование результатов хозяйственной деятельности предприятия.

2. анализ бухгалтерской отчетности.

3. оценка ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, прибыльности эффективности использования имущества предприятия.

4. планирование финансовой деятельности.

Правильный ответ: 3

4. ПРИЕМЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ – ЭТО…

1. анализ относительных показателей.

2. факторный анализ.

3. анализ платежеспособности.

4. анализ кредитоспособности.

Правильный ответ: 3

5. ПРЕДМЕТОМ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ ЯВЛЯЕТСЯ…

1. имущество и капитал предприятия.

2. основные и оборотные средства предприятия.

3. прибыль и ценные бумаги предприятия.

4. финансовые ресурсы предприятия, их формирование и использование.

Правильный ответ: 4

1.КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАВИСИТ ОТ …

1. уровня конкурентоспособности его составляющих элементов
2. области, к которой относится предприятие
3. масштабов деятельности предприятия
4. местонахождение предприятия

Правильный ответ: 1

2.В ЗАВИСИМОСТИ ОТ НАПРАВЛЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БАЗЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПОТЕНЦИАЛАПРЕДПРИЯТИЯ СУЩЕСТВУЮТ МЕТОДЫ:

1. графические, математические и логистические
2. индикаторные и матричные
3. критериальные и экспертные
4. сиюминутные и стратегические

Правильный ответ: 3

3.В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СПОСОБА ОТОБРАЖЕНИЯ КОНЕЧНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯСУЩЕСТВУЮТ МЕТОДЫ:

1. графические, математические и логистические
2. индикаторные и матричные
3. критериальные и экспертные
4. сиюминутные и стратегические

Правильный ответ: 1

4.СОВОКУПНОСТЬ ХАРАКТЕРИСТИК, КОТОРЫЕ ПОЗВОЛЯЮТ В ФОРМАЛИЗОВАННОМ ВИДЕ ОПИСАТЬ СОСТОЯНИЕ ПАРАМЕТРОВ ТОГО ИЛИ ИНОГО ИССЛЕДУЕМОГО ОБЪЕКТА:

1. критерий
2. оптимум
3. индикатор
4. матрица

Правильный ответ: 3

5.УПОРЯДОЧЕННЫЙ, ЦЕЛЕНАПРАВЛЕННЫЙ ПРОЦЕСС ОПРЕДЕЛЕНИЯ В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ СТОИМОСТИ ОБЪЕКТА С УЧЕТОМ ПОТЕНЦИАЛЬНОГО И РЕАЛЬНОГО ДОХОДА, КОТОРЫЙ ИМЕЕТ МЕСТО В ОПРЕДЕЛЕННЫЙ ПРОМЕЖУТОК ВРЕМЕНИ В УСЛОВИЯХ КОНКРЕТНОГО РЫНКА, — ЭТО …

1. идентификация стоимости в обмене
2. идентификация стоимости в пользовании
3. оценка стоимости предприятия
4. управление стоимостью

Правильный ответ: 3

1. ПО СТРУКТУРЕ ОТНОШЕНИЙ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ, ПО ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ЕЕ РАЗВИТИЯ МОЖНО ВЫДЕЛИТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ГРУППЫ КРИЗИСОВ:

1. управляемые, неуправляемые, частичные, системные;
2. природные, общественные, экологические;
3. экономические, социальные, организационные, психологические, технологические;
4. все выше перечисленные.

Правильный ответ: 4

2. МОЖЕТ ЛИ АНТИКРИЗИСНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ ВСЕГДА УПРАВЛЯТЬ КРИЗИСНЫМИ СИТУАЦИЯМИ:

1. да;
2. да, в случае возникновения негативных внешних факторов;
3. да, в случае возникновения негативных внутренних факторов;
4. нет.

Правильный ответ: 4

3. КРИЗИС – ЭТО:

1. возможность возникновения убытка, измеряемого в денежном выражении;
2. крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе (организации), угрожающей ее жизнестойкости в окружающей среде;
3. ярко выраженная неопределенность в неоднозначности протекания реальных экономических процессов, в многообразии превращения возможностей в действительность, в существовании множества (как правило, бесконечных) состояний, в которых рассматриваемый в динамике объект может находиться в будущий момент времени
4. событие, способное угрожать жизнедеятельности организации, характеризующееся неопределенными причинами и трудно предсказуемыми последствиями, требующее немедленных решений

Правильный ответ:4

4. НЕИЗБЕЖНЫ ЛИ КРИЗИСЫ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ:

1. да;
2. да, в случае возникновения негативных внешних факторов;
3. да, в случае возникновения негативных внутренних факторов;
4. нет.

Правильный ответ:1

5. КАКИЕ ИЗ СЛЕДУЮЩИХ ПОНЯТИЙ ОТНОСЯТСЯ К КЛЮЧЕВЫМ ХАРАКТЕРИСТИКАМ ОЦЕНКИ КРИЗИСА:

1. проблематика кризиса, острота кризиса;
2. масштаб кризиса; область развития, охваченная кризисом; стадия (фаза) проявления кризиса;
3. причины кризиса, возможные последствия кризиса;
4. все выше перечисленное;

Правильный ответ: 4

1. ТОВАР «ЛЕКАРСТВЕННЫЙ ПРЕПАРАТ» ИМЕЕТ ОСОБЕННОСТИ, КРОМЕ:

1. сезонности спроса;

2. наличия промежуточного потребителя;

3. особых условий хранения и доставки;

4. стабильности спроса в течении года.

Правильный ответ: 4

2. ОТНОСИТЕЛЬНЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ИЗМЕНЕНИЯ ОБЩЕГО УРОВНЯ ЦЕН ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД ПО СРАВНЕНИЮ С ПРЕДЫДУЩИМ – ЭТО:

1. инфляция цен

2. прирост цен

3. критическое изменение цен

4. индекс цен

Правильный ответ: 4

3. ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ТОВАРООБОРОТ, НЕ ЗАВИСЯЩИЕ ОТ АПТЕКИ:

1. ценовая политика

2. рекламная деятельность

3. структура товарного ассортимента

4. платежеспособность населения

Правильный ответ: 4

4. ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ТОВАРООБОРОТ, ЗАВИСЯЩИЕ ОТ АПТЕКИ:

1. уровень заболеваемости

2. удаленность от мо

3. информационная работа с врачами, реклама

4. уровень конкуренции

Правильный ответ: 3

5. ОПТИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИЙ БЕСПЕРЕБОЙНУЮ ПРОДАЖУ ТОВАРОВ:

1. остаток товаров

2. норматив товарных запасов (НТЗ)

3. торговые наложения

4. завоз товаров

Правильный ответ: 2

1. **Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1**

Дать оценку динамики уровня самофинансирования хозяйст­вующего субъекта.

Анализ уровня самофинансирования предприятия

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Прошлый год | Отчетный год | Изменения |
| Прибыль, отчисляемая в фонд нако­пления, тыс. руб. |  |  | +800 |
| Амортизационные отчисления, тыс. руб. |  |  | +2200 |
| Краткосрочные кредиты и займы, тыс. руб. |  |  | -2 |
| Кредиторская задолженность и дру­гие привлеченные средства, тыс. руб. |  |  | +10 |
| Коэффициент самофинансирования, ед. (Кс) | 31,1 | 34,4 | +3,3 |

Сделать вывод.

**Эталон ответа**

Расчет осуществляем по формуле:

Кс = П + А / К + 3

Коэффициент самофинансирования в отчётном году равен 34,4. Это оз­начает, что объём собственных источников финансирования развития про­изводства в 34,4 раза превышает объём привлечённых средств. Рост коэф­фициента на 3,3 ед. свидетельствует о повышении уровня самофинансиро­вания на 10.6%: ((3,3/31,1)\* 100%),т.е. об улучшении финансовой устойчивости предприятия.

**Задача 2**

Имеются следующие данные: денежные средства – 70 тыс. руб.; краткосрочные финансовые вложения – 28 тыс. руб.; дебиторская задолженность – 130 тыс. руб.; основные средства – 265 тыс. руб.; нематериальные активы – 34 тыс. руб.; производственные запасы – 155 тыс. руб., кредиторская задолженность – 106 тыс. руб., краткосрочные кредит банка – 95 тыс. руб.; долгосрочные кредиты – 180 тыс. руб. Определите коэффициент текущей ликвидности, коэффициент срочной ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности.

**Эталон ответа**

Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) рассчитывается как отношение наиболее ликвидных активов к краткосрочным обязательствам. Краткосрочные обязательства представлены кредиторской задолженностью и краткосрочным кредитом банка:

Кал=(ДС+КФВ)/(КЗ+КК),

где ДС – денежные средства,

КФВ – краткосрочные финансовые вложения,

КЗ – кредиторская задолженность,

КК – краткосрочный кредит.

Кал=(70+28)/(106+95)=0,488.

Рекомендуемое ограничение – не менее 0,2. Нормативное значение означает требование, что предприятие должно быть в состоянии оплатить не менее 20% срочных обязательств. Анализируемое предприятие в состоянии это сделать.

Коэффициент срочной ликвидности (Ксл):

Ксл=(ДС+КФВ+ДЗ)/(КЗ+КК),

где ДЗ – дебиторская задолженность.

Ксл=(70+28+130)/(106+95)=1,134.

Значение данного показателя должно составлять не менее 0,80. Норматив соблюдается. Если предприятие задействует наличные средства и полностью рассчитается с дебиторами, то этих средств будет в 1,134 раза больше краткосрочных обязательств.

Коэффициент текущей ликвидности (Ктл):

Ктл=(ДС+КФВ+ДЗ+ПЗ)/(КЗ+КК),

где ПЗ – производственные запасы.

Ктл=(70+28+130+155)/(106+95)=1,905.

Рекомендуемое ограничение – не менее 2. Если значение данного показателя формируется на уровне менее 1, то это означает наличие реальной угрозы банкротства предприятия. В данном случае стоимость оборотных активов, которые можно использовать для покрытия краткосрочных обязательств, в 1,905 раза больше суммы краткосрочных обязательств.

Вывод: предприятие следует признать платежеспособным.

**Задача 1**

Используя Приложения провести горизонтальный и вертикальный анализ бухгалтерского баланса. Проанализировать полученные данные. Сделать выводы.

**Эталон ответа**

Для решения поставленной задачи следует составить следующую таблицу 6.

Таблица 6

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **На начало отчетного года** | | **На конец отчетного периода** | | **Изме-**  **нение**  **(+,-),**  **Тыс. руб.** | **Изме-**  **нение**  **в %** | **Темп**  **При**  **роста**  **%** | **Изме**  **нение струк**  **туры,%** |
| **Тыс. руб.** | **% к валюте баланса** | **Тыс. руб.** | **% к валюте баланса** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| Актив |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 1.Внеоборотные активы - Всего | 1460124 | 78,77 | 1567984 | 78,57 | 107860 | 107,39 | 7,39 | -0,19 |
| Из них |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 1.1ОС | 1219502 | 65,79 | 1292840 | 64,78 | 73338 | 106,01 | 6,01 | -1,00 |
| 2.Оборотные активы – Всего | 393643 | 21,23 | 427646 | 21,43 | 34003 | 108,64 | 8,64 | 0,19 |
| В том числе |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2.1.Производственные запасы | 114068 | 6,15 | 179172 | 8,98 | 65104 | 157,07 | 57,07 | 2,82 |
| 2.2Дебиторская задолженность | 262054 | 14,14 | 229140 | 11,48 | -32914 | 87,44 | -12,56 | -2,65 |
| 2.3Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения | 17521 | 0,95 | 19334 | 0,97 | 1813 | 110,35 | 10,35 | 0,02 |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| 2.4Прочие оборотные активы | 0 | 0,00 | 0 | 0,00 | 0 | - | - | 0,00 |
| Баланс | 1853767 | 100,00 | 19995630 | 100 | 141863 | 107,65 | 7,65 | - |
| Пассив |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 1.Собственный капитал | 1708587 | 92,17 | 1804410 | 90,42 | 95823 | 105,61 | 5,61 | -1,75 |
| 2.Заемный капитал – всего | 145180 | 7,83 | 191220 | 9,58 | 46040 | 131,71 | 31,71 | 1,75 |
| В том числе |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2.1Долгосрочные обязательства | 34674 | 1,87 | 40529 | 2,03 | 5855 | 116,89 | 16,89 | 0,16 |
| 2.2Краткосрочные обязательства – всего | 110871 | 5,98 | 151140 | 7,57 | 40269 | 136,32 | 36,32 | 1,59 |
| Из них |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2.2.1.Краткосрочные кредиты и займы | 0 | 0,00 | 9800 | 0,49 | 9800 | - | - | 0,49 |
| 2.2.2.Кредиторская задолженность | 110504 | 5,96 | 140889 | 7,06 | 30385 | 127,50 | 27,50 | 1,10 |
| 2.2.3.Прочие краткосрочные пассивы (стр.30-стр.660) | 2 | 0,00 | 2 | 0,00 | 0 | 100 | 0,00 | 0,00 |
| Баланс | 1853767 | 100 | 1995630 | 100 | 141863 | 107,65 | 7,65 | - |

**Вывод:**за отчетный период валюта баланса увеличилась на 141863 руб. (на 7,65%), что говорит о расширении деятельности предприятия. Увеличение по активу произошло за счет увеличения внеоборотных активов на 107860 руб. (на 7,39%), за счет увеличения оборотных активов на 34003 тыс. руб. (на 8,64%), в основном за счет увеличения производственных запасов – на 65104 тыс. руб. (на 57,07%).

Положительным фактором является снижение дебиторской задолженности на 32914 руб. (на 12,56%).

Денежные средства увеличились на 1813 руб. (на 10,53%).

По пассиву за год произошли следующие изменения:

Собственный капитал увеличился на 95823 руб. (на 5,61%), однако доля собственного капитала в структуре пассива уменьшилась на 1,75%. На конец отчетного периода собственный капитал составляет 90,42% пассивов. Такая высокая доля собственного капитала свидетельствует о финансовой независимости предприятия.

Приложение 1  
                                   Бухгалтерский баланс в рублях

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Актив** | **Код строки** | **На начало отчетного года** | **На конец отчетного периода** |
| 1 | 2 | 3 | 4 |
| I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ  Нематериальные активы | 110 | 5290 | 10072 |
| Основные средства | 120 | 1 219502 | 1 292 840 |
| Незавершенное строительство | 130 | 228 873 | 257 538 |
| Доходные вложения в материальные ценности | 135 |  |  |
| Долгосрочные финансовые вложения | 140 | 6459 | 7534 |
| Отложенные налоговые активы | 145 |  |  |
| Прочие внеоборотные активы | 150 |  |  |
| ИТОГО по разделу I | 190 | 1 460 124 | 1 567 984 |
| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ  Запасы | 210 | 102879 | 167567 |
| в том числе сырье, материалы и другие аналогичные ценности | 211 | 82656 | 128 128 |
| животные на выращивании и откорме | 212 |  |  |
| затраты в незавершенном производстве | 213 | 12499 | 19663 |
| готовая продукция и товары для перепродажи | 214 | 7342 | 19205 |
| товары отгруженные | 215 |  |  |
| расходы будущих периодов | 216 | 382 | 571 |

**Задача 2**

Имеются следующие данные: денежные средства – 70 тыс. руб.; краткосрочные финансовые вложения – 28 тыс. руб.; дебиторская задолженность – 130 тыс. руб.; основные средства – 265 тыс. руб.; нематериальные активы – 34 тыс. руб.; производственные запасы – 155 тыс. руб., кредиторская задолженность – 106 тыс. руб., краткосрочные кредит банка – 95 тыс. руб.; долгосрочные кредиты – 180 тыс. руб. Определите коэффициент текущей ликвидности, коэффициент срочной ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности.

**Эталон ответа**

Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) рассчитывается как отношение наиболее ликвидных активов к краткосрочным обязательствам. Краткосрочные обязательства представлены кредиторской задолженностью и краткосрочным кредитом банка:

Кал=(ДС+КФВ)/(КЗ+КК),

где ДС – денежные средства,

КФВ – краткосрочные финансовые вложения,

КЗ – кредиторская задолженность,

КК – краткосрочный кредит.

Кал=(70+28)/(106+95)=0,488.

Рекомендуемое ограничение – не менее 0,2. Нормативное значение означает требование, что предприятие должно быть в состоянии оплатить не менее 20% срочных обязательств. Анализируемое предприятие в состоянии это сделать.

Коэффициент срочной ликвидности (Ксл):

Ксл=(ДС+КФВ+ДЗ)/(КЗ+КК),

где ДЗ – дебиторская задолженность.

Ксл=(70+28+130)/(106+95)=1,134.

Значение данного показателя должно составлять не менее 0,80. Норматив соблюдается. Если предприятие задействует наличные средства и полностью рассчитается с дебиторами, то этих средств будет в 1,134 раза больше краткосрочных обязательств.

Коэффициент текущей ликвидности (Ктл):

Ктл=(ДС+КФВ+ДЗ+ПЗ)/(КЗ+КК),

где ПЗ – производственные запасы.

Ктл=(70+28+130+155)/(106+95)=1,905.

Рекомендуемое ограничение – не менее 2. Если значение данного показателя формируется на уровне менее 1, то это означает наличие реальной угрозы банкротства предприятия. В данном случае стоимость оборотных активов, которые можно использовать для покрытия краткосрочных обязательств, в 1,905 раза больше суммы краткосрочных обязательств.

Вывод: предприятие следует признать платежеспособным.

**Задача 1**

Выполнить финансовую диагностику предприятия.

Провести диагностику рентабельности деятельности предприятия и причин, которые привели к изменению рентабельности за данными таблицы:

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Значения |
| Выручка от реализации продукции, тыс. ден. ед. | 20000 |
| Переменные затраты, тыс. ден. ед. | 13000 |
| Постоянные затраты, тыс. ден. ед. | 3000 |
| Собственный капитал, тыс. ден. ед. | 16000 |
| Долгосрочные кредиты, тыс. ден. ед. | 2000 |
| Краткосрочные кредиты, тыс. ден. ед. | 2000 |
| Средняя расчетная ставка процента, % | 25 |
| Ставка налогообложения, % | 25 |

**Эталон ответа**

Рассчитываем прибыль до налогообложения. Для этого из выручки от реализации продукции вычитаем сумму постоянных и переменных затрат:

П=В-(Зпост+Зпер)=20000-(13000+3000)=4000 тыс. ден. ед.

Сумма заемного капитала складывается из сумм долгосрочных и краткосрочных кредитов:

ЗК=ДК+КК=2000+2000=4000 тыс. ден. ед.

Сумма всего капитала предприятия складывается из суммы собственного и заемного капитала:

К=СК+ЗК=16000+4000=20000 тыс. ден. ед.

Рентабельность собственного капитала – это отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой сумме собственного капитала, выраженное в процентах:

Рск=П\*100/СК=4000\*100/16000=25%.

Рентабельность совокупного капитала (активов) – это отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой сумме всего капитала (активов), выраженное в процентах:

Ра=П\*100/К=4000\*100/20000=20%.

Эффект финансового рычага рассчитывается по формуле:

ЭФР=(Ра-Цз)\*(1-Нп)\*ЗК/СК,

где Цз – цена заемных ресурсов, %;

Нп – ставка налога на прибыль.

ЭФР=(20-25)\*(1-0,25)\*4000/16000=-0,9375%.

Положительный эффект финансового рычага достигается в том случае, если рентабельность совокупного капитала выше средневзвешенной цены заемных средств. И лишь в этом случае использование заемного капитала является выгодным для предприятия.

В нашем случае предприятие работает прибыльно, но потенциал роста рентабельности собственного капитала за счет привлечения заемного капитала используется недостаточно. Эффект финансового рычага является отрицательной величиной, а потому использование заемных средств для предприятия не выгодно.

**Задача 2**

Выполнить диагностику рентабельности производственно-хозяйственной деятельности предприятия по данным таблицы:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели, тыс. ден. ед. | На начало года | На конец года |
| 1. Чистая прибыль | 96 | 111 |
| 2. Прибыль от обычной деятельности до налогообложения | 121 | 129 |
| 3. Прибыль от операционной деятельности | 114 | 138 |
| 4. Валовая прибыль | 150 | 168 |
| 5. Себестоимость реализованной продукции | 306 | 312 |
| 6. Чистая выручка от реализации продукции | 465 | 480 |
| 7. Валюта баланса | 450 | 435 |
| 8. Собственный капитал | 300 | 312 |

**Эталон ответа**

Показатели рентабельности характеризуют прибыльность использования капитала, который находится в распоряжении предприятия.

1. Рентабельность совокупного капитала – это отношение чистой прибыли к величине баланса, выраженное в процентах. В 2004 г. этот показатель составлял:

* на начало года:  
  Рк=96\*100/450=21,33%;
* на конец года:  
  Рк=111\*100/435=25,52%;
* коэффициент роста:  
  Кр=25,52/21,33=1,1964.

Рентабельность совокупного капитала увеличилась на 19,64%.

2. Рентабельность собственного капитала – это отношение чистой прибыли и собственного капитала, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Рск=96\*100/300=32,00%;
* на конец года:  
  Рск=111\*100/312=35,58%;
* коэффициент роста:  
  Кр=35,58/32,00=1,1119.

Рентабельность собственного капитала увеличилась на 11,19%.

3. Валовая рентабельность продаж – это отношение валовой прибыли к чистому доходу, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Рвп=150\*100/465=32,26%;
* на конец года:  
  Рвп=168\*100/480=35,00%;
* коэффициент роста:  
  Ко=35,00/32,26=1,0849 (108,49%).

Данный показатели увеличился на 8,49%.

4. Операционная рентабельность продаж – это отношение прибыли от операционной деятельности к чистому доходу, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Род=114\*100/465=24,62%;
* на конец года:  
  Род=138\*100/480=28,75%;
* коэффициент роста:  
  Кр=28,75/24,62=1,1725 (117,25%).

Данный показатель увеличился на 17,25%.

5. Чистая рентабельность продаж – это отношение чистой прибыли к чистому доходу, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Рчп=96\*100/465=20,65%;
* на конец года:  
  Рчп=111\*100/480=23,13%;
* коэффициент роста:  
  Кр=23,13/20,65=1,1201 (112,01%).

Данный показатель увеличился на 12,01%.

6. Валовая рентабельность производства – это отношение валовой прибыли к себестоимости производства продукции, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Рвпр=150\*100/306=49,02%;
* на конец года:  
  Рвпр=168\*100/312=53,85%;
* коэффициент роста:  
  Кр=53,85/49,02=1,5385 (153,85%).

Данный показатель увеличился на 53,85%.

7. Чистая рентабельность производства – это отношение чистой прибыли к себестоимости производства продукции, выраженное в процентах:

* на начало года:  
  Рчпр=96\*100/306=26,67%;
* на конец года:  
  Рчпр=111\*100/312=35,58%;
* коэффициент роста:  
  Кр=35,58/26,67=1,3341 (133,41%).

Данный показатель увеличился на 33,41%.

В целом предприятие стало работать более эффективно.

**Задача 1**

Минимизации затрат и увеличению прибыли содействуют оптимизация выбора между собственным производством и приобретением комплектующих деталей, запасных частей, полуфабрикатов, услуг и т.д.

Для ремонта техники требуются соответствующие детали. При их изготовлении собственными силами постоянные затраты на содержание оборудования составят 150 000 руб./год, а переменные расходы на единицу продукции – 120 руб./ед. Готовые детали можно в неограниченном количестве приобрести по цене 140 руб./ед.

Задание

1. Определить, при какой годовой потребности выгоднее покупать готовые детали.

2. Определить, при какой годовой потребности выгоднее производить детали самостоятельно.

**Эталон ответа**

Пусть X – требуемое количество деталей в год. Затраты при собственном производстве равны 150 000 + 120X руб. Затраты при покупке деталей равны 140X руб. Приравняем затраты по обоим вариантам:

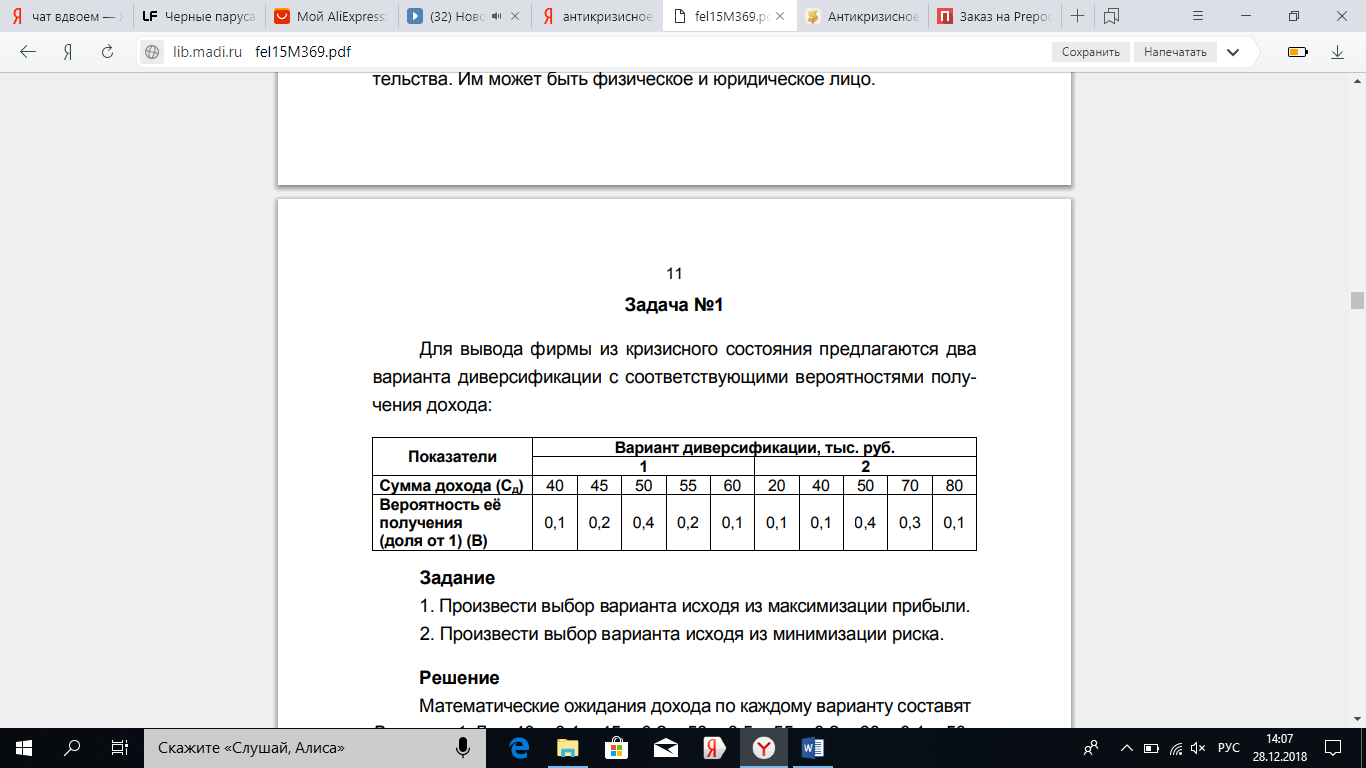
150 000 + 120X = 140X. Тогда X = 7 500 деталей.

Вывод

При годовой потребности не более 7 500 деталей выгодно их покупать.

При годовой потребности свыше 7 500 деталей выгодно собственное производство.

**Задача 2**

Для вывода фирмы из кризисного состояния предлагаются два варианта диверсификации с соответствующими вероятностями получения дохода: 

Задание 1. Произвести выбор варианта исходя из максимизации прибыли. 2. Произвести выбор варианта исходя из минимизации риска.

**Эталон ответа**

Математические ожидания дохода по каждому варианту составят Вариант 1: Д1 = 40 × 0,1 + 45 × 0,2 + 50 × 0,5 + 55 × 0,2 + 60 × 0,1 = 50. Вариант 2: Д2 = 20 × 0,1 + 40 × 0,1 + 50 × 0,4 + 70 × 0,3 + 80 × 0,1 = 55.

Вывод Таким образом, математическое ожидание по варианту 2 оказывается более предпочтительным по ожиданию доходности, если исходить из цели максимизации прибыли, но он же более рискован по причине большей вариации дохода.

**Задача 1**

В аптечном пункте присутствуют следующие группы товаров (см. таблица 1):

Таблица 1 – Ассортиментные группы товаров

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| №  п/п | Наименование ассортиментной группы | Аптечный пункт «Имплозия» |
| 1. | Лекарственные средства | + |
| 2. | Медицинские изделия | + |
| 3. | Дезинфицирующие средства | + |
| 4. | Предметы и средства личной гигиены | + |
| 5. | Посуда для медицинских целей | - |
| 6. | Предметы ухода за новорожденными и детьми до 3-х лет | + |
| 7. | Оптика и средства ухода за ней | - |
| 8. | Минеральные воды | + |
| 9. | Продукты лечебного, диетического и детского питания | - |
| 10. | БАДы к пище | + |
| 11. | Литература медицинская, фармацевтическая, санитарно-просветительская, спортивная видеопродукция для пропаганды здорового образа жизни | - |
| 12. | Парфюмерия и косметические средства | + |

Определить широту товарной номенклатуры и степень обновления ассортимента

**Эталон ответа**

1. Широта товарной номенклатуры находится по формуле: **К (ш) = а(ш)/А(ш)\* 100%,** где а(ш) – количество ассортиментных групп (подгрупп) представленных в аптеке, А(ш) – количество ассортиментных групп (подгрупп) представленных в ОКП (общероссийский классификатор продукции).

К (ш) = а(ш)/А(ш)\* 100% = 8/12\*100% = 67 % — широта товарной номенклатуры аптечного ассортимента. В данной аптечной организации отсутствуют такие ассортиментные группы как литература медицинская, фармацевтическая, санитарно—просветительская, спортивная видеопродукция для пропаганды здорового образа жизни, продукты лечебного, диетического и детского питания, оптика и средства ухода за ней, посуда для медицинских целей.

2. Следующим показателем является степень обновления ассортимента, которая находится по следующей формуле:

**У0= т/А0** ,

где т – количество наименований новых ЛС, появившихся в аптеке за последний год, А0 – общее количество наименований ЛС.

УО — 400 / 7000 = 0,05 — степень обновления ассортимента. Можно сделать вывод, что нужно заказывать больше новинок.

Исходя из расчетов можно сделать вывод, что ассортимент аптеки является неполным. Увеличение показателей будет свидетельствовать о более рационально сформированном ассортиментном портфеле.

**Задача 2**

В аптеке проведен swot—анализ (табл. 2 и 3)

Таблица 2 — Определение сильных и слабых сторон предприятия

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Параметры оценки | Сильные стороны | Слабые стороны |
| 1. Организация | Высокий уровень квалификации сотрудников аптеки. | Низкая заинтересованность рядовых сотрудников в развитии аптеки. |
| 2. Маркетинг | Проведение рекламной акции в январе увеличило объем продаж на 10%. Работа консультанта в торговом зале увеличила число совершаемых покупок на 15%. | Повышение цен на детские подгузники привело к уменьшению объема продажна 5%. |
| 3. Финансы | Поддержание оптимального ассортимента способствует финансовой устойчивости предприятия | Незаинтересованность сотрудников аптеки в поддержании более широкого ассортимента приводит к колебанию финансовой устойчивости. |
| 4. Инновации | Внедрение новинок в ассортимент аптеки значительно увеличивает прибыль, привлекает клиентов. | Недостаточное осведомление клиентов и врачей по поводу новинок, что приводит к истечению их срока годности, так как нет спроса на данные товары. |

Таблица 3 — Определение рыночных возможностей и угроз

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Параметры оценки | Возможности | Угрозы |
| 1. Конкуренция | В районе закрылся магазин "Медтехника", и можно ожидать увеличения покупателей в отделе медтехники и ортопедии. | В ближайшие месяцы ожидается открытие расположенной рядом новой сетевой аптеки. |
| 2. Спрос | Сотрудничество с флебологическим медицинским центром, расположенным вблизи аптеки, может привести к увеличению спроса на антиварикозный трикотаж. | Введение новых торговых пошлин на импортные лекарственные препараты может привести к удорожанию импортных лекарств и снижению спроса на них. |
| 3. Экономические факторы | Увеличение пенсии и заработной платы позволит клиентам приобретать более дорогостоящие препараты. | Повышение налогов, а также платы за коммунальные услуги снизит прибыль аптечной организации. |
| 4. Социально-демографические факторы | Расположение аптеки в месте проживания большого количества пожилых людей повысит прибыль и количество посещений аптеки за день. | Расположение аптеки в районе школы или детского сада может снизить рентабельность аптеки. |

Дать оценку результатам анализа.

**Эталон ответа**

1. Определение сильных и слабых сторон аптечного предприятия

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что наиболее сильными сторонами предприятия являются проведение рекламных акций, работа консультанта, поддержание оптимального ассортимента аптеки, наиболее слабыми сторонами аптечной организации является повышение цен и не полный ассортимент товаров.

2. Определение рыночных возможностей и угроз

Исходя из данных таблицы можно сделать вывод, что наиболее благоприятными возможностями являются закрытие магазине «Медтехника», расположение аптеки в месте скопления людей, наибольшую угрозу для предприятия является открытие новой аптеки.

3. Сопоставление сильных и слабых сторон предприятия с возможностями и угрозами рынка

Исходя из данного исследования, можно выделить:

1. Сильные стороны: работа консультанта в торговом зале, проведение акций, скидок;

2. Слабые стороны: высокая стоимость детских подгузников.

3.Возможности:

а) как воспользоваться возможностями? Попытаться приобрести новых покупателей из магазина «Медтехника», сделав акцент на возможности получения консультации фармацевта.

б) что может помешать воспользоваться возможностями? Есть вероятность потерять часть покупателей из­­-за того, что цены на детские подгузники выше, чем у конкурентов.

4.Угрозы: появление крупного конкурента в лице открывающейся сетевой аптеки. За счет чего можно снизить угрозы? Удержать покупателей от перехода к конкуренту, проинформировав их о дополнительных услугах в аптеке. Самые большие опасности для фирмы: Появившийся конкурент может предложить аналогичную продукцию по более низким ценам.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Виды финансовой устойчивости
2. Коэффициент текущей ликвидности
3. Коэффициент критической ликвидности
4. Мероприятия по улучшению финансовой устойчивости предприятия.
5. Анализ производства и объема продаж
6. Анализ затрат и себестоимость продукции
7. Анализ финансовых результатов деятельности организации
8. Анализ финансового положения организации
9. Комплексная оценка деятельности организации
10. Диагностика ресурсного потенциала предприятия
11. Оценка технического потенциала предприятия и пути его повышения
12. Исследование уровня использования экономического потенциала организации
13. Анализ использования трудового потенциала
14. Анализ обеспеченности организации трудовыми ресурсами
15. Государственное регулирование кризисных ситуаций.
16. Управление рисками в антикризисном управлении.
17. Стратегия и тактика в антикризисном управлении.
18. Инновации и механизм повышения антикризисной устойчивости.
19. Человеческий фактор антикризисного управления.
20. Анализ эффективности коммерческой деятельности Аптечной сети
21. Анализ финансово-экономической деятельности Аптечной сети
22. Анализ маркетинговой деятельности Аптечной сети
23. Анализ управления коммерческой деятельностью в Аптечной сети
24. Пути совершенствования товарного ассортимента Аптечной сети

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.6.5 **Тема:** «Финансовые инструменты».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Что такое общероссийский классификатор технико-экономической и социальной информации?
2. Что такое стандарт?
3. Что такое сертификат?
4. Сформулируйте что такое качество продукции
5. Что такое потребительная стоимость продукции?
6. Система управления качеством, понятие, принципы.
7. Жизненный цикл продукции, стадии.
8. Модели СМК.
9. Разработка руководства по качеству.
10. Документирование СМК.
11. Что относится к добровольным социальным льготам?
12. Дайте определение «Мотивация персонала»-…
13. Группы методов мотивации
14. Что относится к «нематериальной группе»?
15. Внутренняя мотивация-…
16. Как классифицируются инновации по объекту (областям) применения?
17. Как классифицируются инновации по степени значимости результатов?
18. Инновационная деятельность-…
19. Какие виды инновационной деятельности выделяют?
20. Как классифицируются инновации по масштабам распространения?

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. СТАНДАРТЫ СЕРИИ ИСО 9000- ЭТО СТАНДАРТЫ:

1. отраслевые
2. международные
3. национальные
4. предприятий

Правильный ответ: 2

2. КАКИЕ ВИДЫ ТЕХНИЧЕСКИХ РЕГЛАМЕНТОВ ДЕЙСТВУЮТ В РФ:

1. региональные;
2. общие;
3. национальные;
4. местные

Правильный ответ: 2

3. ЭРГОНОМЕТРИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ПРОДУКЦИИ - ЭТО:

1. способность выполнять функции в заданных условиях
2. согласованность конструкции с особенностями организма
3. отсутствие вредных выбросов в окружающую среду
4. соответ­ствие изделия размерам и форме тела человека и отдельных его частей

Правильный ответ: 2

4. СЕЛЕКЦИЯ - ЭТО:

1. деятельность по отбору объектов, признающихся целесообразными для дальнейшего производства и применения
2. деятельность по отбору объектов, которые признаются нецелесообразными для дальнейшего производства и применения
3. деятельность по созданию типовых объектов и образцов
4. деятельность по ориентации системы на конкретную продукцию

Правильный ответ: 1

5. ЧТО ТАКОЕ ГОСТ Р?

1. стандарт предприятий
2. межгосударственный стандарт
3. отраслевой стандарт
4. национальный государственный стандарт

Правильный ответ: 4

1. СПОСОБ ПРОЯВЛЕНИЯ ОПРЕДЕЛЕННОЙ СТОРОНЫ КАЧЕСТВА ОБЪЕКТА ПО ОТНОШЕНИЮ К ДРУГОМУ ОБЪЕКТУ, С КОТОРЫМ ОН ВСТУПАЕТ ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

1. категория
2. мера
3. свойство
4. качество

Правильный ответ: 3

2. СОВОКУПНОСТЬ СВОЙСТВ ПРОДУКЦИИ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩАЯ ЕЕ ПРИГОДНОСТЬ УДОВЛЕТВОРЯТЬ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ ПОТРЕБНОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С НАЗНАЧЕНИЕМ

1. категория
2. мера
3. свойство
4. качество

Правильный ответ: 4

3. ПРИНЦИП «СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К МЕНЕДЖМЕНТУ» ОЗНАЧАЕТ, ЧТО:

1. организация должна управлять всеми бизнес- процессами изготовления продукции
2. предприятие должно рассматриваться как система с сетью бизнес- процессов
3. подразделения, рассматриваемые как элементы структуры организации, повышают качество продукции
4. управление системой взаимосвязанных процессов способствуют повышению эффективности организации

Правильный ответ: 4

4. МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ВКЛЮЧАЕТ

1. издержки предприятия
2. задачи стратегического планирования
3. реализацию продукции
4. руководство предприятием

Правильный ответ: 2

5. САМООЦЕНКА СМК ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ МОЖЕТ БЫТЬ ПРОИЗВЕДЕНА:

1. конечными потребителями
2. финансовыми и налоговыми органами
3. счетной палатой
4. внешней организацией

Правильный ответ: 4

1. В КАКОЙ ПЕРИОД ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФОРМИРУЕТСЯ МОТИВАЦИЯ ТРУДА?

1. до начала профессиональной деятельности
2. после приобретения трудового стажа 10-15 лет
3. во время адаптации в коллективе
4. после получения желаемой отдачи от трудовой деятельности

Правильный ответ: 1

2. В ЧЕМ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ ЦЕЛЬ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА?

1. побудить человека избегать конфликтов
2. побудить человека делать больше и лучше того, что обусловлено трудовыми отношениями
3. побудить человека не превышать своих полномочий
4. внушить человеку чувство собственного достоинства

Правильный ответ: 2

3. ВЕРОЯТНОСТЬ УВОЛЬНЕНИЯ ПО СОБСТВЕННОМУ ЖЕЛАНИЮ ВЫШЕ

1. у недавно нанятых на работу сотрудников
2. у сотрудников, проработавших в организации 8-10 лет
3. у сотрудников, проработавших в организации 15-20 лет
4. у сотрудников, длительное время работающих в организации

Правильный ответ: 1

4. ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА НЕОБХОДИМО:

1. четко формулировать цель работы
2. давать общее представление о необходимых результатах
3. ориентироваться не на результат, а на процесс работы
4. своевременно стимулировать работников

Правильный ответ: 1

5. ЕСЛИ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РАБОТНИКА НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНЫ, ТО КАК РУКОВОДИТЕЛЮ ПРЕДПОЧТИТЕЛЬНЕЕ СООБЩИТЬ ОБ ЭТОМ:

1. высказать свою оценку в СМИ фирмы
2. высказать свою оценку сотруднику публично
3. вообще не говорить работнику о характере данной ему оценки, а сразу принять соответствующие меры
4. высказаться в отношении отдельных достижений сотрудника и подробнее остановиться на тех результатах, которые не удовлетворяют руководство компании

Правильный ответ: 4

1. СИНОНИМ СЛОВА ИННОВАЦИИ
2. нововведения
3. секреты фирмы
4. вложения в нематериальные активы
5. модернизация

Правильный ответ: 1

1. СОЗДАВАЕМЫЕ (ОСВАИВАЕМЫЕ) НОВЫЕ ИЛИ УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ВИДЫ ПРОДУКЦИИ ИЛИ УСЛУГ НАЗЫВАЮТСЯ.
2. инновациями
3. секретами фирмы
4. вложениями в нематериальные активы
5. вложениями

Правильный ответ: 1

1. ПРОДУКТ, ЧЬИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ИЛИ ПРЕДПОЛАГАЕМОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЯВЛЯЮТСЯ ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВЫМИ ЛИБО СУЩЕСТВЕННО ОТЛИЧАЮЩИМИСЯ ОТ АНАЛОГИЧНЫХ РАНЕЕ ПРОИЗВОДИМЫХ ПРОДУКТОВ – ЭТО
2. технологически новый продукт
3. технологически усовершенствованный продукт
4. обновленный продукт
5. принципиальный продукт

Правильный ответ: 1

1. КАК КЛАССИФИЦИРУЮТСЯ ИННОВАЦИИ ПО ОБЪЕКТУ (ОБЛАСТЯМ) ПРИМЕНЕНИЯ?
2. продуктовые, процессные, технологические, организационные, управленческие
3. пионерные, принципиально новые, улучшающие
4. межотраслевые; региональные; отраслевые
5. все ответы верны

Правильный ответ: 1

1. ИННОВАЦИИ, ВКЛЮЧАЮЩИЕ РАЗРАБОТКУ, ОПЫТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ВНЕДРЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИ НОВЫХ И УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫХ ПРОДУКТОВ, НОВЫХ МАТЕРИАЛОВ, КОМПЛЕКТУЮЩИХ ИЗДЕЛИЙ И Т.П. НАЗЫВАЮТСЯ….
2. продуктовые инновации
3. процессные инновации
4. технологические инновации
5. организационные

Правильный ответ: 1

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1.**

По методике обобщенной оценки качества Госстандарта России проверить соответствие качества электроламп нормативу. Средняя продолжительность горения электроламп определенной мощности, изготовленных предприятием, - 420 часов.

Нормативное значение ресурса электролампы - 450 часов. Коэффициент полезного действия имеет нормативное значение 20 лм/Вт, а фактический коэффициент - 19 лм/Вт.

**Эталон ответа**

https://studfiles.net/html/2706/279/html_obY5SJiW1i.nfhT/img-hI_ati.png.

Сводный коэффициент качества равен 0,887 (уровень норматива – 1 или 100%). Таким образом, фактический уровень качества производимых электроламп на 11,3% ниже нормативного.

**Задача 2.**

Имеются данные об уровнях качества однотипных автоматических стиральных машин, изготовленных фирмами "Веста" ("Вятка-Алёнка") и "Аристон" по паспортным данным.

Дать сравнительную оценку уровней качества стиральных машин, если определенные экспертным путем коэффициенты весомости каждого фактора составляют соответственно 0,31, 0,29, 0,03, 0,07, 0,3.

Исходные данные для сравнения

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель качества  стиральной машины | Единицы  измерения | "Алёнка" | "Аристон" |
| Расход воды на цикл основной стирки | л | 90 | 85 |
| Номинальная загрузка сухого белья | кг | 4 | 3,5 |
| Время самого продолжительного цикла стирки при 90 0С при заливке только холодной воды | мин | 100 | 120 |
| Потребляемая мощность | Вт | 2200 | 2400 |
| Гарантийный срок годности | год | 3,5 | 5 |

**Эталон ответа**

С целью определения относительного уровня качества стиральных машин рассчитывается сводный коэффициент качества по методике с использованием среднего арифметического взвешенного критерия (2.6).

При расчете частных коэффициентов учитывается также характер показателей. Для "позитивных" показателей, с увеличением значений которых качество повышается, выбирают формулу (2.3), а для "негативных" показателей, с увеличением значений которых качество продукции снижается, используют обратную формулу

https://studfiles.net/html/2706/279/html_obY5SJiW1i.nfhT/img-T1ZApZ.png.

Относительный уровень качества автоматической стиральной машины марки "Аристон" на 4 % выше уровня качества автоматической стиральной машины марки "Вятка-Алёнка".

**Задача 1.**

Определить коэффициенты весомости показателей качества при следующих данных ранжирования, полученных от экспертов:

Эксперт № 1 – *Q2 Q4 Q5 Q1 Q7 Q3 Q6*

Эксперт № 2 – *Q4 Q2 Q1 Q5 Q3 Q7 Q6*

Эксперт № 3 – *Q2 Q4 Q5 Q1 Q7 Q6 Q3*

Эксперт № 4 – *Q2 Q5 Q4 Q1 Q6 Q3 Q7*

Эксперт № 5 – *Q4 Q2 Q5 Q1 Q7 Q3 Q6*

**Эталон ответа**

Место объекта в ранжированном ряду называется его рангом. Численное значение ранга в ряду возрастающей шкалы порядка увеличивается от 1 до m (m — количество оцениваемых объектов). В данном случае m=7.

Определение суммы рангов каждого из объектов экспертной оценки:

Q1 — 4+3+4+4+4 = 19;

Q2 — 1+2+1+1+2 = 7;

Q3 — 6+5+7+6+6= 30;

Q4 — 2+1+2+3+1 = 9;

Q5 — 3+4+3+2+3 = 15;

Q6 — 7+7+6+5+7 = 32;

Q7 — 5+6+5+7+5 = 28.

На основании полученных сумм рангов строятся обобщенный ранжированный ряд.

Q2 Q4 Q5 Q1 Q7 Q3 Q6   
**Задача 2.**

Определить годовой экономический эффект от улучшения показателей качества изделия. Нормативные коэффициенты эффективности капиталовложения – 0,15.

Таблица 1

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ БАЗОВОГО ИЗДЕЛИЯ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Показатели** | **Значение** |
| 1 | Себестоимость единицы работы изделия (*И1, И2*), УЕ | 900 |
| 2 | Наработка на отказ (*Тб, Тн*), ч | 1400 |
| 3 | Капиталовложение потребителя (*К1, К2), УЕ* | 13000 |
| 4 | Гарантийный срок службы (*tб,tн), лет* | 3 |

Таблица 2

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ НОВОГО ИЗДЕЛИЯ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Показатели** | **Значение** |
| 1 | Себестоимость единицы работы изделия (*И1, И2*), УЕ | 875 |
| 2 | Наработка на отказ (*Тб, Тн*), ч | 1900 |
| 3 | Капиталовложение потребителя (*К1, К2), УЕ* | 16000 |
| 4 | Гарантийный срок службы (*tб,tн), лет* | 3 |

Таблица 3

РЕЗУЛЬТАТЫ РАСЧЕТА КОЭФФИЦИЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКОГО УРОВНЯ И ВЕСОМОСТИ ПАРАМЕТРОВ

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Параметры** | **Относительная величина параметра** | | **Коэффициент весомости** |
| **Базовое изделие** | **Новое изделие** |
| А  Б  В  Г  Д | 0,4  0,6  0,8  1,0  0,5 | 0,8  0,6  1,0  0,6  0,6 | 0,3  0,05  0,30  0,10  0,25 |

**Эталон ответа**

ωб = 0,4·0,3+0,6·0,05+0,8·0,3+1,0·0,1+0,5·0,25 = 0,615

ωн = 0,8·0,3+0,6·0,05+1,0·0,3+0,6·0,1+0,6·0,25 = 0,780

ω = 0,780/0,615 = 1,268.

β =1900/1400 = 1,357.

δ = 1, т.к. tб = tн

γ = 1,268 ∙ 1,357 = 1,721.

Эпотр = (900 + 0,15 ∙ 13000) ∙ 1,721 — (875 + 0,15 ∙ 16000) = 2417,35 руб.

**Задача 1.**

Вас пригласили на должность директора по персоналу в крупную российскую компанию, с численностью персонала более 1000 человек с развитой филиальной сетью.   
Основное направление деятельности компании – услуги.  
Текучесть персонала на уровне 5–6% в год.  
Управление (структура компании) построена по принципу вертикальных связей с четко выделенными направлениями деятельности. Плюсом является полная налоговая прозрачность компании, т.е., как сейчас принято говорить «в компании «белые» зарплаты». Средний уровень заработной платы составляет 1000 долларов США после налогообложения.  
В представленной ситуации компания переживает период бурного роста, т.е. в компанию принимается ежемесячно порядка 10–15 человек на самые разные позиции.  
На данный момент в компании нет четкой системы немонетарной мотивации  
Предложите принципы формирования немонетарной системы мотивации для сотрудников компании.  
Предложить структуру пакета немонетарной мотивации.

**Эталон ответа**

Чтобы максимально вовлечь каждого сотрудника в общий рабочий процесс, нужно сделать так, чтобы цели работника и организации совпадали в наибольшей степени. Только почувствовав себя частью команды, человек будет работать на других, как на себя. Такие задачи решаются в процессе становления корпоративной культуры и внедрения различных методов мотивации.

Мотивация может быть материальной (зарплата, страховка, премия, штраф, оплата представительских расходов, подарки и т.д.) и нематериальной (благодарность, повышение статуса, передача полномочий, благоприятная обстановка, внутренний PR и т.д.). Можно также выделить мотивацию, которая воспринимается сотрудниками как нематериальная, однако требует от компании определенных затрат (к примеру проведение тренингов или корпоративных праздников).   
Однако любая застывшая система мотивации в какой-то момент перестает работать.   
В первую очередь это относится к материальной мотивации. Так, любое повышение зарплаты сначала воспринимается как вознаграждение, потом как норма и в конце концов человеку начинает казаться, что его недооценивают. Разумеется, невозможно повышать оплату до бесконечности. К тому же зарплата стоит на 6-7 месте в списке факторов, определяющих выбор работы - об этом свидетельствуют многочисленные опросы, проводимые в России.   
Нематериальная мотивация является более гибким инструментом воздействия. Главное для работодателя - правильно выбрать методы стимулирования, то есть найти способ заставить человека работать на благо организации так же усердно, как для своего личного блага. Этот эффект достигается тогда, когда цели и задачи сотрудников и организации совпадают в наибольшей степени.   
Каждый человек имеет широкий спектр потребностей и желание финансового благополучия – одно из множества. Материальная мотивация удовлетворяет только одну потребность. Смысл мероприятий по нематериальной мотивации состоит в том, чтобы выявить другие ведущие потребности работника и удовлетворить их (в соответствии с возможностями компании) в обмен на более эффективный и интенсивный труд.  
Действительно эффективные мероприятия по нематериальной мотивации требуют много времени, внимания и усилий. Однако отдача от их реализации значительно стимулирует развитие фирмы, гарантирует стабильность и повышение дохода компании.  
Для того, чтобы планировать такие мероприятия, необходимо поставить цели – для чего необходима мотивация:  
1. рост квалификации персонала и, как следствие, повышение уровня всей компании;  
2. привлечение и закрепление квалифицированных работников;  
3. повышение заинтересованности работников в профессиональном росте;  
4. предотвращение поступков, противоречащих установленным правилам;  
5. вовлечение работников в инновации;  
6. социальная защита работников.  
При разработке системы мотивирующих мероприятий нужно опираться на следующие принципы:  
1. принцип справедливости  
2. доступность информации для персонала  
3. простота, понятность критериев оценки  
4. объективность оценки  
5. учет временного фактора  
6. оценка руководителя и самооценка сотрудника  
7. ожидания сотрудников  
8. закон доминирующей потребности  
9. гибкость и адаптивность мотивации  
10. готовность к неожиданным реакциям сотрудников.

**Задача 2.**

К наиболее распространенным методам мотивации персонала относят:

1. монетарный (денежный) метод;
2. целевой метод (управление по целям);
3. обогащение труда;
4. партисипативное управление (привлечение работников к управлению).

От каких факторов, по вашему мнению, зависит какой метод преимущественно использовать в конкретной ситуации? Обоснуйте ваш ответ.

**Эталон ответа**

Решение задачи:

Мотивация – побуждение к действию; динамический процесс физиологического и психологического плана, управляющий поведением человека, определяющий его направленность, организованность, активность и устойчивость; способность человека деятельно удовлетворять свои потребности.

К наиболее распространенным методам мотивации персонала относят монетарный (денежный) метод, целевой метод (управление по целям), метод обогащения труда, а также партисипативное управление (привлечение работников к управлению).

1. Денежная форма мотивации может выражаться в выплатах за выполнение каких-либо поставленных целей, заранее оговоренных между руководителем и подчиненным. Эта мотивация также может выражаться дополнительными выплатами к заработной плате, к примеру, денежное вознаграждение за отказ от курения, за отсутствие опозданий за месяц, за занятия спортом и т.д. Наряду с этим, существуют индивидуальные вознаграждения за владение определенными знаниями и навыками, в которых компания нуждается в данный момент. Характер выдачи материального поощрения не должен подчиняться какому-либо графику и быть постоянным и ожидаемым, т.к. рискует превратиться в часть заработной платы, при этом утратив смысл поощрения и посыла хорошей работы.

2. Цели – второе по силе средство мотивации. Исследования, проведенные психологами в связи с постановкой перед работниками разного рода целей, показали следующее:

* при постановке конкретных основных целей возрастает вероятность ценности мотивации;
* трудные цели по сравнению с легкими обладают большей мотивацией, но необходимо, чтобы эта цель была принята человеком (внушить ему, что он способен добиться цели;
* при постановке целей мотивация усиливается, если подключаются денежные стимулы.

3. Обогащение труда – это концепция организации труда в западной социологии, ориентирующаяся на «сложную» мотивацию работника. Данный метол представляет собой «вертикальное» расширение поля деятельности работника за счет передачи ему части функций по планированию, контролю, подготовке задания, т.е. увеличение интеллектуальной, творческой, «развивающей» составляющей деятельности.

Главной отличительной чертой данного метода является принятие во всей организации таких форм работы, которые подразумевают активное использование автономных рабочих групп. В рамках таких групп очень быстро происходит процесс передачи ответственности за принятие решений на самые нижние уровни рабочей группы, постепенно устраняется среднее звено руководства, используется принцип ротации лидеров.

4. Концепция партисипативного управления базируется на предпосылке, что если работник заинтересованно принимает участие во внутрифирменной деятельности и получает от своего труда удовлетворение, то он работает более производительно и качественно. Партисипативное управление открывает работнику частный доступ к принятию решений по управлению предприятием в виде разнообразных форм самоуправления и «кружков качества». Участие в управлении мотивирует человека к лучшему выполнению работы, что в итоге сказывается на производительности и качестве.

**Задача 1.**

Группа сотрудников специализированного предприятия нашла новое оборудование для изготовления раствора. Экспериментальный образец оправдал ожидания изобретателей. Если бы Вы были руководителем малого предприятия, то какой вариант действий выбрали бы Вы?

организация совместной разработки и выпуска оборудования с каким-нибудь крупным предприятием или научно-техническим объединением;

заключение лицензионного договора с каким-нибудь крупным предприятием или научно-производственным объединением относительно права разработки и выпуска оборудования;

самостоятельная разработка документации, выпуск экспериментальных образцов и последующее серийное его изготовление;

патентование оборудования от имени малого предприятия и дальнейшая продажа патента без проведения специальной разработки.

**Эталон ответа**

Решение руководства малого предприятия относительно дальнейших действий будет зависеть от множества факторов. К таким факторам следует отнести:

* + результаты пробного маркетинга;
  + финансовые возможности предприятия;
  + наличие предприятий, готовых заключить договор о совместной разработке оборудования;
  + условия договора о совместной деятельности;
  + возможности заключения лицензионного заключения;
  + уровень компетентности работников данного предприятия, а именно наличие у них опыта в самостоятельной разработке документации;
  + прибыль, получаемая предприятием в каждом конкретном случае.

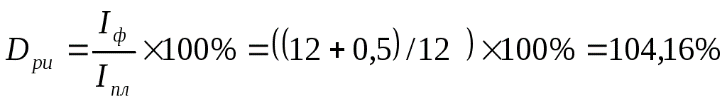
Учитывая эти обстоятельства, руководство данного предприятия выбирает наиболее эффективный вариант управленческого решения.

Наилучшим вариантом является самостоятельная разработка документации, выпуск экспериментальных образцов и организация серийного производства. Это позволит предприятию развиваться и не попасть под влияние внешних инвесторов и кредиторов.

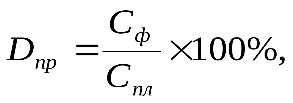
**Задача 2.**

На реализацию инновационного проекта организация планировала потратить 80 тыс. руб., а фактически было инвестировано на 13,75% меньше. Планируемая себестоимость производства и реализации инновационной продукции должна была составить 12 тыс. руб., а фактически увеличилась на 0,5 тыс. руб. Определите показатели производственного ресурсосбережения и расхода инвестиционных средств.

**Эталон ответа**

Показатель расхода инвестиционных средств .

Показатель производственного ресурсосбережения

https://studfiles.net/html/2706/291/html_0nJ2klyKH3.O3mW/img-Go63RL.png.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Выявление соотношений между характером потребностей и свойствами продукции
2. Общероссийский классификатор технико-экономической и социальной информации
3. Контроль, проведение испытаний и сбор информации о надежности и пригодности продукции
4. Управление качеством в системе общего менеджмента
5. Группы потребностей по Маслоу
6. Теория мотивации Л. Портера - Э. Лоулера.
7. Модель мотивации по В. Вруму
8. Роль и влияние инноваций на развитие предприятий в современных условиях
9. Развитие инновационной деятельности на предприятии
10. Значение инновационных предприятий на развитие инновационного процесса и особенности их функционирования

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.6.6 **Тема:** «Анализ ФХД».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятий
2. Внешнеэкономические связи
3. Классификации видов внешнеэкономической деятельности
4. Классификации внешнеэкономических связей
5. Классификация внешнеторговых операций
6. Что понимается под Финансовой системой?
7. Из каких звеньев состоит финансовая система?
8. Государственный кредит-это
9. За счет чего формируются государственные финансовые ресурсы?
10. Дайте определение «Государственный кредит»
11. Понятие о финансовом рынке
12. Рынок ценных бумаг. Классификация ценных бумаг
13. Выпуск и обращение ценных бумаг
14. Участники рынка ценных бумаг
15. Фондовая биржа
16. Понятие анализа финансово-хозяйственной деятельности. Роль, значение
17. Наиболее часто используемые методы финансового анализа
18. Вертикальный и горизонтальный виды анализа
19. Финансовые коэффициенты
20. Понятие и классификация хозяйственных резервов

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-6):

1. КАКОЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВО ЯВЛЯЕТСЯ ЮРИДИЧЕСКИ ОБОСНОВАННЫМ ОСНОВАНИЕМ ДЛЯ КВОТИРОВАНИЯ ИМПОРТА?
2. продажа импортируемого товара по сознательно заниженной цене
3. защита отечественных производителей от иностранной конкуренции
4. вероятность нанесения ущерба национальной экономике
5. повышение конкуренции зарубежных производителей

Правильный ответ: 2

1. КВОТАМИ ПРИНЯТО НАЗЫВАТЬ:
2. лимиты
3. запреты
4. штрафы
5. пени

Правильный ответ: 1

1. ПОСЛЕДНЯЯ РЕДАКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРАВИЛ ИНКОТЕРМС БЫЛА СДЕЛАНА В … ГОДУ:
2. 2010
3. 2000
4. 2016
5. 1991

Правильный ответ: 1

1. ЧТО ТАКОЕ ОФШОРНАЯ ЗОНА?
2. экономическое образование, состоящее из нескольких государств, которые договорились между собой об особом льготном режиме налогообложения при осуществлении экспортно-импортных операций
3. обособленная территория в пределах одного государства, для предприятий которой действует сниженная ставка налога на прибыль
4. территория государства или его часть, в пределах которой для компаний-нерезидентов действует особый налоговой режим, а также облегченные правила регистрации и лицензирования
5. компания, зарегистрированная в стране с льготным налогообложением

Правильный ответ: 3

1. НАЗОВИТЕ МЕРУ, КОТОРАЯ ПРИМЕНЯЕТСЯ ПРОТИВ СУБСИДИАРНОГО ИМПОРТА В РФ:
2. налоговая льгота
3. компенсационная пошлина
4. антидемпинговая пошлина
5. антимонопольная пошлина

Правильный ответ: 2

1. ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА - ЭТО...

1) государственные мероприятия, направленные на мобилизацию финансовых ресурсов

2) множество сфер и звеньев финансовых отношений с различной ролью в общественном воспроизводстве

3) совокупность экономических отношений между государством

4) сфера финансовых отношений, возникающих в процессе индивидуальных кругооборотов средств предприятий и источников их формирования

Правильный ответ: 2

2. ВЫБЕРИТЕ ФУНКЦИИ ФИНАНСОВ:

1) контрольная, распределительная

2) обобщающая, контрольная

3) обобщающая, распределительная

4) фискальная, учетная

Правильный ответ: 1

3. КАКИЕ ОРГАНЫ ОСУЩЕСТВЛЯЮТ ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ?

1) финансовые службы предприятий

2) аудиторские фирмы

3) органы государственной власти и управления

4) налоговые органы

Правильный ответ: 3

4. ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫЕ ФИНАНСЫ – ЭТО ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С ФОРМИРОВАНИЕМ, РАСПРЕДЕЛЕНИЕМ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ:

1) федеральных органов власти

2) региональных органов власти

3) предприятия

4) населения

Правильный ответ: 1

5. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КРЕДИТ – ЭТО КРЕДИТ, ПРИ КОТОРОМ ГОСУДАРСТВО ВЫСТУПАЕТ:

1) заемщиком

2) кредитором

3) гарантом

4) посредником при предоставлении кредита

Правильный ответ: 1

1) ХАРАКТЕРНОЙ ОСОБЕННОСТЬЮ РЕАЛИЗАЦИЙ ОТНОШЕНИЙ НА РЫНКА ЯВЛЯЮТСЯ:

1) распределение и перераспределение финансовых ресурсов

2) первичный и вторичный продажу эмитированных ценных бумаг

3) финансирование финансово-кредитных учреждений

4) финансирования государственных социальных программ

Правильный ответ: 1

2) СТРУКТУРА РЫНКА ЗАВИСИТ ОТ ТАКИХ ПРИЗНАКОВ (ВОЗМОЖНО НЕСКОЛЬКО ПРАВИЛЬНЫХ ОТВЕТОВ):

1) срока обращения финансовых ресурсов

2) инвестиционного состава

3) характера движения финансовых ресурсов

4) Все ответы верны

Правильный ответ: 4

3) ПРИЗНАК РЫНКА, В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СРОКА ОБРАЩЕНИЯ ДЕЛИТСЯ НА:

1) рынок ценных бумаг

2) рынок денег, рынок капитала

3) рынок прямого финансирования и рынок не прямого финансирования

4) первичный и вторичный рынок

Правильный ответ: 2

4) В ЗАВИСИМОСТИ С ПОЗИЦИЙ КОТОРОЙ РАССМАТРИВАЮТСЯ ФИНАНСОВЫЕ СДЕЛКИ ВЫДЕЛЯЮТ ТАКИЕ ВИДЫ ПРИЗНАКОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА:

1) по принципу оборачиваемости, по характеру движения, формой организации

2) первичный рынок, вторичный рынок

3) рынок краткосрочных займов, валютный рынок, рынок краткосрочных финансовых ресурсов

4) рынок ценных бумаг, рынок долгосрочных финансовых займов

Правильный ответ: 1

5) КАЗНАЧЕЙСКИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ДЕПОЗИТНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ, КОММЕРЧЕСКИЕ БУМАГИ, БАНКОВСКИЕ АКЦЕПТЫ, СОГЛАШЕНИЯ ОБ ОБРАТНОМ ВЫКУПЕ ЯВЛЯЮТСЯ:

1) Финансовыми объектами рынка

2) Финансовыми средствами рынка

3) Финансовыми инструментами рынка

4) Все ответы верны

1. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОГО ОТЧЕТА В ВИДЕ ОТНОСИТЕЛЬНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

1. вертикальный анализ
2. горизонтальный анализ
3. трендовый анализ
4. факторный анализ

Правильный ответ: 1

2. РОЛЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. глубокое и всестороннее изучение экономической информации
2. обеспечение выполнения производственных программ предприятия
3. разрабатываются и обосновываются управленческие решения
4. содействует экономному использованию ресурсов

Правильный ответ: 3

3. ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. глубокое и всестороннее изучение экономической информации
2. обеспечение выполнения производственных программ предприятия
3. разрабатываются и обосновываются управленческие решения
4. содействует экономному использованию ресурсов

Правильный ответ: 4

4. ПО ПРИЗНАКУ ВРЕМЕНИ ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РЕЗЕРВЫ БЫВАЮТ

1. внутрихозяйственные
2. перспективные
3. в сфере обращения
4. интенсивные

Правильный ответ: 2

5. УНИВЕРСАЛЬНЫМ ИЗМЕРИТЕЛЕМ ЯВЛЯЕТСЯ

1. денежный
2. натуральный
3. относительный
4. трудовой

Правильный ответ: 1

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-6):

**Задача 1.**

По условиям контракта предусмотрено, что экспортер предоставит импортеру ценовые скидки при выполнении им следующих условий:

1. при достижении в течение года объема покупки товара N не менее 100 ед., бонусная скидка (B) составит 10% от стоимости годовых покупок с учетом скидки сконто;

2. при оплате товара сразу после его отгрузки, а не через месяц после отгрузки (как это предусмотрено в контракте) скидка (С) сконто составит 5% стоимости сделки.

3. При обычных условиях поставки (без учета скидок) цена единицы товара N равна 200 дол. Фактические условия поставок в течение года поставлено 120 ед. товара.

Определить фактическую стоимость товаров, закупленных импортером в течение года.

**Эталон ответа**

1. Цена при обычных условиях поставки (без учета скидок)

120 ед.\*200=24000

2. Цена с учетом сконто

24000\*5%=1200 – скидка сконто

24000-1200=22800 – цена со сконто

3. Цена с учетом бонусной скидки

22800\*10 = 2280 – бонусная скидка

24000-2280= 21720 – цена с бонусной скидкой

4.Общая сумма скидок

2280+1200=3480

5. Итоговая цена с учетом скидок

24000-3480=20520

**Задача 2.**

Фирме необходимо принять решение об экспорте, если известно:

Объем продаж 100 000 ед.

Производственная себестоимость единицы изделия 450 р

Цена за изделие 10 долл США

Расходы на реализацию на зарубежном рынке 1,2 долл США за штуку

Курс валюты 1 дол = 60 р

Есть возможность реализовать товар в России за 520 р

Как изменится решение об экспорте, если курс валюты станет 1 дол = 63 р

**Эталон ответа**

Полная себестоимость изделия = 450 + 12 \* 60 = 522 р

Экономический эффект от экспорта = 10 \* 60 – 522 = 68 р.

Экономический эффект от реализации в России = 520 – 450 = 70 р. Выгоднее продавать в России

Экономический эффект от экспорта при изменении курса = 10 \* 63 – 450 – 1,2 \* 60 = 107,5 р за штуку. Выгоднее экспортировать.

**Задача 1.**

Банк объявил следующие условия выдачи ссуды на год: за I квартал ссудный процент 24%, а в каждом последующем квартале процентная ставка по ссуде увеличивается на 3%. Определить сумму к возврату в банк, если ссуда выдана на год и составляет 15 000 руб. (простые проценты)

**Эталон ответа**

сумма к возврату = 15 000 \* [1 + 90 / 360 \* (0,24 + 0,27 + 0,3 + 0,33)] = 19 275 руб.

**Задача 2.**

Договор вклада заключён сроком на 2 года и предусматривает начисление и капитализацию процентов по полугодиям. Сумма вклада 15 000 руб., годовая ставка 16%. Рассчитать сумму на счёте клиента к концу срока.

**Эталон ответа**

сумма на счёте = 15 000 \* (1 + 0,16 / 2)2 \* 2 = 15 000 \* (1+ 0,08)4 = 20 407,33 руб.

**Задача 1.**

При выпуске акций номиналом 1000 руб. было объявлено, что величина дивидендов на привилегированные акции будет равна 125% годовых, а их стоимость, по оценкам специалистов, ежегодно будет возрастать на 100% по отношению к номиналу. Определим ожидаемый доход от покупки 10 привилегированных акций по номиналу и последующей продажи через 4 года, если дивиденды предполагается реинвестировать по ставке 80% годовых, а также доходность покупки этих акций.

**Эталон ответа**

Определим эмиссионный доход по одной акции:

ЭД = Кра – На

1 год ЭД = 1000 - 1000 = 0 руб.

2 год ЭД = (1000+1000) - 1000 = 1000 руб.

3 год ЭД = (2000+1000) - 1000 = 2000 руб.

4 год ЭД = (3000+1000) - 1000 = 3000 руб.

Итого: ЭД = 6000 руб.

Определим дивидендный доход по одной акции:

дивиденды реинвестируются:

где Div0 –величина годовых дивидендов по общему числу акций,

i – годовая ставка реинвестирования

Div = 1000?1,25?((1+0,8)4 - 1)/0,8 = 14840 руб.

Тогда, ожидаемый доход от покупки 10 привилегированных акций по номиналу и последующей продажи через 4 года, составит:

10 (6000 + 14840) = 208400 руб.

где ДХао – полная доходность акции;

ПДг – полный доход акции;

Кнг – курс акции на начало периода владения

ДХао = 208440/1000 = 208 %.

**Задача 2.**

Облигации с нулевым купоном нарицательной стоимостью 1000 руб. и сроком погашения через пять лет продаются за 560,35 руб. Проанализировать целесообразность приобретения этих облигаций, если имеется возможность альтернативного инвестирования с нормой прибыли 14%.

**Эталон ответа**

Анализ можно выполнять разными способами.

**1 способ**. https://helpiks.org/helpiksorg/baza5/327243067721.files/image926.gif

Рассчитать теоретическую стоимость облигации и сравнить ее с текущей ценой:

https://helpiks.org/helpiksorg/baza5/327243067721.files/image928.gif.

Расчет показывает, что приобретение облигаций является невыгодным вложением капитала, поскольку стоимость каждой облигации с позиции инвестора (519,4 руб.) меньше, чем цена, по которой продается облигация (560,35 руб.).

**2 способ.** Исчислить доходность данной облигации в виде эффективной годовой процентной ставки, если https://helpiks.org/helpiksorg/baza5/327243067721.files/image930.gif

https://helpiks.org/helpiksorg/baza5/327243067721.files/image932.gif

Поскольку доходность данных облигаций (12,28%) меньше альтернативной (14%), то их приобретение нецелесообразно.

**Задача 1.**

Назовите факторы, оказывающие влияние на величину прибыли от реализации продукции и приведите формализованное описание способов их оценки, если:

*q*0 и *q*1 – выпуск продукции в натуральном выражении по плану и фактически соответственно;

Ц0 и Ц1 – цена продукции;

С0 и С1 – себестоимости продукции;

ПР0 и ПР1 – прибыль;

РП0 и РП1 – объем реализованной продукции.

**Эталон ответа**

 Прибыль от реализации продукции зависит от четырех факторов:

1)    *Объем реализации продукции*. Увеличение объема продаж приводит к  пропорциональному увеличению прибыли. С уменьшением объема реализации происходит уменьшение суммы прибыли.

2)    *Структура реализованной продукции* может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на сумму прибыли. Если увеличивается доля более рентабельных видов продукции в общем объеме ее реализации, то сумма прибыли возрастает. И, наоборот, при увеличении удельного веса низкорентабельной или убыточной продукции общая сумма прибыли уменьшается.

3)    *Себестоимость продукции* и прибыль находятся в обратно пропорциональной зависимости: снижение себестоимости приводит к росту суммы прибыли и наоборот.

4)    *Уровень цен на продукцию* и величина прибыли находятся в прямо пропорциональной зависимости: при увеличении уровня цен сумма прибыли возрастает и наоборот.

ΔПР = ПР1 – ПР0 – общее отклонение прибыли.

ΔПР1 = ПР0 \* РП1 / РП0 – ПР1

ΔПР2 = (q1 \* Ц0 - q1 \* С0) – ПР0 \* РП1 / РП0

ΔПР3 = q1\* С1 - q1\* С0

ΔПР4 = q1\* Ц1 - q1\* Ц0,

ΔПР1 + ΔПР2 + ΔПР3 + ΔПР4 = ΔПР.

**Задача 2.**

По исходным данным, представленным в таблице 1, рассчитать значения финансовых коэффициентов ликвидности и коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности, считая, что период восстановления платежеспособности равен 6 месяцам, а его утраты – 3 месяцам. Продолжительность отчетного периода принять равной 12 месяцам.

Таблица 1

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Значения показателей | |
| на начало периода | на конец периода |
| Внеоборотные активы, тыс. руб. | 1800 | 1700 |
| Оборотные активы, тыс. руб. | 3000 | 3130 |
| Капитал и резервы (собственный капитал), тыс. руб. | 1980 | 2160 |
| Краткосрочные кредиты и займы, тыс. руб. | 360 | 180 |
| Кредиторская задолженность, тыс. руб. | 2460 | 2490 |

**Эталон ответа**

Оборот активы 3130

Ктл1 = -------------------------------------------- = ---------------- = 1,17

(кракоср.кредит + кредит.зад-ть) (180 + 2490)

Оборот активы 3000

Ктл0 = -------------------------------------------- = ---------------- = 1,06

(кракоср.кредит + кредит.зад-ть) (360 + 2460)

Собст.кап – внеоб. активы (2160 – 1700)

Коб.об.акт1 = ----------------------------------- = ----------------- = 0,15

Оборот активы 3130

Собст.кап – внеоб. активы (1980 – 1800)

Коб.об.акт0 = ----------------------------------- = ----------------- = 0,06

Оборот активы 3000

Ктл1 + 6/Т \* (Ктл1 – Ктл0) 1,17 + 6 / 12 \* (1,17 – 1,06)

Коб.об.акт0 = ----------------------------------- = ---------------------------------- = 0,61

Кнтл 2

где Ктл1 – коэффициент текущей ликвидности на конец периода;

Ктл0 – коэффициент текущей ликвидности на начало периода;

Кнтл – нормативный коэффициент текущей ликвидности (равен 2);

Т – отчетный период;

6 – срок восстановления платежеспособности

Результаты расчетов представить в форме таблицы 2:

Таблица 2

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Значения показателей | | |
| нормативное | на начало периода | на конец периода |
| Коэффициент текущей ликвидности | 2 и более | 1,06 | 1,17 |
| Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами (капиталы и резервы – внеоборотные активы) / оборотные активы | Не менее 0,1 | 0,06 | 0,15 |
| Коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности | > 1 | 0,61 | |

Вывод: По коэффициенту текущей ликвидности можно сделать вывод о неудовлетворительной структуре баланса. Учитывая положительную тенденцию показателя, рассчитываем коэффициент восстановления (утраты) платежеспособности. По полученному значению коэффициента делаем вывод, что фирма не сможет восстановить платежеспособность в течение 6 месяцев. Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами удовлетворяет требованиям норматива.

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- определять ценообразование на лекарственные препараты, включенные в перечень ЖНВЛП: ПК-6

- формировать конкурсную документацию на закупку лекарственных средств: ПК-6

- заключать и контролировать исполнение договоров на поставку товаров, работ и услуг: ПК-6

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Валютные и финансово-кредитные операции
2. Торговые представительства РФ за рубежом
3. Финансовая политика и ее реализация в РФ.
4. Финансовый механизм я его роль в реализации финансовой политики.
5. Финансы как инструмент регулирования экономики.
6. Эволюция финансовых рынков и совершенствование их функций.
7. Особенности организации финансового рынка в разных странах.
8. Финансовый рынок стран Еврозоны: современное состояние и особенности функционирования.
9. Коэффициенты ликвидности и платежеспособности
10. Банкротство
11. Финансовые ресурсы предприятия

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.7.7 **Тема:** «Производство и изготовление лекарственных средств в Российской Федерации: организационные и правовые вопросы».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Особенности изготовления лекарственных препаратов для медицинского применения аптечными организациями. ПК-7
2. Нормативная база, регламентирующая технологический процесс изготовления лекарственных препаратов для медицинского применения в аптечных организациях. ПК-7
3. Требования по оформлению лекарственных препаратов для медицинского применения, изготовленных в аптечных организациях. ПК-7
4. Организация внутриаптечного контроля качества лекарственных препаратов, изготовленных в аптечных организациях. ПК-7
5. Виды внутриаптечного контроля качества ЛС. ПК-7

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-7):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113918](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113918)

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-7):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

- обеспечивать рациональную организацию рабочих мест с учетом выполняемых функций: ПК-7

- проводить специальную оценку условий труда: ПК-7

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Организационные и правовые вопросы производства лекарственных средств в Российской Федерации.
2. Организационные и правовые вопросы изготовления лекарственных средств в Российской Федерации.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс:** ОД.О.01.1.8.8 **Тема:** «Организационные и правовые вопросы проведения экспертизы лекарственных средств в Российской Федерации».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Назовите принципы экспертизы лекарственных средств. ПК-8
2. Что включает в себя экспертиза лекарственных препаратов для медицинского применения? ПК-8
3. Что включает в себя экспертиза лекарственных препаратов для ветеринарного применения? ПК-8
4. Кем проводится экспертиза лекарственных средств? ПК-8
5. Кто является экспертом при проведении экспертизы лекарственных средств? ПК-8

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-8):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113918](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113918)

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-8):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

**-** организовывать обеспечение документооборота: ПК-8

**-** разрабатывать и реализовывать корректирующие мероприятия по результатам анализа: ПК-8

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Проведение экспертизы лекарственных средств в Российской Федерации: правовые вопросы.
2. Проведение экспертизы лекарственных средств в Российской Федерации: организационные вопросы.

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |

**1. Индекс**: ОД.О.01.1.9.9 **Тема:** «Организация контроля качества лекарственных средств в аптечных организациях».

**2. Форма работы:**

**-** Подготовка к практическим занятиям (работа с нормативными документами и законодательной базой).

**-** Подготовка материалов по НИР.

**3. Перечень вопросов для самоподготовки по теме практического занятия:**

1. Приведите действующие нормативные документы, регламентирующие контроль качества лекарственных препаратов, изготовленных в аптечных организациях и индивидуальными предпринимателями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность в РФ. ПК-9
2. Каков срок хранения изготовленного в аптеке лекарственного препарата? ПК-9
3. Укажите обязательные виды внутриаптечного контроля качества для изготовленного лекарственного препарата. ПК-9
4. Укажите выборочные виды внутриаптечного контроля качества для изготовленного лекарственного препарата. ПК-9
5. В чем состоит методика проведения письменного контроля качества лекарственного препарата, изготовленного в аптеке? ПК-9

**4. Самоконтроль по тестовым заданиям темы:**

Тестовые задания по теме с эталонами ответов (ПК-9):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113918](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113918)

**5. Самоконтроль по ситуационным задачам темы:**

Ситуационные задачи по теме с эталонами ответов (ПК-9):

[https://krasgmu.ru/index.php?page[common]=content&id=113917](https://krasgmu.ru/index.php?page%5bcommon%5d=content&id=113917)

**6. Перечень практических умений по изучаемой теме:**

**-** организовывать претензионно-исковую работу с контрагентами: ПК-9

**-** внедрять стандарты качества в области контроля качества лекарственных средств: ПК-9

**7. Рекомендации по выполнению НИР:**

1. Контроль качества лекарственных средств в аптечных организациях: правовые вопросы.
2. Контроль качества лекарственных средств в аптечных организациях: организационные вопросы

**8. Рекомендованная литература по теме занятия:**

**Основная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Управление и экономика фармации: учебник | ред. И. А. Наркевич | М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. | 111 | -/- |
|  | Экономика и управление в здравоохранении [Электронный ресурс] : учеб. и практикум для вузов. - Режим доступа: https://biblio-online.ru/viewer/A11637AE-DA4F-4894-B549-E01AB3BF9D93# | А. В. Решетников, Н. Г. Шамшурина, В. И. Шамшурин ; ред. А. В. Решетников | М.: Юрайт , 2018. | ЭБС Юрайт | -/- |

**Дополнительная литература**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Наименование, вид издания** | **Автор (–ы), составитель (-и), редактор (-ы)** | **Место издания, издательство, год** | **Кол-во экземпляров** | |
| **в библиотеке** | **на кафедре** |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 1.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 2.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Государственная фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс]. Т. 3.. - Режим доступа: http://femb.ru/feml |  | М. : [Б. и.], 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 1.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424148.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Общественное здоровье и здравоохранение, экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. для вузов. Т. 2.. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970424155.html | ред. В. З. Кучеренко | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов очной и заочной форм обучения, обучающихся по специальности 060301 - Фармация. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=55131 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2015. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика аптечной организации [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=60852 | В. В. Богданов, Л. А. Лунева, В. С. Чавырь [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы доп. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=59145 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2016. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения : учебник | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | 11 | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб.-метод. пособие для системы дополнит. проф. образования. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=34999 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2013. | ЭБС КрасГМУ | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учебник. - Режим доступа: http://www.studmedlib.ru/ru/book/ISBN9785970431368.html | А. В. Решетников, В. М. Алексеева, С. А. Ефименко [и др.] ; ред. А. В. Решетников | М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. | ЭБС Консультант студента (ВУЗ) | -/- |
|  | Экономика здравоохранения [Электронный ресурс] : учеб. пособие. - Режим доступа: http://krasgmu.vmede.ru/index.php?page[common]=elib&cat=&res\_id=45293 | Т. Д. Морозова, Е. А. Юрьева, Е. В. Таптыгина [и др.] | Красноярск : КрасГМУ, 2014. | ЭБС КрасГМУ | -/- |

**Электронные ресурсы**

|  |  |
| --- | --- |
| 1 | ЭБС КрасГМУ «Colibris» |
| 2 | ЭБС Консультант студента ВУЗ |
| 3 | ЭМБ Консультант врача |
| 4 | ЭБС Айбукс |
| 5 | ЭБС Букап |
| 6 | ЭБС Лань |
| 7 | ЭБС Юрайт |
| 8 | СПС КонсультантПлюс |
| 9 | НЭБ eLibrary |
| 10 | БД Sage |
| 11 | БД Oxford University Press |
| 12 | БД ProQuest |
| 13 | БД Web of Science |
| 14 | БД Scopus |
| 15 | БД MEDLINE Complete |