ФГБОУ ВО КрасГМУим. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого Минздрава России

Фармацевтический колледж

## ДНЕВНИК

**преддипломной практики**

МДК. 03.01. Организация деятельности аптеки и ее структурных подразделений

Ф.И.О Конькова Татьяна Дмитриевна

Место прохождения практики

(медицинская/фармацевтическая организация, отделение)

с « 25» мая 2020 г. по «6» июня 2020 г.

Руководители практики:

Общий – Ф.И.О. (его должность)

Непосредственный – Ф.И.О. (его должность)

Методический – Ф.И.О. (его должность) Анишева Лидия Анатольевна (преподаватель)

Красноярск

2020

**Тематический план**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование разделов и тем практики** | | **Количество**  **часов** |
| 1. | Организация работы аптечной организации по лицензированию | | 36 |
| 2. | Планирование основных экономических показателей. | | 36 |
|  | Итого | | 72 |
| **Вид промежуточной аттестации** | | Дифференцированный зачет | |

**График прохождения практики**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Дата | Время  начала работы | Время окончания работы | Наименование работы | Оценка/Подпись руководителя |
| 25.05 |  |  | Знакомство с нормативными документами, регламентирующимилицензирование фармацетической деятельности |  |
| 26.05 |  |  | Знакомство с нормативными документами, регламентирующимилицензирование фармацетической деятельности |  |
| 27.05 |  |  | Знакомство с нормативными документами, регламентирующимилицензирование фармацетической деятельности |  |
| 28.05 |  |  | Определения перечня документов для предоставления в лицензирующий орган |  |
| 29.05 |  |  | Определение перечня работ, для выполнения которых аптечная организация получает лицензию |  |
| 1.06 |  |  | Определение перечня работ, для выполнения которых аптечная организация получает лицензию |  |
| 2.06 |  |  | Знакомство с основными экономическими показателями аптечной организации |  |
| 3.06 |  |  | Знакомство с основными экономическими показателями аптечной организации |  |
| 4.06 |  |  | Знакомство с основными экономическими показателями аптечной организации |  |
| 5.06 |  |  | Составление ситуационных задач на определение экономических показателей |  |
| 6.06 |  |  | Составление ситуационных задач на определение экономических показателей |  |
| 6.06 |  |  | Составление ситуационных задач на определение экономических показателей |  |

**Содержание и объем проведенной работы.**

1. **Организация работы аптечной организации по лицензированию (36 часов).**

Лицензия – это специальное разрешение на осуществление конкретного вида деятельности при обязательном соблюдении лицензионных требований и условий, выданное лицензирующим органом юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю.

**1.Перечень нормативных документов, регламентирующих лицензирование фармацевтической деятельности.**

1. Федеральный закон от 03.11.2011г. № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

2. Постановление Правительства РФ от 22.12.2011г. №1081 «О лицензировании фармацевтической деятельности».

**2.Перечень документов, представляемых в лицензирующий орган.**

Соискатель лицензии – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, впервые обратившийся в лицензирующий орган с заявлением о предоставлении лицензии.

Лицензиат – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, имеющий лицензию.

Лицензионные требования для осуществления фармацевтической деятельности:

1. Наличие помещений и оборудования, необходимых для осуществления фармацевтической деятельности;
2. Наличие у руководителя организации высшего фармацевтического образования и стажа работы по специальности не менее 3-х лет, либо среднего фармацевтического образования и стажа работы по специальности не менее 5-ти лет; сертификата специалиста;
3. Наличие работников, заключивших с ним трудовые договоры, имеющие высшее или среднее фармацевтическое образование, сертификат специалиста.

Дополнительные требования:

1. Соблюдение правил отпуска ЛП;
2. Соблюдение требований о запрете продажи фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС;
3. Повышение квалификации специалиста с фармацевтическим образованием не реже 1 раза в 5 лет.

Виды фармацевтических лицензий:

* Фармацевтическая лицензия на розничную торговлю лекарственными средствами;
* Фармацевтическая лицензия на оптовую торговлю лекарственными средствами;
* Фармацевтическая лицензия на производство лекарственных средств.

Перечень документов, представляемых в лицензирующий орган, для получения лицензии:

1. Заявление (по установленной форме № 547-Пр/12)

К заявлению прилагаются:

* Копии учредительных документов (заверенные нотариусом). В уставе предприятия (учреждения) должна быть отражена фармацевтическая деятельность;
* Свидетельство о государственной регистрации соискателя лицензии в качестве юридического лица, индивидуального предпринимателя (заверенное нотариусом);
* Свидетельство о постановке соискателя лицензии в качестве юридического лица, индивидуального предпринимателя на учет в налоговом органе (заверенное нотариусом);
* Копии документов, подтверждающих право собственности или иное законное основание использования помещений для осуществления лицензируемой деятельности;
* Копии документов, подтверждающих право собственности или иное законное основание использования оборудования для осуществления лицензируемой деятельности (экспликация) или в произвольной форме;
* Положение об аптечном учреждении, утвержденное учредителем;
* Копия выданного в установленном порядке санитарно-эпидемиологического заключения о соответствии помещений требованиям санитарных правил;
* Копии о высшем или среднем фармацевтическом образовании и сертификатов специалиста;
* Копии о необходимом стаже работы;
* Уведомление территориального органа Федеральной службы государственной статистики;
* Оригинал документа, подтверждающий оплату государственной пошлины за рассмотрение лицензирующим органом заявления о предоставлении лицензии;
* Опись документов (в 2-ух экземплярах)

В течение 3-х дней принимается решение о правильности поданных документов. Если есть несоответствия, то соискателю лицензии дается 30 дней на исправление. В течение 45 рабочих дней орган, осуществляющий проверку принимает решение о предоставлении лицензии.

Лицензия на фармацевтическую деятельность с момента ее получения бессрочна.

Действие лицензии прекращается в следующих случаях:

1. При предоставлении в лицензирующий орган заявления о прекращении лицензируемого вида деятельности;
2. При прекращении физическим лицом деятельности в качестве индивидуального предпринимателя;
3. При наличии решения суда об аннулировании лицензии.

**3. Перечень работ, для выполнения которых аптечная организация получила лицензию.**

В сфере обращения лекарственных средств для медицинского применения:

1. Оптовая торговля лекарственными средствами для медицинского применения

2. Хранение лекарственных средств для медицинского применения

3. Хранение лекарственных препаратов для медицинского применения

4. Перевозка лекарственных средств для медицинского применения

5. Перевозка лекарственных препаратов для медицинского применения

6. Розничная торговля лекарственными препаратами для медицинского применения

7. Отпуск лекарственных препаратов для медицинского применения

8. Изготовление лекарственных препаратов для медицинского применения.

**2. Планирование основных экономических показателей (36 часов).**

**1. Определения понятий:**

1. Товарооборот – это объем продаж товаров в денежном выражении за определенный период времени.

2. Валовая прибыль – это разница между выручкой от реализации продукции, товаров, работ и услуг и суммой себестоимости их продажи.

3. Уровень валовой прибыли – это отношение суммы валовой прибыли к товарообороту в розничных ценах, выраженный в процентах.

4. Издержки обращения – это денежное выражение затрат, включаемых в себестоимость производства, а также расходов, связанных с доведением товара до потребителя.

5. Уровень издержек обращения − это отношение суммы издержек обращения к величине товарооборота, выраженное в процентах.

6. Чистая прибыль – это разница между валовой прибылью (торговыми наложениями) и издержками обращения.

7. Рентабельность - это уровень прибыли. Она равна отношению прибыли к общему товарообороту, выраженному в процентах.

8. Товарные запасы – это все товары, предназначенные для продажи, в том числе и товары в пути.

9. Товарооборачиваемость – это средний товарный запас за какой-либо период, выраженный в днях товарооборота за этот же период.

10. Коэффициент оборачиваемости товара (или запасов) - это соотношение продаж компании к ее активам.

**Задачи**

**Издержки обращения**. Рассчитать на планируемый период издержки обращения по статье « Транспортные расходы», если объем продаж текущего года 16 400 руб., на планируемый период – 20 200 руб. Расходы по статье в текущем году – 2952 руб. В планируемом году уровень издержек увеличится на 1%.  
Транспортные расходы в текущем году составляют 2952/16400\*100=18%  
Так как в планируемом году они возрастают на 1%, то их сумму рассчитаем следующим образом.  
20200\*(18%+1%)=3841,8 руб.

**Товарооборот.**Товарооборот в текущем году составляет в розничных ценах 310 тыс. руб., в оптовых – 245 тыс. руб. Определить торговое наложение в сумме и по уровню на планируемый год, если плановый товарооборот в оптовых ценах составляет 318 тыс. руб.  
Уровень торгового наложения (310-245)/245\*100=26,5%.

Соответственно, в следующем году его величина составит 318\*26,5%=84,3 тыс.руб.

**Рассчитайте годовую прибыль предприятия**, если доход за год составил 2,5 млн рублей, годовые переменные издержки составили 0,5 млн рублей, постоянные издержки составили 1,2 млн рублей. Рассчитайте рентабельность продаж.

Прибыль и рентабельность расчет.

Прибыль рассчитывается по формуле:

Прибыль=Доход – Общие издержки

Следовательно прибыль = 2,5- (0,5+1,2)=0,8 млн руб или 800 тыс. руб.

Расчет рентабельности продаж.

Рентабельность продаж находят по формуле:

Формула рентабельности: Рентабельность продаж = Прибыль / Общий доход = 0,8 / 2,5=0,32 или 32%.

Вывод по расчету рентабельности: Работа предприятия может рассматриваться эффективной при рентабельности продаж в 15%. В нашем примере рентабельность составляет 32%, следовательно уровень рентабельности очень хороший.

**Издержки обращения**.Отчисления в ремонтный фонд в отчетном году составили 0,18% к товарообороту. Сохранить сложившийся уровень и на планируемый год.

Уровень издержек к Т/о: 0,18%

Сумма издержек: 2800 – 100%   Х – 0,18% ; Х = 5,04

 Удельный вес расходов в отчетном году составил 0,14% к товарообороту, предусмотреть увеличение тарифов за перевозки в планируемом году в два раза.

Увеличение тарифов: 0,14 ∙ 2 = 0,28%

Сумма издержек: 2800 – 100% Х – 0,28%

Х = 7,84 тыс.руб.

Сумма **валового дохода** аптеки (ВД) за определенный период составила 600 ден. ед, а сумма издержек обращения (ИО) - 500 ден. ед. Товарооборот составил (ТО) - 1300 ден.ед. Рассчитать уровень валовой прибыло аптеки всеми известными способами.

1. Рассчитываем уровень валового дохода 1 способом:

а) Пв = ВД - ИО = 500 д.ед. - 400 д.ед. = 100 д.ед.

б) урВП = Пв/ТО\*100% = 100 д.ед./1300 д.ед.\*100% = 7,69%

2. Рассчитываем уровень валового дохода 2 способом:

а) урВД = ВД/ТО\*100% = 600 д.ед./1300 д.ед.\*100% = 46,15%

б) урИО = ИО/ТО\*100% = 500 д.ед./1300 д.ед.\*100% = 38,46%

в) урВП = урВД - урИО = 46,15% - 38,46% = 7,69%

Оптовый **товарооборот** базы за квартал 1300 тыс руб. В том числе транзитный 400 тыс руб. Норматив товарных запасов 15 дней. Определить норматив товарных запасов в сумме.

Т кВ = 1300 тыс.руб – 400 тыс.руб =900 тыс.руб.

Определяем товарооборот  дневной:

Тдн = Ткв/N дней, где: Тдн- товарооборот дневной; N дней- количество дней в квартале -90дн.

Тдн.= 900 тыс.руб./90 дн.= 10 000руб\день;

Определяем норматив запасов в сумме:

Нт.з. = Тдн \* Н, где: Н т.з- Норматив товарных запасов, Н — норматив в днях – 15 дней;

Нт.з =10 000\*15= 150 000 руб.